

CANACOL ENERGY LTD.

**FORMULARIO DE INFORMACIÓN ANUAL
AÑO TERMINADO EN DICIEMBRE 31 DE 2018**

FECHA: MARZO 21 DE 2019



TABLA DE CONTENIDO

ALGUNAS DEFINICIONES	2
ABREVIATURAS Y CONVERSIÓN.....	10
INFORMACIÓN.....	11
TÉRMINOS QUE NO SON DE PCGA.....	12
ENUNCIADOS CON PROYECCIONES A FUTURO	12
NOMBRE Y CONSTITUCIÓN	15
RELACIONES ENTRE COMPAÑÍAS	15
DESARROLLO GENERAL DEL NEGOCIO.....	16
DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO	19
PROPIEDADES Y OPERACIONES PRINCIPALES.....	22
ESTADO DE DATOS DE RESERVAS Y OTRA INFORMACIÓN DE PETRÓLEO Y GAS	26
DESCRIPCIÓN DE LA ESTRUCTURA DE CAPITAL	40
DIVIDENDOS Y DISTRIBUCIONES	43
PRECIO Y VOLUMEN DE NEGOCIACIÓN	43
VENTAS PREVIAS	44
VALORES EN CUSTODIA.....	44
MIEMBROS DE JUNTA DIRECTIVA Y DIRECTIVOS	44
INFORMACIÓN DEL COMITÉ DE AUDITORÍA.....	51
PROCESOS LEGALES Y ACCIONES DE ENTES REGULADORES	54
INTERÉS DE LA ADMINISTRACIÓN Y OTROS EN TRANSACCIONES SIGNIFICATIVAS.....	54
AGENTE DE TRANSFERENCIA Y REGISTRADORES.....	55
CONTRATOS SIGNIFICATIVOS	55
PARTICIPACIÓN DE EXPERTOS.....	55
FACTORES DE RIESGO.....	55
INFORMACIÓN ADICIONAL, FINANCIERA Y DE OTRA CLASE	76

APÉNDICES

APÉNDICE A	Informe sobre datos de reservas por parte de evaluadores de reservas independientes y calificados (formulario 51-101F2)
APÉNDICE B	Informe de la administración y la junta directiva sobre las revelaciones de petróleo y gas (formulario 51-101F3)
APÉNDICE C	Términos de referencia del comité de auditoría

ALGUNAS DEFINICIONES

En este Formulario de Información Anual, los siguientes términos y abreviaturas tendrán el significado indicado a continuación, a menos que el contexto exija otra cosa:

Términos definidos seleccionados

“**Línea de Crédito de 2017**” significa el préstamo a término garantizado por \$305 millones con un sindicato de bancos. El préstamo a término vencía en marzo 20 de 2022, con intereses pagaderos trimestralmente y capital pagadero en 13 cuotas trimestrales iguales desde marzo 20 de 2019, después de un período de gracia inicial. El préstamo a término causaba intereses a LIBOR más 5,5% y estaba garantizado con todos los activos importantes de la Compañía. En mayo 3 de 2018, la Compañía canceló y pagó todos los montos pendientes bajo la Línea de Crédito de 2017 con recursos de los Títulos Preferenciales de 2018.

“**Línea de Crédito de 2018**” significa el préstamo a término garantizado por \$30 millones con un banco importante. El préstamo a término vence en diciembre 11 de 2022, con intereses pagaderos trimestralmente y capital pagadero en 11 cuotas trimestrales iguales desde junio 30 de 2020, después de un período de gracia inicial. El préstamo a término causa intereses a una tasa fija de 6,875% anual y está garantizado con la instalación de procesamiento de gas natural de Jobo 2 de la Compañía. Una porción de los recursos de la Línea de Crédito de 2018 por un total de \$24,2 millones se usó para comprar la instalación de procesamiento de gas natural Jobo 2, previamente tenida bajo un contrato de arrendamiento financiero. Los recursos restantes de la Línea de Crédito de 2018 contribuirán a la terminación de la expansión de la planta de gas natural Jobo 3. Ver también “*Descripción de la Estructura de Capital – Deuda de Largo Plazo – Línea de Crédito de 2018*”.

“**Contrato de Títulos Preferenciales de 2018**” significa el contrato de fiducia de fecha mayo 3 de 2018 que rige los términos de los Títulos Preferenciales de 2018.

“**Títulos Preferenciales de 2018**” significa los títulos preferenciales por un monto de capital total de \$320 millones, a 7,25%, con fecha final de vencimiento de mayo 3 de 2025, emitidos por la Compañía en mayo 3 de 2018 conforme al Contrato de Títulos Preferenciales de 2018. Ver “*Descripción de la Estructura de Capital – Deuda de Largo Plazo – Línea de Crédito de 2018*”.

“**ABCA**” significa la *Ley de Sociedades Anónimas* (Alberta), R.S.A. 2000, c. B-9, con sus reformas, incluida la reglamentación promulgada con base en ella.

“**ANH**” significa Agencia Nacional de Hidrocarburos, una agencia del gobierno colombiano.

“**ANLA**” significa la Autoridad Nacional de Licencias Ambientales.

“**BGEC**” significa Boury Global Energy Consultants Ltd., una firma independiente de consultoría de ingeniería de petróleos.

“**Informe de BGEC**” significa el informe elaborado por BGEC en febrero 13 de 2019 titulado “Informe de evaluación de reservas de ciertas propiedades de Canacol Energy Ltd. en Colombia” de fecha efectiva diciembre 31 de 2018.

“**Junta Directiva**” significa la junta directiva de la Compañía, según esté constituida de tiempo en tiempo.

“**BVC**” significa Bolsa de Valores de Colombia, la principal bolsa de valores de Colombia.

“**Carrao**” significa Carrao Energy Ltd.

“**Adquisición de Carrao**” significa la adquisición de Carrao por parte de la Compañía, culminada en noviembre 30 de 2011, conforme a la cual la Compañía adquirió activos de exploración situados en las cuencas de los Llanos, Caguán y Magdalena Medio en Colombia. Canacol adquirió todos los títulos emitidos y en circulación de Carrao.

“**Acciones Ordinarias**” significa acciones ordinarias con derecho a voto, que integran el capital de Canacol tal como está constituido hoy.

“**ConocoPhillips Colombia**” significa ConocoPhillips Colombia Ventures Ltd., una subsidiaria de propiedad absoluta de ConocoPhillips Company.

“**Contrato de E&P de COR-4**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Alto Magdalena en Colombia, operado por la Compañía, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 100%.

“**Contrato de E&P de COR-11**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Alto Magdalena en Colombia, operado por la Compañía, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 100%.

“**Compañía**” o “**Canacol**” significa Canacol Energy Ltd., y, cuando se usa en el contexto de describir los activos y negocios de la Compañía, puede incluir sus subsidiarias y predecesoras.

“**Contrato de E&E**” significa un contrato de exploración y explotación.

“**Contrato de E&P**” significa un contrato de exploración y producción.

“**EBITDAX**” ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación, agotamiento, amortización, gasto de exploración y cargos no recurrentes o no en efectivo.

“**Ecopetrol**” significa Ecopetrol S.A., la compañía petrolera nacional de Colombia, anteriormente conocida como Empresa Colombiana de Petróleos.

“**CPI de Ecuador**” significa el contrato de producción incremental a 15 años (con expiración en 2027) adjudicado por PetroAmazonas a Pardaliservices, en relación con los Campos Libertador y Atacapi situados en la parte norte de Ecuador. La Compañía tenía una participación no operada como titular del 25% (participación en el capital del 27,9%) en el CPI de Ecuador; sin embargo, en marzo 7 de 2018, la Compañía anunció que culminó la venta de su participación en el CPI de Ecuador a los otros socios en la empresa conjunta de Pardaliservices.

“**Contrato de E&E de Esperanza**” significa el Contrato de E&E situado en la Cuenca del Bajo Magdalena, en Colombia, adquirido en desarrollo de la Adquisición de Shona y operado por la Compañía, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 100%.

“**PCGA**” significa principios de contabilidad generalmente aceptados para empresas públicamente responsables en Canadá, los cuales actualmente están de acuerdo con las NIIF.

“**NIIF**” significa Normas Internacionales de Información Financiera, según sean emitidas por la Junta Internacional de Normas Contables.

“**Campos Libertador y Atacapi**” significa los campos maduros situados en el norte de Ecuador, los cuales son objeto del CPI de Ecuador, el cual fue adjudicado por PetroAmazonas a Pardaliservices.

“**LIBOR**” significa la Tasa Interbancaria de Oferta de Londres.

“**NI 51-101**” significa Instrumento Nacional 51-101 — *Estándar de revelación para actividades de petróleo y gas* de los Administradores de Valores de Canadá.

“**NI 51-102**” significa Instrumento Nacional 51-102 — *Obligaciones continuas de revelación* de los Administradores de Valores de Canadá.

“**NI 52-110**” significa Instrumento Nacional 52-110 — *Comités de Auditoría* de los Administradores de Valores de Canadá.

“**OGX**” significa OGX Petroleo E Gas S.A.

“**Pardaliservices**” significa Pardaliservices S.A., la empresa conjunta creada por Tecpetrol International S.A., Schlumberger Ltd., Sertecpet S.A. y Canacol, a la cual le fue adjudicado el CPI de Ecuador.

“**PetroAmazonas**” significa PetroAmazonas EP, la compañía petrolera nacional de Ecuador a cargo de las actividades de exploración y producción. En noviembre de 2012, Petroamazonas adquirió las participaciones en actividades de exploración y producción de EP Petroecuador.

“**Promigás**” significa Promigás S.A. E.S.P.

“**Rancho Hermoso**” significa el campo situado en la Cuenca de los Llanos, operado por Canacol Colombia por acuerdo con Ecopetrol.

“**Contrato de E&P de Sangretoro**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca Caguán-Putumayo en Colombia, operado por la Compañía, en que la Compañía tiene una participación en la explotación del 100%.

“**Accionista**” significa un titular registrado de una o más Acciones Ordinarias.

“**Shona**” significa Shona Energy Company, Inc.

“**Adquisición de Shona**” significa la adquisición por la Compañía de todas las acciones de Shona, una compañía de Columbia Británica que tenía operaciones enfocadas en Colombia.

“**Contrato de E&P de SSJN-7**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Valle Inferior del Magdalena en Colombia, operado por Canacol, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 50%.

“**TSX**” significa la Bolsa de Valores de Toronto.

“**Contrato de E&P de VIM 5**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Bajo Magdalena en Colombia, operado por la Compañía, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 100%.

“**Contrato de E&P de VIM 19**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Bajo Magdalena en Colombia, operado por la Compañía, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 100%.

“**Contrato de E&P de VIM 21**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Bajo Magdalena, Colombia, operado por la Compañía, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 100%.

“**Contrato de E&P de VMM 2**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Magdalena Medio en Colombia, operado por ConocoPhillips, en el cual la Compañía tiene una participación en la explotación del 20%; y

“**Contrato de E&P de VMM 3**” significa el Contrato de E&P situado en la Cuenca del Magdalena Medio en Colombia, operado por ConocoPhillips, en el cual la Compañía tiene un 20% de participación en la explotación.

Términos Técnicos Seleccionados

“**Costos de abandono y recuperación**” significa todos los costos asociados con el proceso de restauración de una propiedad de un emisor reportante, la cual ha sido perturbada por actividades de petróleo y gas, a un estándar impuesto por el gobierno o las autoridades regulatorias aplicables.

“**Gas asociado**” significa la capa de gas que está por encima de una acumulación de petróleo crudo en un depósito.

“**Gas natural convencional**” significa gas natural que ha sido generado en otro sitio y ha migrado como consecuencia de fuerzas hidrodinámicas y está atrapado en acumulaciones discretas por sellos que pueden formarse por características geológicas estructurales, depositarias o erosionadas localizadas.

“**Petróleo crudo**” significa una mezcla consistente principalmente de pentanos e hidrocarburos más pesados que existe en fase líquida en yacimientos y permanece en estado líquido a temperatura y presión atmosférica. El petróleo crudo puede contener pequeñas cantidades de azufre y otras sustancias distintas a hidrocarburos pero no incluye líquidos obtenidos del procesamiento del gas natural.

“**Reservas desarrolladas no productivas**” son aquellas reservas que no han estado en producción, o han estado previamente en producción pero están cerradas y la fecha de reanudación de la producción no se conoce.

“**Reservas desarrolladas productivas**” son aquellas reservas que se espera que se recuperen en intervalos de completamiento abiertos al momento de la estimación. Estas reservas pueden estar actualmente en producción o, si están cerradas, deben haber estado previamente en producción, y la fecha de reanudación de la producción debe conocerse con razonable certeza.

“**Reservas desarrolladas**” son aquellas reservas que se espera recuperar de pozos existentes e instalaciones realizadas o, si no se han realizado instalaciones, ello involucraría un gasto bajo (por ejemplo, en comparación con el costo de perforar un pozo) para poner las reservas en producción. La categoría de desarrolladas puede subdividirse en productivas y no productivas.

“**Costos de desarrollo**” significa costos en que se incurre para obtener acceso a reservas y para suministrar instalaciones para extracción, tratamiento, recolección y almacenamiento del petróleo y el gas de las reservas. Más específicamente, los costos de desarrollo, incluidos los costos operativos de equipo y las instalaciones de soporte y otros costos de actividades de desarrollo aplicables, son costos que se contraen para:

- (a) Obtener acceso a los sitios de pozos y prepararlos para la perforación, incluida la inspección de sitios de pozos con el fin de determinar sitios específicos de perforación de desarrollo, despeje de terreno, drenaje, construcción de vías, reubicación de vías públicas, ductos de gas y energía, en la medida necesaria para desarrollar las reservas.

- (b) Perforar y equipar pozos de desarrollo, pozos estratigráficos de prueba en propiedades probadas y pozos de servicio, incluidos los costos de plataformas y equipo de pozos como revestimiento, tubería, equipo de bombeo y el montaje del cabezal del pozo.
- (c) Adquirir, construir y montar instalaciones de producción, tales como ductos de flujo, separadores, tratadores, calentadores, colectores, instrumentos de medición y tanques de almacenamiento de producción, plantas de ciclado y procesamiento de gas natural, y sistemas centrales de servicios públicos y disposición de desechos; y
- (d) Proveer sistemas mejorados de extracción.

“**Pozo de desarrollo**” significa un pozo perforado dentro de los límites establecidos de un yacimiento de petróleo o gas, o muy cerca del borde del yacimiento, a la profundidad de un horizonte estratigráfico conocido como productivo.

“**Costos de exploración**” significa los costos contraídos para identificar áreas que puedan justificar examen, y para examinar áreas específicas que se considere que tengan el potencial de contener reservas de petróleo y gas, incluidos los costos de perforación de pozos exploratorios y pozos estratigráficos de prueba de tipo exploratorio. Los costos de exploración pueden ser contraídos tanto antes de adquirir la propiedad respectiva (algunas veces denominados en parte como “costos de prospección”) como después de adquirir la propiedad. Los costos de exploración, los cuales incluyen los costos operacionales aplicables de equipos e instalaciones de soporte y otros costos de actividades de exploración, son:

- (a) Costos de estudios topográficos, geoquímicos, geológicos y geofísicos, derechos de acceso a propiedades para realizar tales estudios, salarios y otros gastos de geólogos, grupos geofísicos y otros que lleven a cabo tales estudios (en ocasiones conjuntamente denominados como “costos geológicos y geofísicos”).
- (b) Costos de manejo y retiro de propiedades no probadas, tales como pagos para prorrogar el arrendamiento en caso de demora en la iniciación de las operaciones, impuestos sobre propiedades (distintos a impuestos sobre la renta y el patrimonio), costos legales para la defensa de títulos y el mantenimiento de registros de tierras y arrendamientos.
- (c) Pagos por información de pozos secos o de pozos perforados a cierta profundidad preacordada.
- (d) Costos de perforación y equipamiento de pozos exploratorios; y
- (e) Costos de perforación de pozos estratigráficos de prueba en propiedades no probadas.

“**Pozo de exploración**” significa un pozo que no es pozo de desarrollo, pozo de servicio o pozo de prueba estratigráfica.

“**Campo**” significa un área consistente en un solo depósito o múltiples depósitos todos agrupados en o relacionados con la misma característica estructural geológica individual y/o condición estratigráfica. Puede haber dos o más depósitos en un campo que estén separados verticalmente por estratos impermeables intervinientes o lateralmente por barreras geológicas locales, o ambos. Los depósitos que están asociados por estar en campos superpuestos o adyacentes pueden ser tratados como un solo o común campo operacional. Las expresiones geológicas “característica estructural” y “condición estratigráfica” pretenden indicar características geológicas localizadas, en contraste con términos más amplios como “cuena”, “tendencia”, “provincia”, “zona” o “área de interés”.

“**Costos y precios proyectados**” significa precios y costos futuros:

- (a) que sean generalmente aceptados como una perspectiva razonable del futuro; y
- (b) si, y solo en la medida en que haya precios o costos futuros determinables o fijos a los cuales el emisor reportante esté legalmente sometido por una obligación contractual o de otro tipo de suministrar un producto físico, incluidos aquellos por un período de prórroga de un contrato que probablemente sea prorrogado, tales precios o costos en vez de los precios o costos referidos en el literal (a).

“Gastos de impuesto de renta diferido” significa los gastos estimados (generalmente año a año):

- (a) realizando asignaciones adecuadas de costos y pérdidas no reclamados estimados llevados al siguiente ejercicio para fines tributarios, entre actividades de petróleo y gas y otras actividades del negocio;
- (b) sin deducir los costos futuros estimados que no sean deducibles al calcular la renta gravable;
- (c) tomando en cuenta créditos y compensaciones de impuestos estimados; y
- (d) aplicando a los flujos de caja netos futuros previos a impuestos relacionados con las actividades de petróleo y gas del emisor reportante las tasas impositivas legales apropiadas de fin de año, tomando en cuenta las tasas impositivas futuras ya establecidas por la legislación.

“Ingreso diferido neto” significa una proyección de ingreso estimada con el uso de precios y costos proyectados o precios y costos constantes, generados con el desarrollo y la producción esperados de recursos, netos de las regalías relacionadas, los costos operativos, los costos de desarrollo y los costos de abandono y recuperación.

“Bruto” significa:

- (a) En relación con la participación de la Compañía en producción o reservas, sus “reservas brutas de compañía”, las cuales son su porción de la participación en la explotación (operada o no operada) antes de la deducción de regalías y sin incluir las participaciones de la Compañía en regalías.
- (b) En relación con pozos, el número total de pozos en los cuales la compañía tiene una participación; y
- (c) En relación con propiedades, el área total de propiedades en las cuales la Compañía tiene una participación.

“Petróleo crudo pesado” significa crudo con una densidad relativa mayor que 10° de gravedad API y menor o igual que 22.3° de gravedad API.

“Petróleo crudo ligero” significa crudo con una densidad relativa mayor que 31.1° de gravedad API.

“Petróleo crudo medio” significa crudo con una densidad relativa mayor que 22.3° de gravedad API y menor o igual que 31.1° de gravedad API.

“Gas natural” significa una mezcla ocurrida naturalmente de gases de hidrocarburos y otros gases.

“Líquidos de gas natural” o **“LGN”** significa aquellos componentes de hidrocarburos que pueden ser obtenidos del gas natural como un líquido, incluidos, sin que se limite a ellos, el etano, el propano, los butanos, los más pesados que los pentanos, y los condensados.

“**Neto**” significa:

- (a) En relación con la participación de la Compañía en producción y reservas, su porción de la participación en la explotación (operada o no operada) después de deducir obligaciones de regalías, más su participación en regalías por producción o reservas.
- (b) En relación con la participación de la Compañía en pozos, el número de pozos obtenido al sumar la participación en la explotación de la Compañía en cada uno de sus pozos brutos; y
- (c) En relación con la participación de la Compañía en una propiedad, el área total en la cual la Compañía tiene una participación multiplicada por la participación en la explotación que tiene la Compañía.

“**Costos operacionales**”, ver “costos de producción”.

“**Reservas posibles**” significa aquellas reservas adicionales cuya obtención es menos cierta que la de las reservas probables. Es improbable que las cantidades restantes que efectivamente se obtengan excedan la suma de las reservas estimadas probadas, probables y posibles.

“**Reservas probables**” son aquellas reservas adicionales cuya obtención es menos cierta que la de las reservas probadas. Es igualmente probable que las cantidades restantes que efectivamente se obtengan sean mayores o menores que la suma de las reservas estimadas probadas y probables.

“**Producción**” significa la cantidad acumulada de petróleo que ha sido obtenida en una fecha dada. Obtención, recolección, tratamiento, procesamiento en campo o planta (por ejemplo, procesamiento de gas para obtener líquidos de gas natural) y almacenamiento en campo de petróleo y gas.

“**Costos de producción**” (o “**costos operacionales**”) significa los costos en que se incurre para operar y mantener pozos y equipos e instalaciones relacionados, incluidos los costos operacionales aplicables de equipos e instalaciones de soporte y otros costos de operación y mantenimiento de aquellos pozos y equipos e instalaciones relacionados. Los costos de extracción se vuelven parte del costo del petróleo y gas producido. Ejemplos de costos de producción son:

- (a) Costo de mano de obra para operar los pozos y los equipos e instalaciones relacionados.
- (b) Costos de reparaciones y mantenimiento.
- (c) Costos de materiales, suministros y combustible consumidos, y suministros utilizados, en la operación de los pozos y equipos e instalaciones relacionados.
- (d) Costos de servicios de pozos; e
- (e) impuestos distintos de los de renta y capital.

“**Costos de adquisición de propiedad**” significa los costos contraídos para adquirir una propiedad (directamente por compra o arrendamiento, o indirectamente por adquisición de otra entidad corporativa con un interés en la propiedad), incluidos:

- (a) Los costos de bonos de arrendamientos y opciones de compra o arrendamiento de una propiedad.
- (b) La porción de los costos aplicable a los hidrocarburos cuando se compra la tierra incluidos los derechos a hidrocarburos en el importe.

- (c) Comisión del intermediario, cargos de anotación y registro, costos legales y otros costos en que se incurre en la adquisición de propiedades.

“**Propiedad probada**” significa una propiedad o parte de una propiedad a la cual se le han atribuido específicamente reservas.

“**Reservas probadas**” son aquellas reservas cuya obtención puede ser estimada con un alto grado de certeza. Es probable que las cantidades restantes que efectivamente se obtengan excedan las reservas estimadas probadas.

“**Reservas**” son las cantidades restantes estimadas de petróleo y gas natural y sustancias relacionadas que se espera obtener de acumulaciones conocidas, desde una fecha dada en adelante, con base en (a) el análisis de datos de perforación, geológicos, geofísicos y de ingeniería; (b) el uso de tecnología establecida; y (c) condiciones económicas específicas, que sean generalmente aceptadas como razonables y que sean reveladas. Las reservas se clasifican según el grado de certeza asociado con los estimados en “reservas probadas”, “reservas probables” y “reservas posibles”.

“**Depósito**” significa una unidad rocosa bajo la superficie que contiene una acumulación de petróleo.

“**Recursos**” significa cantidades de petróleo que originalmente existieron en o al interior de la corteza terrestre en acumulaciones generadas naturalmente, incluidas las cantidades descubiertas y no descubiertas (recuperables y no recuperables) más las cantidades ya producidas. Los recursos totales son equivalentes al petróleo total inicialmente en el sitio.

“**Pozo de servicio**” significa un pozo perforado o completado con el fin de soportar la producción en un pozo existente. Los pozos de esta clase son perforados para los siguientes fines específicos: inyección de gas (gas natural, propano, butano o gas de combustión), inyección de agua, inyección de vapor, inyección de aire, disposición de agua salada, suministro de agua para inyección, observación, o inyección para combustión.

“**Gas en solución**” significa gas natural disuelto en el crudo.

“**Pozo de prueba estratigráfica**” significa el esfuerzo de perforación, geológicamente dirigido, para obtener información correspondiente a una condición geológica específica. Comúnmente, tales pozos se perforan sin la intención de ser completados para producción de hidrocarburos. Incluyen los pozos para fines de pruebas de núcleos y todos los tipos de orificios desechables relacionados con la exploración de hidrocarburos. Los pozos de prueba estratigráfica se clasifican en:

- (a) “tipo exploratorio”, si no son perforados en una propiedad probada; o
- (b) “tipo de desarrollo”, si son perforados en una propiedad probada. Los pozos estratigráficos del tipo de desarrollo también se denominan “pozos de evaluación”.

“**Equipo e instalaciones de soporte**” significa equipos e instalaciones usados en actividades de petróleo y gas, incluidos equipo de sismica, equipo de perforación, equipo de construcción y clasificación, vehículos, talleres de reparación, bodegas, puntos de suministro, campamentos, y oficinas de división, distrito o campo.

“**Reservas no desarrolladas**” son aquellas reservas que se espera obtener de acumulaciones conocidas donde se requiere un gasto significativo (por ejemplo, al compararlo con el costo de perforar un pozo) para que sean aptas para producir. Deben cumplir cabalmente con los requerimientos de la clasificación de reservas (probadas, probables, posibles) a la cual estén asignadas. En grupos multipozos, puede ser apropiado distribuir las reservas totales del grupo entre las categorías de desarrolladas y no

desarrolladas, o subdividir las reservas desarrolladas para el grupo en desarrolladas productivas y desarrolladas no productivas. Esta distribución debe basarse en la evaluación de quien hace la estimación sobre las reservas que serán obtenidas de pozos, instalaciones e intervalos de completamiento específicos en el grupo y su respectivo estado de desarrollo y producción.

“**Propiedad no probada**” significa una propiedad o parte de una propiedad a la cual no se le hayan atribuido específicamente reservas.

“**Participación en la explotación**” significa la participación neta que se tiene en una propiedad de petróleo y gas natural, la cual normalmente implica la participación proporcional en los costos de exploración, desarrollo y operaciones, así como las regalías y otras cargas de producción.

ABREVIATURAS Y CONVERSIÓN

En este Formulario de Información Anual, los siguientes términos y abreviaturas tienen los significados que se indican a continuación:

Petróleo y líquidos de gas natural		Gas natural	
bbl	barril	Mcf	miles de pies cúbicos
Mbbl	miles de barriles	MMcf	millones de pies cúbicos
MMbbl	millones de barriles	Mscf	miles de pies cúbicos estándares
bbl/d	barriles por día	Bcf	millardos de pies cúbicos
bopd	barriles de petróleo por día	Mcf/d	miles de pies cúbicos por día
LGN	líquidos de gas natural	MMcf/d	millones de pies cúbicos por día
		MMscf/d	Millones de pies cúbicos estándares por día
		MMBTU	millones de Unidades Térmicas Británicas
		MMBTU/d	millones de Unidades Térmicas Británicas por día

Otros	
BOE o boe	barril de petróleo equivalente que se deriva de la conversión de gas natural en petróleo a razón de 5,7 Mcf de gas natural por un bbl de petróleo. La tasa de conversión de BOE de 5,7 Mcf por 1 bbl se basa en un método de conversión de equivalencia de energía principalmente aplicable en la punta del quemador y no representa una equivalencia de valor en boca de pozo. Dado que la razón de valor entre gas natural y petróleo crudo basada en los precios vigentes de gas natural y petróleo crudo es significativamente diferente a la equivalencia de energía de 5,7:1, el uso de una conversión sobre la base de 5,7:1 puede ser engañoso como indicación de valor. En este Formulario de Información Anual la Compañía ha expresado los BOE usando el estándar de conversión colombiano de 5,7 Mcf: 1 bbl exigido por el Ministerio de Minas y Energía de Colombia.
boe/d	barriles de petróleo equivalente por día
Mboe	mil barriles de petróleo equivalente
MMboe	un millón de barriles de petróleo equivalente
M	mil
ft	pies
km	kilómetros
km ²	kilómetros cuadrados
m ³	metros cúbicos
API	Instituto Americano de Petróleo
°API	indicación de la gravedad específica de petróleo crudo medida según la escala de gravedad del API. El petróleo líquido con una gravedad específica de 28° API o mayor generalmente se denomina petróleo crudo ligero.
\$000 o M\$	miles de dólares
WTI	West Texas Intermediate, el precio de referencia pagado en dólares de EE. UU. en Cushing, Oklahoma, para petróleo crudo de grado estándar.
kWh	kilovatio-hora

La siguiente tabla establece ciertas conversiones estándares entre Unidades Imperiales Estándares y el Sistema Internacional de Unidades (o unidades métricas):

Para convertir de	A	Multiplicar por
BOE	Mcf	5,7
Mcf	m ³	28,174
m ³	pies cúbicos	35,315
bbl	m ³	0,159
m ³	bbl	6,290
ft	metros	0,305
metros	ft	3,281
millas	km	1,609
km	millas	0,621
acres	hectáreas	0,405
hectáreas	acres	2,471

INFORMACIÓN

La información en este Formulario de Información Anual se da a diciembre 31 de 2018, a menos que se indique otra cosa. Para una explicación de los términos y expresiones con letra inicial en mayúscula y ciertos términos definidos, remítase a “*Algunas definiciones*” y “*Abreviaturas y conversión*”. **Salvo que se indique otra cosa, todos los montos en dólares en este Formulario de Información Anual se expresan en dólares de Estados Unidos y las referencias a \$ son a dólares de Estados Unidos.** Las referencias a C\$ son a dólares canadienses.

El ingreso neto futuro estimado en Colombia, basado en el Informe de BGEC, se presenta en dólares de Estados Unidos a diciembre 31 de 2018.

TÉRMINOS QUE NO SON DE PCGA

Este FIA se refiere a algunas medidas financieras que no están determinadas conforme a los PCGA. Dado que las medidas que no son de PCGA no tienen un significado estandarizado establecido por las NIIF y por tanto es improbable que sean comparables con medidas similares presentadas por otras compañías, las regulaciones de valores exigen que las medidas que no son de PCGA sean claramente definidas, calificadas y conciliadas con su medida de PCGA más cercana. Salvo que se indique otra cosa, estas medidas que no son de PCGA se calculan y revelan sobre una base consistente de un período a otro. Los ítems de ajuste específicos pueden ser relevantes solo en ciertos períodos.

La intención de las medidas que no son de PCGA es brindar información útil adicional con respecto al desempeño operacional y financiero de Canacol a inversionistas y analistas, aunque las medidas no tengan un significado estandarizado bajo las NIIF. Las medidas, por tanto, no deben ser consideradas aisladamente o usadas en sustitución de las medidas de desempeño preparadas de acuerdo con las NIIF. Otros emisores pueden calcular en forma diferente estas medidas que no son de PCGA.

En particular, la expresión “ganancia operacional neta” se usa en este Formulario de Información Anual, y se debe advertir a los lectores que la ganancia operacional neta no está definida por PCGA y puede no ser comparable con medidas similares presentadas por otras compañías. La administración cree que esta es una medida útil que brinda una comparación del desempeño general relativo entre compañías pues es una medida común usada por otras compañías que operan en la industria del petróleo y el gas. La administración usa la medida para evaluar el desempeño general de la Compañía en relación con el de sus competidoras y para fines de planeación interna.

“**Ganancia Operacional Neta**” no es una medida financiera de los PCGA y se calcula como ingresos netos de regalías, menos cargos de transporte, procesamiento, gastos operativos, y después divididos por los BOE o Mcf vendidos.

Para más información con respecto a las medidas financieras que no han sido definidas por los PCGA, incluidas las conciliaciones a la medida de PCGA más cercana comparable, vea la sección de “Medidas que no son de NIIF” en el documento de discusión y análisis de la administración que acompaña a sus estados financieros anuales auditados más recientes, los cuales están disponibles en SEDAR.

ENUNCIADOS CON PROYECCIONES A FUTURO

Cierta información relacionada con la Compañía, contemplada en este Formulario de Información Anual, incluida la evaluación por parte de la administración de los planes y operaciones futuros de la Compañía, contiene enunciados con proyecciones a futuro que involucran riesgos e incertidumbres sustanciales, conocidos y desconocidos. El uso de cualquiera de las palabras “planear”, “esperar”, “buscar”, “pronosticar”, “proyectar”, “pretender”, “creer”, “anticipar”, “estimar” u otras palabras similares, o de enunciados sobre que ciertos eventos o condiciones “pueden ocurrir” u “ocurrirán” tienen la pretensión de identificar enunciados con proyecciones a futuro. Tales enunciados representan las proyecciones internas, los estimados o las creencias de la Compañía relacionadas, entre otras cosas, con el crecimiento futuro, los resultados de las operaciones, la producción, los gastos de capital y otros gastos futuros (incluidos el monto, la naturaleza y las fuentes de recursos de los mismos), las ventajas competitivas, los planes y los resultados de la actividad de perforación, los asuntos ambientales, y los prospectos y las oportunidades de negocios. Estos enunciados son solamente predicciones y los eventos o resultados reales pueden diferir sustancialmente. Aunque la administración de la Compañía considera que las expectativas reflejadas en los enunciados con proyecciones a futuro son razonables, no puede garantizar resultados, niveles de actividad, desempeño o logros futuros, pues tales expectativas están

inherentemente sujetas a incertidumbres y contingencias significativas de negocios, económicas, operacionales, de competencia, políticas y sociales. Varios factores pueden hacer que los resultados reales de la Compañía difieran sustancialmente de aquellos planteados expresa o tácitamente en cualquier enunciado con proyecciones a futuro hecho por la Compañía o en nombre de ella.

En especial, los enunciados con proyecciones a futuro incluidos en este Formulario de Información Anual comprenden, sin que se limiten a ellos, enunciados con respecto a: tamaño de las reservas de petróleo y gas e ingresos diferidos netos derivados de ellas; características de desempeño de las propiedades de petróleo y gas de la Compañía; oferta y demanda de petróleo y gas natural; planes de perforación, incluido el tiempo esperado de los mismos; tratamiento conforme a regímenes regulatorios del gobierno y leyes tributarias; prospectos financieros y de negocios y pronóstico financiero; resultados de las operaciones; producción, costos futuros, estimados de reservas y producción; actividades por realizar en varias áreas, incluido el cumplimiento de compromisos de exploración; tiempo de perforación, completamiento e interconexión de pozos; acceso a instalaciones e infraestructura; tiempo de desarrollo de reservas no desarrolladas; gastos de capital planeados, la oportunidad de los mismos y el método de financiación; situación financiera, acceso a capital y estrategia general; cantidad de reservas de la Compañía; y expectativas de la Compañía en relación con la habilidad de esta para obtener prórrogas de contratos o cumplir obligaciones contractuales que se requieran para conservar sus derechos de exploración, desarrollo y explotación de cualquiera de sus propiedades no desarrolladas.

Los enunciados relacionados con “reservas” o “recursos” son por su naturaleza enunciados con proyecciones a futuro, pues involucran la evaluación implícita, basada en ciertos estimados y supuestos, de que los recursos y las reservas descritos pueden ser producidos de forma rentable en el futuro. Los estimados de obtención y reservas de las reservas de la Compañía que se presentan en este documento son solamente estimados y no son garantía de que las reservas estimadas serán obtenidas. En consecuencia, los resultados reales pueden diferir sustancialmente de aquellos esperados en los enunciados con proyecciones a futuro.

Estos enunciados con proyecciones a futuro están sujetos a numerosos riesgos e incertidumbres, incluidos, sin que se limite a ellos, el impacto de las condiciones económicas y políticas generales en Colombia; las condiciones de la industria, incluidos los cambios de leyes y normas, incluida la adopción de nuevas leyes y normas ambientales, y cambios en cómo son interpretadas y cómo se hacen efectivas en Colombia; volatilidad en precios del mercado para petróleo, LGN y gas natural; imprecisión en los estimados de reservas y recursos; falta de disponibilidad de financiación adicional y socios en empresas conjuntas o cesionarios de participaciones; competencia; resultados de actividades de perforación de exploración y desarrollo y actividades relacionadas; falta de disponibilidad de personal calificado; capacidad de la Compañía de obtener reservas y recursos; tasas de producción y tasas de disminución de la producción; riesgos ambientales; riesgos relacionados con la capacidad de los socios de financiar programas de trabajo importantes y otros asuntos que requieran aprobación de los socios; potencial de producción y crecimiento de los activos de la Compañía; obtención de las aprobaciones requeridas de parte de autoridades reguladoras en Colombia; riesgos relacionados con la negociación con gobiernos extranjeros así como riesgos de país relacionados con la realización de actividades internacionales; riesgos asociados con adquisiciones y enajenaciones; fluctuaciones del tipo de cambio o las tasas de interés; cambios en leyes sobre el impuesto de renta o cambios en leyes tributarias y programas de incentivo relacionados con la industria del petróleo y el gas natural; riesgo de que la Compañía no pueda obtener prórrogas de contratos o no pueda cumplir las obligaciones contractuales requeridas para conservar sus derechos de explorar, desarrollar y explotar cualquiera de sus propiedades no desarrolladas; riesgos presentados en este documento bajo el encabezado “Factores de Riesgo”; y otros factores, varios de los cuales están más allá del control de la Compañía. A los lectores se les advierte que la lista precedente de factores no es exhaustiva. En informes radicados ante las autoridades reguladoras de valores de Canadá hay información adicional sobre estos y otros factores que podrían afectar las operaciones y los resultados financieros de la Compañía, a la cual se puede acceder a través del sitio de red de SEDAR (www.sedar.com).

Aunque los enunciados con proyecciones a futuro contenidos en este Formulario de Información Anual se basan en supuestos que la administración de la Compañía estima razonables, la Compañía no puede asegurar a los inversionistas que los resultados reales serán consistentes con tales enunciados con proyecciones a futuro. Con respecto a los enunciados con proyecciones a futuro contenidos en este Formulario de Información Anual, la Compañía ha hecho supuestos en relación, entre otras cosas, con los precios vigentes de productos básicos y los regímenes de regalías; la disponibilidad de mano de obra calificada; la oportunidad y monto de los gastos de capital; el acceso ininterrumpido a la infraestructura; las tasas de cambio futuras; el precio del petróleo, los LGN y el gas natural; el impacto de la creciente competencia; las condiciones de los mercados financieros y económicos generales; la disponibilidad de equipo de perforación y equipo relacionado; los efectos de la regulación de organismos gubernamentales; la posibilidad de obtención de las reservas; las tasas de regalías; los costos operativos futuros; que la Compañía tenga suficiente flujo de caja, fuentes de deuda o capital u otros recursos financieros requeridos para financiar sus gastos de capital y operativos según sea necesario; que la gestión y los resultados de las operaciones de la Compañía sean consistentes con sus expectativas; que la Compañía tenga la capacidad de desarrollar sus propiedades de petróleo y gas en la forma actualmente contemplada; que las condiciones, leyes y normas vigentes o, cuando fuere aplicable, propuestas de la industria continuarán en efecto o según lo previsto, conforme a lo descrito en este documento; que los estimados de volúmenes de reservas de la Compañía y los supuestos relacionados con los mismos (incluidos los precios de productos básicos y los costos de desarrollo) son exactos en todos los aspectos importantes; que la Compañía podrá obtener prórrogas de contratos o cumplir las obligaciones contractuales requeridas para conservar sus derechos de explorar, desarrollar y explotar cualquiera de sus propiedades no desarrolladas; y otros asuntos.

Los enunciados con proyecciones a futuro y otra información contenida en este documento en relación con la industria del petróleo y el gas natural en los países en los cuales opera la Compañía y las expectativas generales de la Compañía en relación con esta industria se basan en estimados preparados por la administración de la Compañía con el uso de datos de fuentes públicamente disponibles de la industria así como de informes de recursos, investigación de mercados y análisis de la industria, y en supuestos basados en datos y conocimiento de esta industria, los cuales son considerados razonables por la Compañía. Sin embargo, estos datos son inherentemente imprecisos, aunque en general indicativos de posiciones relativas en el mercado, participaciones en el mercado y características de desempeño. En tanto la Compañía no tiene conocimiento de errores significativos en relación con datos de la industria presentados en este documento, la industria del petróleo y el gas natural involucra numerosos riesgos e incertidumbres y está sujeta a cambios con base en varios factores.

Los estimados de producción futura pueden ser considerados como información financiera orientada al futuro o una perspectiva financiera para efectos de leyes bursátiles canadienses aplicables. La perspectiva financiera y la información orientada al futuro contenidas en este Formulario de Información Anual sobre el desempeño financiero, la situación financiera o los flujos de caja prospectivos se basan en supuestos sobre eventos futuros, incluyendo condiciones económicas y cursos de acción propuestos, con base en la evaluación por parte de la administración de la información relevante actualmente disponible y que se volverá disponible en el futuro. En particular, este Formulario de Información Anual contiene información operacional proyectada para 2019. Estas proyecciones contienen enunciados con proyecciones a futuro y se basan en una serie de supuestos y factores importantes. Los resultados reales pueden diferir significativamente de las proyecciones presentadas en este documento. Estas proyecciones también pueden considerarse en el sentido de contener información financiera orientada al futuro o una perspectiva financiera. Los resultados reales de las operaciones de Canacol para cualquier período pueden variar con respecto a los montos indicados en estas proyecciones, y tales variaciones pueden ser importantes. Consulte arriba una discusión de los riesgos que pueden hacer que los resultados reales varíen. La información financiera orientada al futuro y las perspectivas financieras contenidas en este Formulario de Información Anual han sido aprobadas por la administración a la fecha de este Formulario de Información Anual. A los lectores se les advierte que la perspectiva financiera y la información financiera orientada al futuro contenidas en este documento no deben usarse para fines

distintos a aquellos para los cuales se revelan aquí. Canacol y su administración creen que la información financiera prospectiva ha sido preparada sobre una base razonable, que refleja los mejores estimados y criterios de la administración, y representan, conforme al mejor conocimiento y opinión de la administración, el curso de acción esperado de Canacol. Sin embargo, dado que esta información es altamente subjetiva, no debe ser tomada como necesariamente indicativa de resultados futuros.

La administración de la Compañía ha incluido el resumen anterior de supuestos y riesgos relacionados con la información con proyecciones a futuro contenida en este Formulario de Información Anual con el fin de dar a los Accionistas una perspectiva más completa de las operaciones actuales y futuras de la Compañía, y tal información puede no ser apropiada para otros fines. Los resultados, el desempeño y los logros reales de la Compañía pueden diferir sustancialmente de aquellos planteados expresa o tácitamente en los enunciados con proyecciones a futuro y, de acuerdo con ello, no puede darse seguridad de que alguno de los eventos anticipados por los enunciados con proyecciones a futuro se dará u ocurrirá, o, si alguno de ellos ocurre, qué beneficios derivarán del mismo para la Compañía. Estos enunciados con proyecciones a futuro se hacen a la fecha de este Formulario de Información Anual y la Compañía niega toda intención u obligación de actualizar públicamente todo enunciado con proyecciones a futuro, sea como resultado de nueva información, eventos o resultados futuros, o por otra razón distinta a lo exigido por leyes bursátiles aplicables.

NOMBRE Y CONSTITUCIÓN

La Compañía fue constituida de acuerdo con las disposiciones de la *Ley de Sociedades de Columbia Británica* en julio 20 de 1970 y continuó conforme a la ABCA en noviembre 24 de 2004. En febrero 12 de 2009, la Compañía cambió su nombre a “Canacol Energy Ltd.”

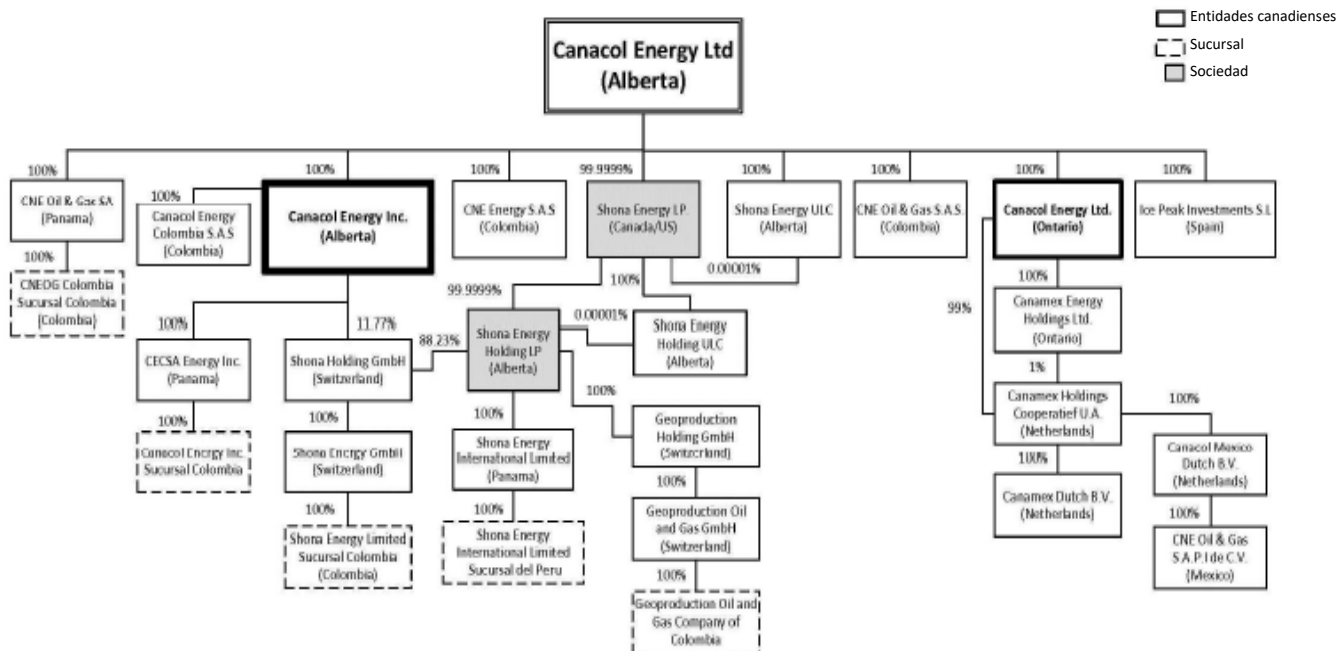
La oficina principal de la Compañía está situada en Suite 2650, 585 – 8th Avenue SW, Calgary, Alberta T2P 1G1. La Compañía tiene una sucursal física en Bogotá, Colombia, en la Calle 113 No. 7-45, Torre B, Oficina 1501. La oficina registrada de la Compañía está situada en 1000, 250 - 2nd Street S.W., Calgary, Alberta T2P 0C1.

La Compañía es una emisora reportante en cada una de las Provincias de Canadá distintas a Quebec. Las Acciones Ordinarias se cotizan y se negocian en la TSX bajo el símbolo de negociación “CNE”, en la BVC, la bolsa de valores principal de Colombia, bajo el símbolo “CNEC”, y en la OTCQX International Premier bajo el símbolo “CNNEF”.

RELACIONES ENTRE COMPAÑÍAS

Durante el año financiero terminado en diciembre 31 de 2018, la Compañía culminó una reestructuración corporativa de curso normal conforme a la cual, entre otras transacciones, la Compañía formó una nueva sociedad limitada, Shona Energy Limited Partnership, transfirió todos los activos y pasivos de Shona Energy Company, Inc. a la nueva sociedad limitada y después disolvió Shona Energy Company, Inc.

La siguiente tabla establece la relación de la Compañía con cada subsidiaria importante de la misma y sus respectivas jurisdicciones de constitución a la fecha del presente documento.



DESARROLLO GENERAL DEL NEGOCIO

Canacol es una compañía internacional de petróleo y gas con operaciones enfocadas en tierra firme en Colombia. La Compañía tiene su oficina principal en Calgary, Alberta, Canadá.

Desde 2008, la Compañía ha adquirido participaciones en propiedades de petróleo y gas situadas en Colombia, incluyendo: (i) el campo Rancho Hermoso en la cuenca de los Llanos; (ii) la Adquisición de Carrao, la cual incluyó los Contratos de E&P de VMM 2 y VMM 3 en la cuenca del Magdalena Medio; (iii) la Adquisición de Shona, la cual incluyó el Contrato de E&E de Esperanza y el Contrato de E&P de VIM 21 situados en la Cuenca del Bajo Magdalena; y (iv) la adquisición a OXG de los Contratos de E&P de VIM 5 y VIM 19 situados en la Cuenca del Bajo Magdalena.

Durante y después de 2012, la Compañía se enfocó en gran parte en el desarrollo y crecimiento de su negocio de gas natural a través de sus adquisiciones estratégicas y actividades de exploración y desarrollo y, durante el año terminado en diciembre 31 de 2018, la Compañía enajenó la mayoría de sus activos de petróleo convencionales en Colombia para convertirse en una compañía principalmente enfocada en Colombia de exploración y producción de gas convencional.

Historia de tres años

A continuación se describen el desarrollo del negocio de Canacol y las transacciones y los eventos importantes de los últimos tres años financieros terminados, así como las actividades que han ocurrido o que se espera que ocurran en el año financiero corriente.

Período de enero 1 de 2016 a diciembre 31 de 2016

En agosto 2 de 2016 y agosto 5 de 2016, la Compañía cerró una oferta de colocación privada de 11.487.670 Acciones Ordinarias a un precio de C\$4,08 por Acción Ordinaria para unos recursos brutos totales de C\$46.869.694 en dos partes, con algunos inversionistas estratégicos a largo plazo nuevos y existentes.

En noviembre 10 de 2016, la Compañía anunció la firma de un acuerdo con Promigás para expandir la red de distribución de gas existente usada por la Compañía para dar cabida a 100 MMscf/d adicionales de nuevo transporte y venta de gas.

Período de enero 1 de 2017 a diciembre 31 de 2017

En febrero 16 de 2017, la Compañía anunció que había contratado la Línea de Crédito de 2017.

En abril 25 de 2017, la Compañía anunció que había comprado una participación en la explotación operada del 50% en el Contrato de E&P de SSJN-7 a Pacific Exploration and Production como contraprestación por la asunción de obligaciones contractuales de exploración con la ANH.

En junio 6 de 2017, la Compañía anunció que su empresa conjunta en Ecuador, operando como Pardaliservices, vendió una porción de sus bonos del Gobierno de Ecuador obteniendo recursos por \$53 millones (\$13,5 millones netos para Canacol).

En agosto 9 de 2017, la Compañía anunció que había firmado un acuerdo para la construcción, operación y propiedad de la línea de flujo de 82 km de longitud de Sabanas, de su planta de gas de Jobo al punto de conexión con el gasoducto de Promigás en Bremen. Conforme al acuerdo, el proyecto de la línea de flujo de gas de Sabanas de \$41 millones se financió a través de una inversión de \$30,5 millones por parte de un grupo de inversionistas privados y un aporte de \$10,5 millones de Canacol, cada uno teniendo su participación en la línea de flujo de gas de Sabanas en compañías separadas. El aporte financiero de Canacol al proyecto fue casi en su totalidad cubierto con costos incurridos a esa fecha, y en esa medida no involucró la emisión de nuevo capital ni afectó su posición de efectivo. Horizon Capital Management Inc. actuó como asesor para esta transacción y se le pagó un honorario de 3,5% sobre los \$30,5 millones de fondos privados obtenidos. Dos miembros de la Junta Directiva participaron en la financiación por inversionistas privados por un monto total de \$9,0 millones.

En diciembre 4 de 2017, la Compañía anunció que la línea de flujo de gas de 82 km de longitud de Sabanas estaba conectada y enterrada, y que estaba en la etapa final de prueba de presión. La línea de flujo inició el transporte de gas en diciembre 5 de 2017, fecha en la cual la línea de flujo transportó aproximadamente 20 MMscf/d de gas desde la instalación de procesamiento de gas de Jobo, de la Compañía, al gasoducto de Promigás en Bremen.

En diciembre 19 de 2017, la Compañía anunció que había celebrado un acuerdo vinculante con TecpetroLibertador B.V. y Sertecpet E&P S.L. respecto de la venta de su participación del 25% en Servicios Libertador S.L., la compañía matriz de Pardaliservices, la cual es la compañía de empresa conjunta que opera el CPI de Ecuador, por un precio total de compra de \$36,4 millones. Los compradores son socios existentes en la empresa conjunta.

Período de enero 1 de 2018 a diciembre 31 de 2018

En marzo 7 de 2018, la Compañía anunció que había culminado la venta de su participación no operada del 25% en el CPI de Ecuador, como contraprestación por un precio de compra total de \$36,4 millones, el cual comprende un pago inicial de \$30,4 millones y un pago adicional de \$6,0 millones en julio de 2019. Adicionalmente, como parte de la transacción, la Compañía recibió un reembolso de \$5,58 millones respecto de una solicitud de efectivo que pagó a la empresa conjunta a finales de 2017.

En mayo 3 de 2018, la Compañía culminó una oferta privada de los Títulos Preferenciales de 2018 y obtuvo un monto total de capital de \$320 millones. La Compañía usó los recursos netos de la oferta para pagar todos los montos pendientes obtenidos en préstamo bajo la Línea de Crédito de 2017.

En junio 25 de 2018, la Compañía anunció que vendió su participación del 15% en Interamerican Energy Corp. (antes llamada Pacific Power and Gas), adquirida en 2016, a uno de sus socios en el consorcio y obtuvo recursos totales en efectivo de \$12,4 millones.

En septiembre 28 de 2018, la Compañía culminó la venta de la mayoría de sus activos de petróleo convencionales en Colombia (con la excepción de su participación en el bloque Rancho Hermoso y su portafolio de petróleo no convencional) a Arrow Exploration Ltd. (“**Arrow**”) por una contraprestación total de \$40 millones consistente en \$15 millones en efectivo (con sujeción a ajustes de cierre habituales), \$20 millones en acciones ordinarias de Arrow (las “**Acciones de Arrow**”) correspondientes a 22.598.870 Acciones de Arrow, y un pagaré por \$5 millones, pagadero por Arrow dentro de los seis meses siguientes al cierre (con una tasa de interés anual del 15%). Además, si dentro de los cinco años siguientes al cierre las reservas probadas y probables asociadas con las propiedades vendidas aumentan al menos a 18 millones de boe, con sujeción a algunos ajustes, entonces Arrow pagará a Canacol un bono de \$5 millones. Los activos vendidos a Arrow incluyen seis campos productivos de petróleo con producción neta de 1.375 bopd y aproximadamente 8,6 millones de bbl de reservas probadas más probables después de regalías conforme al informe de reservas a diciembre 31 de 2017. Los activos también incluyen cinco Contratos de E&P, los cuales tienen aproximadamente \$66 millones de compromisos pendientes de exploración y transporte para los próximos tres años.

En noviembre 7 de 2018, la Compañía anunció que la distribución a los Accionistas de las 22.598.870 Acciones de Arrow mediante reembolso de capital se hizo efectiva en noviembre 6 de 2018. A través del reembolso de capital, los Accionistas registrados recibieron 0,12720671913 Acciones de Arrow por cada Acción Ordinaria poseída a la fecha de registro, octubre 3 de 2018.

En noviembre 15 de 2018, la Compañía anunció que había hecho las radicales necesarias y había recibido las aprobaciones necesarias para realizar una oferta de emisor en el curso normal a través de la TSX o los siguientes mercados alternativos, si son elegibles: CHI-X Canada, Alpha ATS, MATCH Now (Triact Canada), Omega ATS y Pure Trading.

Las actualizaciones operacionales durante el período terminado en diciembre 31 de 2018 incluyen:

- En enero 15 de 2018, la Compañía anunció que el pozo de evaluación Pandereta 2 situado en el Contrato de E&P de VIM 5 encontró 130 ft de verdadera profundidad vertical de zona productiva neta de gas dentro del depósito Ciénaga de Oro, y en las pruebas arrojó una tasa de flujo abierto absoluto de 140 MMscf/d de la parte superior del depósito de arenisca de Ciénaga de Oro.
- En febrero 22 de 2018, la Compañía anunció que el pozo de evaluación Pandereta 3 situado en el Contrato de E&P de VIM 5 encontró 103 ft de verdadera profundidad vertical de zona productiva neta de gas dentro del depósito Ciénaga de Oro, y en las pruebas arrojó una tasa de flujo abierto absoluto de 168 MMscf/d de la parte superior del depósito de arenisca de Ciénaga de Oro.

- En abril 11 de 2018, la Compañía anunció que el pozo de evaluación Chirimía 1 situado en el Contrato de E&P de VIM 5 encontró 90 ft de verdadera profundidad vertical de zona productiva neta de gas dentro del depósito Ciénaga de Oro.
- En mayo 23 de 2018, la Compañía anunció que el pozo de exploración Brevia 1 situado en el Contrato de E&P de VIM 21 encontró 14 ft de verdadera profundidad vertical de zona productiva neta de gas dentro del depósito de arenisca de Porquero Medio.
- En junio 25 de 2018, la Compañía anunció que el pozo de exploración Brevia 1 situado en el Contrato de E&P de VIM 21 encontró 29 ft de verdadera profundidad vertical de zona productiva neta de gas dentro del depósito de arenisca de Porquero Medio y en las pruebas arrojó una tasa de flujo abierto absoluto de 91 MMscf/d del depósito de arenisca de Porquero Medio.

Desarrollos recientes

Las actualizaciones operacionales posteriores al período terminado en diciembre 31 de 2018 incluyen:

- En enero 8 de 2019, la Compañía anunció que el pozo de desarrollo Nelson 13 situado en el Contrato de E&E de Esperanza encontró 104 pies de verdadera profundidad vertical de zona productiva neta de gas en el depósito poco profundo de arenisca de Porquero y 162 ft de verdadera profundidad vertical de zona productiva neta de gas en el depósito de arenisca más profundo de Ciénaga de Oro.

Adquisiciones significativas

Durante el período terminado en diciembre 31 de 2018, la Compañía no culminó ninguna adquisición significativa conforme a la definición del NI 51-102.

DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO

General

La Compañía es una empresa independiente líder en exploración y producción enfocada en la exploración y comercialización de gas natural convencional en el norte de Colombia. El portafolio de activos de la Compañía abarca propiedades de producción, desarrollo, evaluación y exploración. Todas las operaciones de petróleo y gas de la Compañía están actualmente situadas en Colombia, concentradas en las regiones de los Llanos y el Magdalena. Los activos principales de exploración y producción de gas natural convencional de la Compañía, el Contrato de E&E de Esperanza y los Contratos de E&P de VIM 5, VIM 19 y VIM 21, están situados en la cuenca del Bajo Magdalena en el norte de Colombia. Ver también “*Descripción del Negocio y las Operaciones – Propiedades y Operaciones Principales*”.

Estrategia de exploración y desarrollo

El plan de negocio a corto plazo de la Compañía es continuar con el crecimiento de su producción y base de reservas a través de una combinación de exploración, desarrollo de propiedades y adquisiciones. Para lograr esto, Canacol continúa empeñada en una estrategia de crecimiento integrado que comprende perforación de exploración y desarrollo en sus áreas principales en Colombia, oportunidades de adquisición de participaciones, oportunidades de cesión de participaciones, adquisiciones adicionales de tierra y permutas de participaciones en propiedades.

Adicionalmente, se considerarán adquisiciones potenciales de activos y/o corporativas para contribuir con la estrategia de crecimiento de la Compañía. Se espera que las adquisiciones futuras se financien mediante una combinación de flujo de caja y capital adicional y/o deuda. La Compañía buscará, analizará y cerrará adquisiciones de activos y/o corporativas cuando se hayan identificado oportunidades de creación de valor con el potencial de aumentar el valor y las ganancias de los Accionistas, teniendo en cuenta la situación financiera de la Compañía, la posibilidad de sujeción a impuestos y el acceso a financiación de deuda y capital.

La administración de la Compañía tiene experiencia en la industria en varias áreas productivas además de las áreas geográficas de interés para la Compañía, y tiene la capacidad de expandir el alcance de las actividades de la Compañía en tanto surjan las oportunidades.

La Compañía está en buena medida impulsada por oportunidades y enfocará sus gastos en áreas que brinden el mayor retorno económico a la Compañía, con el reconocimiento de que toda perforación involucra un riesgo importante y que hay un alto grado de competencia en relación con los prospectos. No puede garantizarse que la perforación llevará exitosamente a la determinación de reservas comercialmente obtenibles. Consulte los “Factores de riesgo”.

Condiciones competitivas

La industria del petróleo y el gas es altamente competitiva. La posición de la Compañía en la industria del petróleo y el gas, la cual incluye la búsqueda y el desarrollo de nuevas fuentes de recursos, es especialmente competitiva. Los competidores de la Compañía incluyen compañías grandes, medianas y pequeñas de petróleo, así como otros productores y operadores individuales, varios de los cuales tienen sustancialmente más recursos financieros y humanos y una infraestructura más desarrollada y amplia. Los competidores grandes de la Compañía, por razón de su tamaño y relativa fortaleza financiera, pueden acceder más fácilmente a los mercados de capitales y pueden contar con una ventaja competitiva en el reclutamiento de personal calificado. Ellos pueden tener la capacidad de absorber más fácilmente la carga de cualquier cambio de leyes y normas en las jurisdicciones en las cuales la Compañía lleva a cabo sus negocios, lo cual afecta adversamente la posición competitiva de la Compañía. Los competidores de la Compañía pueden tener la capacidad de pagar más por propiedades productoras de petróleo y gas y pueden tener la capacidad de definir y evaluar un número mayor de propiedades y prospectos, así como hacer ofertas por ellos y comprarlos. Además, estas compañías pueden contar con ventajas tecnológicas y pueden tener la capacidad de implementar nuevas tecnologías más rápidamente. La capacidad de la Compañía de adquirir propiedades adicionales en el futuro dependerá de la capacidad de la Compañía para desarrollar operaciones eficientes, evaluar y seleccionar propiedades adecuadas, implementar tecnologías avanzadas, y cerrar transacciones en un ambiente altamente competitivo. La industria del petróleo y el gas también compite con otras industrias en el suministro de energía, combustibles y otras necesidades de los consumidores.

Naturaleza cíclica del negocio

El negocio de la Compañía por lo general no es cíclico. La exploración y el desarrollo de las reservas de petróleo y gas natural dependen del acceso a áreas donde debe llevarse a cabo la producción. Las variaciones estacionales del clima, incluidas las temporadas lluviosas, afectan el acceso en ciertas circunstancias. Consulte los “Factores de riesgo”.

Habilidades y conocimientos especializados

Las operaciones en la industria del petróleo y el gas natural suponen para Canacol contar con profesionales con habilidades y conocimientos en diversos campos. En el curso de la exploración, el desarrollo y la producción de hidrocarburos, la Compañía utiliza la pericia de geofísicos, geólogos e

ingenieros de petróleo. La Compañía enfrenta el reto de atraer y retener a suficientes empleados de modo que pueda suplir sus necesidades. Consulte los “Factores de riesgo”.

Empleados

A diciembre 31 de 2018, la Compañía tenía aproximadamente el equivalente a 212 empleados de tiempo completo en todo el mundo, de los cuales 86 empleados de tiempo completo están trabajando en el segmento de exploración y producción. Además, la Compañía utiliza, según se requiera en cualquier momento, los servicios de profesionales por contrato o como consultores.

Operaciones en el extranjero

Las operaciones y los activos de petróleo y gas de la Compañía están situados en jurisdicciones extranjeras. Como resultado de ello, la Compañía está sujeta a incertidumbres políticas, económicas y de otro tipo, incluidos, sin limitación, los cambios, a veces frecuentes, en políticas energéticas o en el personal que las administra, la nacionalización, expropiación de propiedades sin compensación razonable, la cancelación o modificación de derechos contractuales, restricciones en el cambio de divisas, fluctuaciones de monedas, aumentos de regalías o impuestos, y otros riesgos derivados de la soberanía de gobiernos extranjeros sobre las áreas en las cuales se desarrollan las actividades de la Compañía, así como los riesgos de pérdida debidos a guerra civil, actos de guerra, actividades guerrilleras e insurrecciones. Los cambios de legislación pueden afectar las actividades de exploración y producción de petróleo y gas natural de la Compañía. Las operaciones internacionales de la Compañía también pueden ser adversamente afectadas por leyes y políticas de Canadá, en tanto se refieran a comercio, impuestos e inversión extranjeros. Consulte los “Factores de riesgo”.

Protección del medio ambiente y tendencias en regulación ambiental

La Compañía y otros en la industria del petróleo y el gas están sujetos a varios niveles de regulación gubernamental relacionada con la protección del medio ambiente en los países en los cuales opera. La Compañía estima que sus operaciones cumplen en todos los aspectos importantes con las leyes ambientales aplicables.

La legislación ambiental impone, entre otras cosas, restricciones, responsabilidades y obligaciones en relación con la generación, el manejo, el almacenamiento, el transporte, el tratamiento y la disposición de sustancias peligrosas y desechos, y en relación con derrames, descargas y emisiones de varias sustancias al medio ambiente. Así mismo, las leyes ambientales regulan las calidades y composiciones de los productos vendidos e importados. La legislación ambiental también requiere que los pozos, los sitios de las instalaciones y otras propiedades relacionadas con las operaciones de la Compañía funcionen, sean mantenidos, abandonados o recuperados a satisfacción de las respectivas autoridades reguladoras. Adicionalmente, ciertos tipos de operaciones, incluidos los proyectos de exploración y desarrollo y los cambios significativos en ciertos proyectos existentes, pueden requerir la remisión y aprobación de evaluaciones de impacto ambiental. El cumplimiento de la legislación ambiental puede exigir gastos significativos y el incumplimiento de la misma puede tener como consecuencia la imposición de multas y penalidades, así como responsabilidades por gastos de limpieza y perjuicios.

Históricamente, las exigencias de protección ambiental no han tenido un efecto financiero u operacional significativo en los gastos de capital, las ganancias o la posición competitiva de la Compañía. Las exigencias ambientales no tuvieron un efecto significativo en tales aspectos en el año fiscal de 2018. Sin embargo, en tanto la tendencia a estándares más estrictos en la legislación y regulación ambiental continúa, la Compañía anticipa gastos de capital y operacionales mayores como consecuencia. No puede darse seguridad sobre que las leyes ambientales no resultarán en una reducción de producción o un aumento importante de los costos de las actividades de producción, desarrollo o exploración, o que no

afectarán adversamente de otro modo la situación financiera, los gastos de capital, los resultados de las operaciones, la posición competitiva o los prospectos de la Compañía. Consulte los “Factores de riesgo”.

Políticas ambientales, de salud y de seguridad

Las principales estrategias ambientales de la Compañía incluyen la preparación de evaluaciones integrales de impacto ambiental y el diseño de planes de manejo ambiental específicos para cada proyecto. Canacol insta a que la comunidad local se involucre en la planeación ambiental para crear una relación positiva entre el negocio de petróleo y gas y las industrias locales existentes. La práctica de la Compañía es hacer todo lo que razonablemente puede hacer para asegurar que se mantenga sustancialmente en cumplimiento de la legislación de protección ambiental. Canacol está comprometida a cumplir con sus responsabilidades para proteger el ambiente en donde sea que opere y tomará las medidas que sean requeridas para garantizar el cumplimiento de la legislación ambiental. Los programas de seguimiento y reporte del desempeño en materia ambiental, de salud y seguridad (“EH&S” [por sus siglas en inglés]) en las operaciones del día a día, así como las inspecciones y evaluaciones, están diseñados para dar seguridad de que se cumplen los estándares ambientales y regulatorios. La Compañía mantiene un programa activo y comprensivo de administración y seguimiento de la integridad de sus instalaciones, tanques de almacenamiento y ductos. Hay planes de contingencia en operación para una respuesta oportuna a un evento ambiental y hay en operación programas de abandono, remediación y recuperación y se utilizan para restaurar el medio ambiente. La Compañía también realiza una detallada revisión de debida diligencia como parte de su proceso de adquisición para determinar si los activos por adquirir están en cumplimiento regulatorio y ambiental y evaluar toda responsabilidad con respecto a ello. La administración es responsable de revisar el control interno de la Compañía y sus estrategias y políticas de EH&S, incluyendo el plan de respuesta a emergencias de la Compañía. La administración informa a la Junta Directiva a través del Comité de Reservas con respecto a los asuntos de EH&S.

PROPIEDADES Y OPERACIONES PRINCIPALES

A continuación se incluye una descripción de las principales propiedades de petróleo y gas de la Compañía a diciembre 31 de 2018.

Colombia

La siguiente tabla resumen contempla la información general relacionada con las propiedades y operaciones colombianas de petróleo y gas de la Compañía a diciembre 31 de 2018.

Activo	Petróleo/ Gas	Tipo	Estado	Acres brutos	Acres netos	% de participación en la explotación de Canacol	Socio(s)	Tipo de contrato
Cuenca del Bajo Magdalena								
1	VIM 5	Gas	Convencional	Exploración	638,502	638,502	100%	
2	VIM 19	Gas	Convencional	Exploración	62,075	62,075	100%	
3	VIM 21	Gas	Convencional	Exploración	51,107	51,107	100%	
4	Esperanza	Gas	Convencional	Producción	33,203	33,203	100%	
5	SSJN-7	Gas	Convencional	Exploración	670,226	335,113	50%	ONGC Videsh Ltd. (50%)

Activo	Petróleo/ Gas	Tipo	Estado	Acres brutos	Acres netos	% de participación en la explotación de Canacol	Socio(s)	Tipo de contrato	
Cuenca del Magdalena									
6	VMM 2	Petróleo	No convencional	Exploración	73,056	14,611	20%	ConocoPhillips (operador con 80%)	ANH
7	VMM 3	Petróleo	No Convencional	Exploración	83,311	16,662	20%	ConocoPhillips (operador con 80%)	ANH
Cuenca de los Llanos									
8	Rancho Hermoso	Petróleo	Convencional	Producción	10,238	10,238	100%	Ecopetrol	Ecopetrol
Total					1,621,718	1,161,511			

La siguiente es una descripción de las propiedades y operaciones significativas de petróleo y gas de la Compañía en Colombia a diciembre 31 de 2018.

Cuenca del Bajo Magdalena

La Cuenca del Magdalena está situada en el norte-centro de Colombia entre las Cordilleras Central y Oriental de los Andes. La Cuenca del Valle del Bajo Magdalena es una cuenca triangular transtensional, limitada al oeste y al norte por el sistema de fallas de Romeral y al sur y al sureste por el complejo metamórfico e ígneo de la Cordillera Central y la Serranía de San Lucas. Al este de la cuenca está la porción norte del sistema de fallas Bucaramanga-Santa Marta. Las trampas en esta cuenca están con frecuencia asociadas con fallas inversas, estructuras de flor relacionadas con transpresión, y flexuras hacia abajo en el techo de fallas lítricas normales así como estratigrafía. Los esquistos de la Formación Porquero superior han sido generalmente definidos como el sello regional de la cuenca.

Contrato de E&P de VIM 5

La Compañía obtuvo su participación en la explotación en el Contrato de E&P de VIM 5 a través de la adquisición de este bloque a OGX. La Compañía, a través de su subsidiaria CNE Oil & Gas S.A.S., totalmente de su propiedad, tiene una participación en la explotación del 100% en el bloque VIM 5 situado en los Departamentos de Sucre y Córdoba. El bloque actualmente está en la fase 2 del período de exploración. A la fecha de este documento, la fase 2 está suspendida con mínimos compromisos de trabajo pendientes, los cuales incluyen la adquisición de 155 km² de sísmica de 3D, que está asociada con la transferencia de inversión de los Contratos de E&P de COR 11, COR 4 y Sangretoro.

El bloque VIM 5 contiene campos productivos de gas y dos áreas de evaluación (Clarinete, Oboe, Chirimía y Pandereta) operados bajo un contrato con la ANH, y produce gas natural seco para la venta a clientes locales bajo contratos de largo plazo. El campo más significativo es Clarinete, aunque el campo Pandereta próximamente será conectado a la instalación de procesamiento de Jobo. La producción diaria promedio del bloque VIM 5 para los tres meses y el año terminados en diciembre 31 de 2018 fue de 6.181 boe/d y 6.291 boe/d, respectivamente.

Ver también en “Desarrollo general del negocio – Historia de tres años – Período de enero 1 de 2018 a diciembre 31 de 2018” información operacional reciente para el Contrato de E&P de VIM 5.

Contrato de E&P de VIM 19

La Compañía tiene una participación en la explotación del 100% en el Contrato de E&P de VIM 19, la cual fue adquirida en diciembre 16 de 2014 a OGX. El Contrato de E&P de VIM 19 está situado en los Departamentos de Sucre y Córdoba, cubre un área total de 62.073 acres y es adyacente hacia el este al Contrato de E&P de SSJN-7. El Contrato de E&P de VIM 19 actualmente está en fase 1 de un período de exploración de seis años. A la fecha del presente documento, la fase 1 está suspendida con compromisos de trabajo pendientes, los cuales incluyen la adquisición de sísmica de 125 km² de sísmica de 3D y la perforación de un pozo A3.

La base de datos de sísmica de 2D existente ha sido interpretada y, con base en su evaluación técnica, la Compañía ha identificado varias indicaciones. La principal formación objetivo es la extensión productiva de gas probada asociada con la formación Ciénaga de Oro, la cual es la formación productiva tanto en el campo La Creciente como en los campos Ayombe-Güepajé, los cuales están situados en un bloque adyacente a VIM 19. La Compañía espera completar la adquisición de sísmica de 3D en 2019 y actualmente tiene definido un estudio de sísmica de 3D y tiene identificadas tareas preoperativas.

Contrato de E&P de VIM 21

La Compañía tiene una participación en la explotación del 100% en el Contrato de E&P de VIM 21, la cual fue adquirida conforme a la Adquisición de Shona. El Contrato de E&P de VIM 21 está situado en los Departamentos de Sucre y Córdoba, cubre un área total de 51.107 acres y es adyacente al Contrato de E&E de Esperanza y al Contrato de E&P de VIM 5. El Contrato de E&P de VIM 21 actualmente está en la fase 1 del período de exploración, que termina en junio 12 de 2021. Los compromisos de trabajo actuales incluyen la perforación de dos pozos A3 y la adquisición de 25 km² de sísmica de 3D.

Ver también en “Desarrollo general del negocio – Historia de tres años – Período de enero 1 de 2018 a diciembre 31 de 2018” información operacional reciente para el Contrato de E&P de VIM 21.

Contrato de E&E de Esperanza

La Compañía obtuvo su participación en la explotación en el Contrato de E&E de Esperanza a través de la Adquisición de Shona. La Compañía, a través de las sucursales colombianas de sus subsidiarias Geoproduction Oil and Gas GmbH y Shona Energy GmbH, de las cuales es propietaria en su totalidad, es propietaria del 100% de la participación en la explotación en el bloque Esperanza situado en el Departamento de Córdoba en la Cuenca del Bajo Magdalena en Colombia.

El bloque Esperanza contiene campos productores de gas y un área de evaluación (Cañahuate) operados conforme a un contrato con la ANH, y produce gas natural seco para la venta a clientes locales bajo contratos a largo plazo. El campo más significativo es Nelson, donde está ubicada la mayoría de las reservas de gas. La producción diaria promedio del bloque Esperanza para los tres meses y el año terminados en diciembre 31 de 2018 fue de 13.539 boe/d y 12.691 boe/d, respectivamente.

El Contrato de E&E de Esperanza actualmente está en la segunda fase de un período exploratorio prorrogado, que fue inicialmente prorrogado de septiembre 4 de 2015 a junio 4 de 2016, y luego fue prorrogado nuevamente hasta diciembre 4 de 2016. Los compromisos de trabajo relacionados con estas prórrogas fueron cumplidos con la perforación de los pozos Níspero-1 y Trombón-1. La ANH aprobó una prórroga de fase adicional hasta diciembre 4 de 2018 con compromisos de trabajo de perforación de tres pozos exploratorios. Los compromisos de trabajo fueron cumplidos con la perforación de los siguientes pozos: Cañahuate-1, Cañandong-1 y Borojó-1. La ANH posteriormente aprobó una prórroga de fase adicional de 24 meses con compromisos de trabajo de perforación de dos pozos exploratorios A3

adicionales. La Compañía pretende cumplir los compromisos de trabajo con la perforación del pozo Lantana-1 (antes Cañahuate-2 Oeste) y un pozo adicional por determinar.

Ver también en “Desarrollo general del negocio – Historia de tres años – Desarrollos recientes” información operacional reciente para el Contrato de E&E de Esperanza.

Contrato de E&P de SSJN-7

En abril 25 de 2017, la Compañía anunció que ha comprado una participación operada del 50% en el Contrato de E&P de SSJN-7 a Pacific Exploration and Production como contraprestación por la asunción de obligaciones contractuales de exploración con la ANH.

El Contrato de SSJN-7 tiene un tamaño de 669,000 acres brutos y está situado entre los Contratos de E&P de VIM 5 y VIM 19, a lo largo de las zonas útiles probadas y productivas de gas de Ciénaga de Oro y Porquero, según lo evidenciado por la posición de grandes campos productivos de gas tanto al norte como al sur del bloque. Históricamente, se han perforado varios pozos de exploración, y dos descubrimientos comerciales en Ciénaga de Oro fueron desarrollados en el bloque, concretamente los campos Chinú (1956) y El Deseo (1989). Actualmente, la administración de la Compañía ha identificado una serie de indicaciones con base en la limitada cobertura de sísmica de 2D en el bloque. El bloque actualmente está en fase 1 del período de exploración, el cual se prorrogó hasta abril 24 de 2020. El compromiso de trabajo mínimo pendiente de la fase actual es la adquisición de 157 km² de sísmica de 3D y la perforación de un pozo exploratorio.

Cuenca del Magdalena

Contrato de E&P de VMM 2

Situado en la Cuenca del Magdalena Medio, el Contrato de E&P de VMM 2 es uno de tres contratos adyacentes que exponen a la Compañía a un área potencialmente grande de petróleo de esquisto no convencional en las espesas formaciones cretácicas de La Luna y Rosablanca, análogas a la formación Eagle Ford.

ConocoPhillips es el operador bajo el Contrato de E&P de VMM 2 con una participación en la explotación del 80%, y Canacol, a través de su subsidiaria totalmente propia Canacol Energy Colombia S.A.S., tiene una participación en la explotación del 20%.

El Contrato de E&P de VMM 2 actualmente está en la fase 1 (de 36 meses de duración), la cual expira en julio 13 de 2020 y está actualmente suspendida hasta que la ANLA expida una licencia ambiental. En octubre 23 de 2017, la ANH autorizó la transferencia de \$7,46 millones de la inversión bajo el Contrato de E&P que se tenía previamente para este bloque al Contrato de E&P de VMM 2. En noviembre 1 de 2017, la ANH autorizó el cambio de los compromisos de trabajo mínimos para la fase 1. El compromiso de trabajo mínimo pendiente de la fase actual es la perforación de un pozo exploratorio (\$10 millones), y el desvío horizontal del pozo vertical (\$7,46 millones).

Contrato de E&P de VMM 3

El Contrato de E&P de VMM 3 fue aprobado por la ANH en diciembre 2 de 2015 para desarrollar depósitos no convencionales en el bloque VMM 3. ConocoPhillips es el operador bajo el Contrato de E&P de VMM 3 (con una participación en la explotación del 80%) y Canacol, a través de su subsidiaria totalmente propia, CNE Oil & Gas S.A.S. tiene el otro 20% de participación en la explotación.

El Contrato de E&P de VMM 3 actualmente está en fase 1 (de 36 meses de duración), la cual expira en junio 2 de 2019. En diciembre 5 de 2016, la ANH autorizó la transferencia de \$2,2 millones de la inversión

bajo el Contrato de E&P de Santa Isabel al Contrato de E&P de VMM 3. En noviembre 30 de 2016, la ANH autorizó la restitución de 182 días al plazo de la fase actual. Durante el año financiero terminado en diciembre 31 de 2017, los compromisos exploratorios para la fase 1 fueron culminados. En diciembre 24 de 2018, la ANH aprobó la suspensión de la fase 1 hasta mayo 2 de 2019, en el evento de que a esa fecha la ANLA no haya expedido la licencia ambiental.

Cuenca de los Llanos

En septiembre de 2018, la Compañía vendió la mayoría de sus activos de petróleo convencionales a Arrow. En esa medida, las operaciones actuales de la Compañía en la Cuenca de los Llanos están dedicadas a la producción de petróleo solamente a través de su campo operado productivo, Rancho Hermoso.

La Cuenca de los Llanos está situada al lado oriental de la Cordillera de los Andes y cubre un área de aproximadamente 200.000 km². Esta es la cuenca de hidrocarburos más prolífica en Colombia y contiene la mayoría de los campos y reservas probadas de petróleo en Colombia. La formación de la cuenca se inició por agrietamiento y hundimiento en el Jurásico y terminó con la Orogenia Andina de finales del Mioceno. La Orogenia Andina creó la gran Cordillera de los Andes, la cual se extiende de norte a sur desde Colombia hasta el extremo sur de Suramérica. El agrietamiento seguido por el empuje y la elevación tuvo como resultado un estilo estructural que se caracteriza por un empuje de ángulo elevado y arraigo profundo y fallas normales relacionadas con cierres de baja amplitud con orientación NNE-SSW.

Campo Rancho Hermoso

Rancho Hermoso es un campo petrolero maduro regido por un contrato con Ecopetrol. El contrato tiene tres reacondicionamientos y el abandono de tres pozos como compromisos pendientes.

La producción de petróleo crudo de Rancho Hermoso se ubica en: i) “no sujeta a tarifa”, la cual representa el petróleo crudo producido bajo un contrato de participación de producción con Ecopetrol; o ii) producción “a tarifa”, la cual representa el petróleo crudo producido bajo un contrato de servicio a riesgo con Ecopetrol, por el cual la Compañía recibe un precio a tarifa establecido de 17.36 por barril bruto de petróleo producido. La producción a tarifa es limitada a una formación específica, la formación Mirador, mientras que la producción no sujeta a tarifa se deriva de las formaciones restantes, incluidas las de Ubaque, Guadalupe, Barco Los Cuervos, Carbonera y Gachetá. Para el año terminado en diciembre 31 de 2018, la participación neta de la Compañía antes de regalías fue en promedio del 24,3%.

Bajo el Otrosí No. 1 de fecha octubre 30 de 2015, Ecopetrol asumió el 40% de los gastos brutos de operación. El Otrosí No. 1 fija tales gastos en \$15 por bbl bruto de producción en tanto el precio de petróleo crudo WTI sea de \$70 por bbl o menos.

ESTADO DE DATOS DE RESERVAS Y OTRA INFORMACIÓN DE PETRÓLEO Y GAS

Fecha del estado

Este Estado de Datos de Reservas y Otra Información de Petróleo y Gas es a fecha diciembre 31 de 2018, a menos que se indique otra cosa.

Revelación de datos de reservas

Los datos de reservas indicados en este documento se basan en una evaluación realizada por BGEC incluida en el Informe de BGEC de fecha febrero 13 de 2019, con fecha efectiva a diciembre 31 de 2018. Los datos de reservas contenidos en este documento resumen las reservas de petróleo crudo, gas natural y

LGN de la Compañía y los valores presentes netos del ingreso neto futuro para estas reservas con el uso de precios y costos proyectados a diciembre 31 de 2018.

El Informe de BGEC ha sido preparado de acuerdo con los estándares contenidos en el Manual COGE y las definiciones de reservas contenidas en el NI 51-101 y el Manual COGE. Información adicional no requerida por el NI 51-101 ha sido presentada para dar continuidad e información adicional que Canacol estima que es importante para los lectores de este Formulario de Información Anual. La Compañía contrató a BGEC para obtener una evaluación de las reservas probadas, probables y posibles.

Todas las reservas de la Compañía están situadas en Colombia. En la preparación del Informe de BGEC, la Compañía suministró información básica a BGEC, la cual incluyó datos de tierras, información de pozos, información geológica, estudios de yacimientos, estimados de fechas de producción, información de contratos, precios actuales de productos de hidrocarburos, datos de costos operacionales, proyecciones de presupuestos de capital, datos financieros y planes operacionales futuros. Otros datos de ingeniería, geológicos o económicos requeridos para realizar las evaluaciones, y en los cuales se basa el Informe de BGEC, fueron obtenidos de registros públicos, otros operadores y archivos no confidenciales de BGEC. El alcance y la índole del derecho de propiedad, así como la exactitud de todos los datos fácticos suministrados para el Informe de BGEC, de todas las fuentes, fueron aceptados por BGEC según lo manifestado.

Las tablas y la información aquí contenida muestran la porción estimada de las reservas de la Compañía y el valor presente de ingreso neto futuro estimado para tales reservas, con el uso de precios y costos proyectados, según lo indicado. El valor presente neto descontado y no descontado de los ingresos netos futuros atribuibles a las reservas no representa el valor razonable de mercado. Los estimados de reservas e ingreso neto futuro para propiedades individuales pueden no reflejar el mismo nivel de confianza que los estimados de reservas e ingreso neto futuro para todas las propiedades, debido a los efectos de la totalización. Las reservas posibles son aquellas reservas adicionales cuya obtención es menos cierta que la de las reservas probables. Hay una probabilidad del 10% de que las cantidades realmente obtenidas sean iguales o superiores a la suma de las reservas probadas más las probables más las posibles.

Todas las evaluaciones y revisiones de flujos de caja netos futuros se indican antes de cualquier provisión de costos de intereses o costos generales y administrativos y después de la deducción de gastos de capital futuros estimados para los pozos a los cuales se han asignado las reservas, y los costos futuros de restauración y recuperación de los sitios de los pozos en Colombia a los cuales se han asignado las reservas. No debe asumirse que los flujos de caja netos futuros estimados que se muestran más adelante son representativos del valor razonable de mercado de las propiedades de la Compañía. No hay garantía de que tales supuestos de precios y costos se cumplirán, y las variaciones pueden ser significativas. La obtención y los estimados de reservas que se suministran en este documento son solamente estimados y no hay garantía de que las reservas estimadas serán obtenidas. Las reservas reales pueden ser mayores o menores que los estimados dados aquí. Ver “Factores de riesgo”.

Las tablas resumen los datos contenidos en el Informe de BGEC y, en consecuencia, pueden contener números ligeramente diferentes a los de dicho informe debido a las aproximaciones. También debido a las aproximaciones, algunas columnas pueden no sumar exactamente.

Todas las referencias a \$ o US\$ en este Estado de Datos de Reservas y otra Información de Petróleo y Gas son a dólares de Estados Unidos. Todas las referencias a C\$ son a dólares canadienses. El ingreso neto futuro estimado se presenta en dólares de Estados Unidos con efecto a diciembre 31 de 2018.

Precios proyectados usados en los estimados

La siguiente tabla indica los precios de gas proyectados, a diciembre 31 de 2018, reflejados en los datos de reservas. Estos precios de gas proyectados fueron suministrados por la Compañía a BGEC con base en los precios de contratos de gas obtenidos por la Compañía a través de varios contratos de venta de gas.

La inflación varía en cada contrato de gas y va del 2 al 4% anual.

Precio de gas promedio ponderado por volumen	
Año	\$/MMBTU
2018 (Promedio Ponderado Real)	4,83
2019	4,84
2020	5,15
2021	5,13
2022	5,24
2023	5,34
2024	5,81
2025	5,95
2026	6,07
2027	6,20
2028	6,82
2029	7,17
2030	7,31
2030+	Precios de gas incrementados en un 2% por año de ahí en adelante

Revelación de datos de reservas

La siguiente tabla presenta un resumen de las reservas de la Compañía a diciembre 31 de 2018 con el uso de costos y precios proyectados.

CATEGORÍA DE RESERVAS	RESERVAS									
	Petróleo crudo ligero y medio		Petróleo crudo pesado		Gas natural convencional ⁽¹⁾		Líquidos de gas natural		Total BOE ⁽⁴⁾	
	Brutas ⁽²⁾ (Mbbl)	Netas ⁽³⁾ (Mbbl)	Brutas ⁽²⁾ (Mbbl)	Netas ⁽³⁾ (Mbbl)	Brutas ⁽²⁾ (MMcf)	Netas ⁽³⁾ (MMcf)	Brutas ⁽²⁾ (Mbbl)	Netas ⁽³⁾ (Mbbl)	Brutas ⁽²⁾ (Mboe)	Netas ⁽³⁾ (Mboe)
Probadas										
Desarrolladas productivas	-	-	-	-	192,563	164,509	-	-	33,783	28,861
Desarrolladas no productivas	-	-	-	-	98,134	79,854	-	-	17,216	14,009
No desarrolladas	-	-	-	-	89,458	75,336	-	-	15,694	13,217
Total probadas	-	-	-	-	380,155	319,699	-	-	66,694	56,088
Probables	-	-	-	-	178,731	152,533	-	-	31,356	26,760
Total probadas más probables	-	-	-	-	558,886	472,232	-	-	98,050	82,848
Posibles	-	-	-	-	180,498	153,893	-	-	31,666	26,999
Total probadas más probables más posibles	-	-	-	-	739,384	626,125	-	-	129,716	109,846

Notas:

- (1) Los estimados de reservas de gas natural incluyen gas asociado y no asociado. No hay gas asociado en esta propiedad.
- (2) Las "Reservas Brutas" son las reservas de la participación en la explotación de la Compañía antes de las deducciones de regalías.
- (3) Las "Reservas Netas" son las reservas de la participación en la explotación de la Compañía después de las deducciones de obligaciones de regalías más las participaciones de la Compañía en regalías.
- (4) Los BOE han sido reportados con base en conversiones de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía de Colombia.
- (5) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

La siguiente tabla presenta un resumen del valor presente neto de los ingresos netos futuros de Canacol a diciembre 31 de 2018 con el uso de precios y costos estimados.

CATEGORÍA DE RESERVAS	Valor Presente Neto (VPN) de Ingresos Netos Futuros (INF) ⁽¹⁾⁽²⁾⁽³⁾										Antes de deducir gasto de impuesto de renta futuro – descontado a 10%/año (\$/BOE) ⁽⁴⁾
	Antes de deducir gasto de impuesto de renta futuro – descontado a (%/año)					Después de deducir gasto de impuesto de renta futuro – descontado a (%/año)					
	0 (M US\$)	5 (M US\$)	10 (M US\$)	15 (M US\$)	20 (M US\$)	0 (M US\$)	5 (M US\$)	10 (M US\$)	15 (M US\$)	20 (M US\$)	
Probadas											
Desarrolladas y productivas	720,598	623,662	549,979	492,442	446,458	562,046	487,738	430,843	386,148	350,256	19.06
Desarrolladas no productivas	365,192	307,671	264,105	230,285	203,463	246,946	207,239	177,230	153,982	135,576	18.85
No desarrolladas	400,354	325,497	270,727	229,518	197,734	265,244	214,071	176,620	148,442	126,718	17.76
Total Probadas	1,486,144	1,256,830	1,084,811	952,245	847,655	1,074,236	909,048	784,693	688,572	612,550	18.70
Probables	876,724	609,084	438,727	326,061	248,984	595,857	413,938	298,011	221,281	168,761	17.74
Total probadas más probables	2,362,868	1,865,914	1,523,538	1,278,306	1,096,639	1,670,093	1,322,986	1,082,704	909,853	781,311	18.39
Posibles	983,500	580,715	360,085	233,423	157,553	659,997	389,855	241,806	156,781	105,836	13.34
Total probadas más probables más posibles	3,346,368	2,446,629	1,883,623	1,511,729	1,254,192	2,330,090	1,712,841	1,324,510	1,066,634	887,147	17.15

Notas:

- (1) El VPN del INF incluye todo el ingreso por recursos: venta de reservas de petróleo, gas, subproductos; procesamiento de reservas de terceros; otro ingreso.
- (2) Los impuestos de renta incluyen todos los ingresos por recursos, los cálculos apropiados de impuestos de renta y la acumulación de deducciones y pérdidas previas por declarar para reducir el monto del impuesto.
- (3) Los valores unitarios se basan en los volúmenes de reservas netas antes de impuesto de renta (AIR).
- (4) Los BOE han sido reportados con base en la conversión de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl, según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía en Colombia.
- (5) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

La siguiente tabla indica los ingresos netos futuros totales de Canacol (no descontados) a diciembre 31 de 2018, con el uso de precios y costos proyectados.

CATEGORÍA DE RESERVAS	Ingreso (M US\$)	Regalías (M US\$)	Costos operacionales ⁽²⁾ (M US\$)	Costos de desarrollo (M US\$)	Costos de abandono y recuperación (M US\$)	Ingreso neto futuro AI ⁽¹⁾ (M US\$)	Gasto de impuesto de renta futuro (M US\$)	Ingreso neto futuro DI ⁽¹⁾ (M US\$)
Total probadas	2,043,221	329,187	172,023	48,959	6,909	1,486,144	411,908	1,074,236
Total probadas más probables	3,156,045	496,802	227,727	60,127	8,520	2,362,868	692,775	1,670,093
Total probadas más probables más posibles	4,385,973	679,549	290,060	60,634	9,361	3,346,368	1,016,278	2,330,090

Notas:

- (1) AI= antes de deducir gasto de impuesto de renta futuro, y DI= después deducir gasto de impuesto de renta futuro.
- (2) Costos operacionales menos procesamiento y otros ingresos.
- (3) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

La siguiente tabla establece el valor presente neto de los ingresos netos futuros de Canacol por tipo de producto a diciembre 31 de 2018, con el uso de precios y costos proyectados.

CATEGORÍAS DE RESERVAS	TIPO DE PRODUCTO	Valor presente neto de ingresos netos futuros AIR descontados (10%/año) ⁽¹⁾ (M US\$)	Valor presente neto de ingresos netos futuros AIR descontados (10%/año) ⁽¹⁾⁽²⁾ (\$/BOE)
Total probadas	Bitumen	-	-
	Metano de lecho de carbón	-	-
	Gas natural convencional (incluidos los subproductos pero excluido el gas en solución de pozos de petróleo)	1,084,811	18.70
	Hidratos de gas	-	-
	Petróleo crudo pesado (incluidos gas en solución y otros subproductos)	-	-
	Petróleo crudo ligero y medio (incluidos gas en solución y otros subproductos)	-	-
	Líquidos de gas natural	-	-
	Gas de esquisto	-	-
	Petróleo crudo sintético	-	-
	Gas sintético	-	-
	Petróleo de formaciones compactas	-	-
Total		1,084,811	18.70
Total probadas más probables	Bitumen	-	-
	Metano de lecho de carbón	-	-
	Gas natural convencional (incluidos los subproductos pero excluido el gas en solución de pozos de petróleo)	1,523,538	18.39
	Hidratos de gas	-	-
	Petróleo crudo pesado (incluidos gas en solución y otros subproductos)	-	-
	Petróleo crudo ligero y medio (incluidos gas en solución y otros subproductos)	-	-
	Líquidos de gas natural	-	-
	Gas de esquisto	-	-
	Petróleo crudo sintético	-	-
	Gas sintético	-	-
	Petróleo de formaciones compactas	-	-
Total		1,523,538	18.39
Total probadas más probables más posibles	Bitumen	-	-
	Metano de lecho de carbón	-	-
	Gas natural convencional (incluidos los subproductos pero excluido el gas en solución de pozos de petróleo)	1,883,623	17.15
	Hidratos de gas	-	-
	Petróleo crudo pesado (incluidos gas en solución y otros subproductos)	-	-
	Petróleo crudo ligero y medio (incluidos gas en solución y otros subproductos)	-	-
	Líquidos de gas natural	-	-
	Gas de esquisto	-	-
	Petróleo crudo sintético	-	-
	Gas sintético	-	-
	Petróleo de formaciones compactas	-	-
Total		1,883,623	17.15

Notas:

- (1) Los valores unitarios se basan en volúmenes de reservas netas antes deducir el gasto de impuesto de renta futuro (AIR).
- (2) Los BOE han sido reportados con base en la conversión de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl, según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía en Colombia.
- (3) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a aproximaciones.

Reconciliación de cambios en reservas

Las siguientes tablas presentan la conciliación de las reservas brutas de Canacol Por tipo principal de producto con el uso de precios y costos proyectados estimados a diciembre 31 de 2018.

Fecha efectiva: Diciembre 31 de 2018						
TOTAL PROBADAS	Petróleo total (Mbbl)	Petróleo crudo ligero y medio (Mbbl)	Petróleo crudo pesado (Mbbl)	Gas natural convencional (MMcf)	Líquidos de gas natural (Mbbl)	Total (Mboe)
Saldo inicial (diciembre 31 de 2017)	7,525	5,273	2,252	328,630	-	65,179
Prórrogas	-	-	-	-	-	-
Extracción mejorada	-	-	-	-	-	-
Revisiones técnicas ⁽¹⁾	-	-	-	53,629	-	9,409
Descubrimientos	-	-	-	38,769	-	6,802
Adquisiciones ⁽²⁾	-	-	-	-	-	-
Disposiciones ⁽²⁾	(7,049)	(4,926)	(2,123)	-	-	(7,049)
Factores económicos ⁽³⁾	-	-	-	-	-	-
Producción	(476)	(347)	(129)	(40,873)	-	(7,647)
Saldo final (diciembre 31 de 2018)	-	-	-	380,155	-	66,694

Notas:

- (1) Incluye las revisiones técnicas debidas a cambios en el desempeño del depósito, geológicos y de ingeniería, y cambios en la participación en la explotación resultantes de los tiempos de las reversiones de participaciones.
- (2) Incluye la producción atribuible a cualquier participación adquirida desde la fecha de adquisición hasta la fecha efectiva del informe y la producción realizada con la disposición de participaciones desde la fecha del saldo inicial hasta la fecha efectiva de la disposición.
- (3) Incluye las revisiones económicas relacionadas con cambios de precio y factor de regalía, y cambios en límites económicos.
- (4) Los BOE han sido reportados con base en la conversión de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl, según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía en Colombia.
- (5) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

Fecha efectiva: Diciembre 31 de 2018						
TOTAL PROBABLES	Petróleo total (Mbbl)	Petróleo crudo ligero y medio (Mbbl)	Petróleo crudo pesado (Mbbl)	Gas natural convencional (MMcf)	Líquidos de gas natural (Mbbl)	Total (Mboe)
Saldo inicial (diciembre 31 de 2017)	6,375	2,295	4,080	176,503	-	37,340
Prórrogas	-	-	-	-	-	-
Extracción mejorada	-	-	-	-	-	-
Revisiones técnicas ⁽¹⁾	-	-	-	(22,550)	-	(3,956)
Descubrimientos	-	-	-	24,778	-	4,347
Adquisiciones ⁽²⁾	-	-	-	-	-	-
Disposiciones ⁽²⁾	(6,375)	(2,295)	(4,080)	-	-	(6,375)
Factores económicos ⁽³⁾	-	-	-	-	-	-
Producción	-	-	-	-	-	-
Saldo final (diciembre 31 de 2018)	-	-	-	178,731	-	31,356

Notas:

- (1) Incluye las revisiones técnicas debidas a cambios en el desempeño del depósito, geológicos y de ingeniería, y cambios en la participación en la explotación resultantes de los tiempos de las reversiones de participaciones.
- (2) Incluye la producción atribuible a cualquier participación adquirida desde la fecha de adquisición hasta la fecha efectiva del informe y la producción realizada con la disposición de participaciones desde la fecha del saldo inicial hasta la fecha efectiva de la disposición.
- (3) Incluye las revisiones económicas relacionadas con cambios de precio y factor de regalía, y cambios en límites económicos.
- (4) Los BOE han sido reportados con base en la conversión de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl, según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía en Colombia.
- (5) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

Fecha efectiva: Diciembre 31 de 2018						
TOTAL PROBADAS + PROBABLES						
	Petróleo total (Mbbl)	Petróleo crudo ligero y medio (Mbbl)	Petróleo crudo pesado (Mbbl)	Gas natural convencional (MMcf)	Líquidos de gas natural (Mbbl)	Total (Mboe)
Saldo inicial (diciembre 31 de 2017)	13,900	7,568	6,332	505,133	-	102,520
Prórrogas	-	-	-	-	-	-
Extracción mejorada	-	-	-	-	-	-
Revisiones técnicas ⁽¹⁾	-	-	-	31,079	-	5,452
Descubrimientos	-	-	-	63,547	-	11,149
Adquisiciones ⁽²⁾	-	-	-	-	-	-
Disposiciones ⁽²⁾	(13,424)	(7,221)	(6,203)	-	-	(13,424)
Factores económicos ⁽³⁾	-	-	-	-	-	-
Producción	(476)	(347)	(129)	(40,873)	-	(7,647)
Saldo final (diciembre 31 de 2018)	-	-	-	558,886	-	98,050

Notas:

- (1) Incluye las revisiones técnicas debidas a cambios en el desempeño del depósito, geológicos y de ingeniería, y cambios en la participación en la explotación resultantes de los tiempos de las reversiones de participaciones.
- (2) Incluye la producción atribuible a cualquier participación adquirida desde la fecha de adquisición hasta la fecha efectiva del informe y la producción realizada con la disposición de participaciones desde la fecha del saldo inicial hasta la fecha efectiva de la disposición.
- (3) Incluye las revisiones económicas relacionadas con cambios de precio y factor de regalía, y cambios en límites económicos.
- (4) Los BOE han sido reportados con base en la conversión de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl, según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía en Colombia.
- (5) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

Fecha efectiva: Diciembre 31 de 2018						
TOTAL PROBADAS + PROBABLES + POSIBLES						
	Petróleo total (Mbbl)	Petróleo crudo ligero y medio (Mbbl)	Petróleo crudo pesado (Mbbl)	Gas natural convencional (MMcf)	Líquidos de gas natural (Mbbl)	Total (Mboe)
Saldo inicial (diciembre 31 de 2017)	19,740	9,342	10,398	653,071	-	134,314
Prórrogas	-	-	-	-	-	-
Extracción mejorada	-	-	-	-	-	-
Revisiones técnicas ⁽¹⁾	-	-	-	32,498	-	5,701
Descubrimientos	-	-	-	94,688	-	16,612
Adquisiciones ⁽²⁾	-	-	-	-	-	-
Disposiciones ⁽²⁾	(19,264)	(8,995)	(10,269)	-	-	(19,264)
Factores económicos ⁽³⁾	-	-	-	-	-	-
Producción	(476)	(347)	(129)	(40,873)	-	(7,647)
Saldo final (diciembre 31 de 2018)	-	-	-	739,384	-	129,716

Notas:

- (1) Incluye las revisiones técnicas debidas a cambios en el desempeño del depósito, geológicos y de ingeniería, y cambios en la participación en la explotación resultantes de los tiempos de las reversiones de participaciones.
- (2) Incluye la producción atribuible a cualquier participación adquirida desde la fecha de adquisición hasta la fecha efectiva del informe y la producción realizada con la disposición de participaciones desde la fecha del saldo inicial hasta la fecha efectiva de la disposición.
- (3) Incluye las revisiones económicas relacionadas con cambios de precio y factor de regalía, y cambios en límites económicos.
- (4) Los BOE han sido reportados con base en la conversión de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl, según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía en Colombia.
- (5) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

Información adicional relacionada con datos de reservas

Reservas no desarrolladas

La Compañía atribuye las reservas no desarrolladas probadas, probables, y posibles con base en prácticas de ingeniería y geología aceptadas según lo definido en NI 51-101. Estas prácticas incluyen la determinación de reservas con base en la presencia de tasas de prueba comerciales, sean de pruebas de producción o pruebas a través de la sarta de perforación, extensiones de acumulaciones conocidas basadas en información geológica o geofísica, y la optimización de los campos existentes.

Con sujeción al éxito en las operaciones, para los dos años siguientes, la Compañía señala abajo sus planes relacionados con el desarrollo de reservas no desarrolladas probadas, probables y posibles.

Las reservas no desarrolladas de la Compañía serán desarrolladas mediante más perforación y recompletamientos de los pozos existentes en los siguientes contratos y campos:

Contrato de E&E de Esperanza:

- Nelson
 - La perforación de Nelson 13 inició en diciembre 4 de 2018 y alcanzó profundidad total en diciembre 25 de 2018. Se espera que el pozo Nelson 13 sea puesto en producción en el primer trimestre de 2019.
 - La perforación de Nelson 7 está programada para iniciar en el primer trimestre de 2019.
 - Los pozos de Porquero, Nelson 9 y 10, están en el inventario de perforaciones y están programados para 2020.
- Palmer
 - Palmer 2 está siendo perforado en el primer trimestre de 2019
- Cañahuate
 - Cañahuate 2 (recientemente reclasificado por la ANH como Lantana 1), una ubicación en el bloque de la falla occidental de Cañahuate, está en el inventario de perforaciones y está contemplado para el año presupuestario corriente.
 - Cañahuate 3 fue perforado en 2018, y está a la espera de completamiento y prueba. Será completado y probado después de que Cañahuate 2 sea perforado para aprovechar la tenencia de una torre de perforación en el sitio.
- Cañandong
 - Cañandong 1 está a la espera de pruebas y completamiento, y está contemplado para el año presupuestario corriente.

Contrato de E&P de VIM5:

- Clarinete
 - Clarinete 4 está programado para iniciar perforación en el tercer trimestre de 2019.
- Oboe
 - Oboe 2 está en el inventario de perforaciones y está programado para 2021. En el año fiscal 2018, este pozo fue diferido para esta fecha posterior debido a otro éxito de exploración y la competencia por financiación.

La Compañía espera que el cronograma de perforación y recompletamientos de 2019/20 se enfoque en estas áreas y en otras oportunidades que surjan de los programas de exploración de la Compañía. Sin embargo, los planes de perforación son afectados por consideraciones económicas, incluidos los precios

de productos básicos. La Compañía actualmente está en el proceso de establecer su plan de perforación para el año fiscal 2019. Las reservas no desarrolladas, como todos los proyectos, están sujetas a competencia por capital y, en consecuencia, pueden retrasarse o acelerarse de tiempo en tiempo. Para más información, ver “Factores de Riesgo” en este documento.

La siguiente tabla establece el volumen de las reservas probadas no desarrolladas y probables no desarrolladas en los tres años financieros más recientes y el monto de reservas atribuidas inicialmente en cada uno de tales años.

Categoría de Reservas	Petróleo Crudo Ligero y Medio Bruto (Mbbl)		Petróleo Crudo Pesado Bruto (Mbbl)		Gas Natural Convencional Bruto (MMcf)		LGN Brutos (MMcf)	
	Atribuido inicialmente	Acumulado al final del año	Atribuido inicialmente	Acumulado al final del año	Atribuido inicialmente	Acumulado al final del año	Atribuido inicialmente	Acumulado al final del año
	Probadas no desarrolladas							
Antes de 2016	-	4,122	-	4,242	182,381	272,602	-	-
2016	-	2,037	-	2,073	24,301	44,664	-	-
2017	-	2,079	141	1,875	3,966	51,170	-	-
2018	-	-	-	-	85,492	89,458	-	-
Probables no desarrolladas								
Antes de 2016	-	710	-	6,268	136,758	217,709	-	-
2016	-	556	-	2,835	62,871	68,309	-	-
2017	-	575	678	3,844	11,706	109,900	-	-
2018	-	-	-	-	70,412	73,066	-	-

Nota:

- (1) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

Factores o incertidumbres significativos que afectan los datos de reservas

General

La Compañía no espera que haya factores económicos significativos o incertidumbres significativas que afecten algún componente específico de los datos de reservas, incluso con respecto a propiedades sin reservas atribuidas. Sin embargo, hay numerosas incertidumbres inherentes a la estimación de cantidades de reservas probadas, incluidos varios factores más allá del control de Compañía. Los datos de reservas incluidos en este documento representan solamente estimados. En general, los estimados de reservas económicamente obtenibles de petróleo y gas natural y los flujos de caja futuros relacionados se basan en una serie de factores y supuestos variables, tales como la producción histórica de las propiedades, los efectos supuestos de la regulación de órganos gubernamentales y los costos futuros de operación, todos los cuales pueden variar considerablemente frente a los resultados reales. Por tales razones, los estimados de las reservas económicamente obtenibles de petróleo y gas natural atribuibles a un grupo de propiedades en particular, la clasificación de tales reservas con base en el riesgo de obtención y los estimados relacionados de ingresos netos futuros esperados, preparados por diferentes ingenieros o por los mismos ingenieros en momentos diferentes, pueden variar en forma sustancial. La producción, los ingresos, los impuestos y los gastos operacionales y de desarrollo reales de la Compañía con respecto a estas reservas variarán frente a tales estimados, y tales variaciones pueden ser significativas.

Los estimados con respecto a reservas probadas que pueden ser desarrolladas y producidas en el futuro frecuentemente se basan en cálculos volumétricos y en analogía con tipos similares de reservas más que en la historia real de producción. Los estimados basados en estos métodos por lo general son menos confiables que aquellos basados en la historia real de producción. La evaluación posterior de las mismas

reservas con base en la historia real de producción puede llevar a variaciones en las reservas estimadas, las cuales pueden ser sustanciales.

En forma consistente con la legislación y las políticas de revelaciones bursátiles de Canadá, la Compañía ha usado precios y costos proyectados para calcular las cantidades de reservas que se incluyen en este documento. Los flujos de caja netos futuros reales también serán afectados por otros factores tales como los niveles actuales de producción, oferta y demanda de petróleo y gas natural, las reducciones o los aumentos en el consumo de compradores de petróleo y gas natural, los cambios en la regulación gubernamental o la tributación y el impacto de la inflación en los costos.

Costos de abandono y recuperación

La siguiente tabla señala los costos de abandono y recuperación deducidos en la estimación del ingreso neto futuro de la Compañía con el uso de precios y costos proyectados:

	Costos de abandono y recuperación
	(M U.S.\$)
Reservas Probadas Totales	
Año	
2019	-
2020	205
2021	209
2022	645
2023	441
Restante	-
No descontados	6,909
Descontados al 10%	3,440
Reservas Probadas más Probables Totales	
Año	
2019	-
2020	-
2021	417
2022	-
2023	-
Restante	8,103
No descontados	8,520
Descontados al 10%	3,259

Nota:

(1) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

Costos de desarrollo futuros

La siguiente tabla resume la proyección de costos de desarrollo futuros relativos a los activos y las propiedades de la Compañía para las categorías de reservas indicadas a continuación, calculados sobre una base no descontada y una base descontada (10%).

	Costos de desarrollo futuros Precios y costos proyectados	
	Para reservas probadas (M US\$)	Para reservas probadas + probables (M US\$)
Año		
2019	24,501	24,501
2020	17,261	18,252
2021	6,010	10,695
2022	-	271
2023	555	-
Restante	632	6,408
Total	48,959	60,127
No descontados	48,959	60,127
Descontados al 10%	41,666	48,119

Notas:

- (1) Los costos de desarrollo futuros presentados están relacionados con las reservas registradas en el Informe de BGEC y no necesariamente representan el presupuesto total de exploración y desarrollo de la Compañía.
- (2) Los números en esta tabla pueden no sumar exactamente debido a aproximaciones.

En general, la Compañía tiene tres fuentes de financiación para financiar sus programas de gastos de capital: (i) flujos de caja de efectivo disponible internamente generado, provenientes de las operaciones, (ii) financiación con deuda cuando fuere apropiado, y (iii) nuevas emisiones de capital, si están disponibles en condiciones favorables. La administración no espera que los costos de financiación referidos arriba vayan a afectar sustancialmente las reservas reveladas o los ingresos netos futuros de la Compañía, o vayan a hacer poco rentable el desarrollo de cualquier propiedad de la Compañía. La Compañía planea su programa de capital sobre la base del año calendario.

Otra información de petróleo y gas

Pozos de petróleo y gas

La siguiente tabla resume las participaciones de Canacol, por región y en forma consolidada, a diciembre 31 de 2018, en pozos de petróleo y gas que están produciendo o que son considerados con capacidad de producción. Todos los pozos considerados con capacidad de producción han estado vigentes por un período de menos de un año, están a distancia económicamente viable de instalaciones de transporte, y están clasificados como reservas probadas desarrolladas no productivas en el Informe de BGEC. Todas las propiedades de la Compañía están situadas en tierra firme.

	Pozos de petróleo				Pozos de gas			
	Productivos		No productivos		Productivos		No productivos	
	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta	Bruta	Neta
Colombia								
Rancho Hermoso	7.0	2.1	8.0	2.4	-	-	-	-
VIM 5	-	-	-	-	3.0	3.0	5.0	5.0
VIM 21	-	-	-	-	1.0	1.0	1.0	1.0
Esperanza	-	-	-	-	11.0	11.0	5.0	5.0
Total	7.0	2.1	8.0	2.4	15.0	15.0	11.0	11.0

Vea información sobre las propiedades de la Compañía en “Descripción del negocio y las operaciones – Propiedades y operaciones principales”.

Propiedades sin reservas atribuidas

A diciembre 31 de 2018, la Compañía tenía aproximadamente 732.301 acres brutos (397.118 acres netos) de propiedades no probadas. Esta área está situada en Colombia. No se han asignado reservas a estas áreas.

El área no desarrollada incluye derechos otorgados con base en contratos de exploración o contratos de licencia, los cuales exigen ciertos compromisos de trabajo. Los compromisos del primer período para licencias de exploración usualmente incluyen la evaluación de datos existentes y la adquisición, el procesamiento y la interpretación de sísmica adicional por adquirir por parte de la Compañía. Los períodos siguientes usualmente involucran la perforación de pozos de exploración. Si al final del período de exploración, la Compañía decide no proseguir con compromisos de trabajo adicionales, toda o una parte del área puede ser devuelta.

En el evento de una exploración exitosa en algunas áreas, podría requerirse la construcción de ductos e instalaciones para desarrollar plenamente el campo.

A diciembre 31 de 2018, la Compañía no tenía propiedades no probadas en las cuales sus derechos para explorar, desarrollar y explotar, en ausencia de acciones adicionales, expiren dentro de un año.

Ver también “Factores o incertidumbres significativos que afectan los datos de reservas” y “Factores de riesgo” en este documento.

Instrumentos financieros a plazo

La Compañía no tenía contratos financieros a plazo a diciembre 31 de 2018.

Horizonte tributario

La Compañía fue sujeto de impuesto en Colombia para el año terminado en diciembre 31 de 2018.

Costos incurridos

La siguiente tabla resume los gastos de capital relacionados con las actividades de la Compañía para el año terminado en diciembre 31 de 2018, separados por sus unidades de negocio.

	Colombia (M\$)	Otros (M\$)	Total (M\$)
Costos de Desarrollo	87,862	195	88,057
Costos de Exploración	42,534	-	42,534
Costos Netos de Adquisición de Propiedades			
Propiedades Probadas	(3,000)	-	(3,000)
Propiedades No Probadas	-	-	-
Total Gastos de Capital	127,396	195	127,591

Actividades de exploración y desarrollo

La siguiente tabla resume los pozos exploratorios y de desarrollo brutos y netos en los cuales participaron la Compañía y sus subsidiarias durante el año terminado en diciembre 31 de 2018.

	Pozos de exploración		Pozos de desarrollo		Total	
	Brutos	Netos	Brutos	Netos	Brutos	Netos
Colombia⁽¹⁾⁽²⁾						
Pozos de petróleo	-	-	-	-	-	-
Pozos de gas	4.00	4.00	1.00	1.00	5.00	5.00
Pozos de servicio	-	-	-	-	-	-
Pozos de prueba estratigráfica	-	-	-	-	-	-
Pozos secos	2.00	2.00	-	-	2.00	2.00
Total	6.00	6.00	1.00	1.00	7.00	7.00
Tasa de éxito	67%	67%	100%	100%	71%	71%

Notas:

- (1) Los pozos de exploración de gas en Colombia son Pandereta 3, Chirimía 1, Brevia 1 y Cañahuatú 3. Los pozos de exploración secos en Colombia son Gaiteros 1 y Borojó 1.
- (2) El pozo de desarrollo de gas es Nelson 13.

Gas de Colombia

Para la actividad de desarrollo relacionada con el portafolio de gas, la Compañía ha identificado sitios de desarrollo potencial en sus propiedades de Esperanza, VIM 5 y VIM 21. Varios de estos sitios dependen del programa vigente de perforación de evaluación, en sus descubrimientos más recientes. El comprometerse con perforación de desarrollo adicional estará atado al requerimiento de construir la base de reservas probadas y probables de la Compañía para obtener contratos de gas adicionales. Entretanto, la Compañía avanzará en su entendimiento técnico del desempeño de los depósitos mediante la modelación continuada de los depósitos de los principales activos productivos.

Para la actividad de exploración relacionada con el portafolio de gas, la Compañía ha conformado un inventario significativo de prospectos e indicaciones mediante la interpretación de la sísmica de 2D y de 3D en toda su posición de superficie. El comprometerse con inversión en sísmica y perforación de exploración adicionales estará atado al requerimiento de construir la base de reservas probadas y probables de la Compañía para obtener contratos de gas adicionales.

Estimados de producción

La siguiente tabla presenta el volumen de producción estimado por la Compañía, por tipo de producto, para las reservas totales probadas, totales probables y totales probadas más probables, para el año terminado en diciembre 31 de 2018, con el uso de precios y costos proyectados.

Categoría de reservas	Precios y costos proyectados		
	Total probadas Producción bruta diaria ⁽²⁾	Total Probables Producción bruta diaria ⁽²⁾	Total probadas + probables Producción bruta diaria ⁽²⁾
Total corporativo (Colombia)			
Petróleo crudo ligero y medio (bbl/d)	-	-	-
Petróleo crudo pesado (bbl/d)	-	-	-
Gas natural convencional (Mcf/d)	158,745	49	158,795
Líquidos de gas natural (bbl/d)	-	-	-
Total⁽¹⁾ (boe/d)	27,850	9	27,859

Notas:

- (1) Los BOE han sido reportados con base en conversiones de gas natural de 5,7 Mcf/1 bbl, según lo exigido por el Ministerio de Minas y Energía de Colombia.
- (2) La producción bruta es la participación corporativa antes de toda deducción de regalías.
- (3) Los números en estas tablas pueden no sumar exactamente debido a las aproximaciones.

La siguiente tabla presenta el volumen de producción estimado por la Compañía, por campo, para el año terminado en diciembre 31 de 2018, con el uso de precios y costos proyectados.

	Petróleo crudo ligero y medio (bbl/d)	Petróleo crudo pesado (bbl/d)	Gas natural convencional (Mcf/d) ⁽²⁾	Líquidos de gas natural (bbl/d)
Colombia				
Ariana	-	-	274	-
Breva	-	-	-	-
Cañahuate	-	-	1,811	-
Cañandonga	-	-	-	-
Chirimía	-	-	5,940	-
Clarinete	-	-	33,849	-
Nelson	-	-	70,408	-
Níspero	-	-	3,844	-
Oboe	-	-	2,490	-
Palmer	-	-	10,778	-
Pandereta	-	-	21,312	-
Toronja	-	-	3,959	-
Trombón	-	-	4,077	-
Total Corporativo	-	-	158,742	-

Notas:

- (1) La producción diaria es tomada del Informe de BGEC a diciembre 31 de 2018.
- (2) El gas natural incluye volúmenes asociados y no asociados de venta de gas.
- (3) Los números en estas tablas pueden no corresponder con los totales corporativos debido a las aproximaciones.

Historia de producción

La siguiente tabla establece la participación de la Compañía en los volúmenes de producción diarios brutos, por país, los precios recibidos, regalías pagadas, costos de producción incurridos y la ganancia operacional neta resultante por volumen unitario, para cada trimestre del año terminado en diciembre 31 de 2018.

RESULTADOS OPERACIONALES	Tres meses terminados en marzo 31 de 2018		Tres meses terminados en junio 30 de 2018		Tres meses terminados en septiembre 30 de 2018		Tres meses terminados en diciembre 31 de 2018	
	Colombia	Ecuador	Colombia	Ecuador	Colombia	Ecuador	Colombia	Ecuador
Producción diaria bruta promedio								
Petróleo Crudo Ligero y Medio (bbl/d)	1,924	-	1,967	-	1,816	-	488	-
Petróleo Crudo Pesado (bbl/d)	-	-	-	-	-	-	-	-
Gas Natural Convencional (boe/d)	18,467	-	19,552	-	20,162	-	20,459	-
Líquidos de Gas Natural (bbl/d)	-	-	-	-	-	-	-	-
Petróleo Crudo – Tarifa (boe/d)	-	564	-	-	-	-	-	-
Precios de venta promedio								
Petróleo Crudo Ligero y Medio (\$/bbl)	\$57.64	-	\$62.83	-	\$57.77	-	\$52.14	-
Petróleo Crudo Pesado (\$/bbl)	-	-	-	-	-	-	-	-
Gas Natural Convencional (\$/boe)	\$29.29	-	\$30.25	-	\$30.30	-	\$30.17	-
Líquidos de Gas Natural (\$/bbl)	-	-	-	-	-	-	-	-
Petróleo Crudo – Tarifa (\$/boe)	-	\$38.54	-	-	-	-	-	-
Ganancia Operacional Neta (\$/boe)								
Ingreso de venta de productos básicos	\$31.94	\$38.54	\$33.17	-	\$32.74	-	\$30.79	-
Regalías	(\$3.72)	-	(\$3.77)	-	(\$3.60)	-	(\$3.37)	-
Gastos Operacionales	(\$3.71)	-	(\$4.01)	-	(\$4.26)	-	(\$3.03)	-
Gastos de Transporte	(\$2.27)	-	(\$2.49)	-	(\$2.84)	-	(\$1.88)	-
Ganancia Neta⁽¹⁾	\$22.24	\$38.54	\$22.90	-	\$22.04	-	\$22.51	-

Nota:

- (1) La “Ganancia Neta” por BOE se calcula como ingresos netos de regalías, menos cargos por transporte y procesamiento, gastos operacionales y de reparación, divididos por los BOE o Mcf vendidos. Las ganancias netas no tienen un significado estándar establecido por los principios de contabilidad generalmente aceptados en Canadá y, por lo tanto, pueden no ser comparables con medidas similares usadas por otras compañías. La administración estima que esta es una medida útil pues es una medida común usada por otras compañías que operan en la industria del petróleo y el gas para brindar una comparación del desempeño general relativo entre compañías. La administración usa la medida para evaluar el desempeño general de la Compañía en relación con el de sus competidores, y para propósitos internos de planeación.

La siguiente tabla establece los volúmenes de producción de la Compañía para el año terminado en diciembre 31 de 2018, por tipo de producto, para los campos que corresponden a más del 10% de la producción total de la Compañía.

	Petróleo crudo ligero y medio (bbl/d)	Petróleo crudo pesado (bbl/d)	Gas natural convencional (boe/d)	Líquidos de gas natural (bbl/d)
Esperanza	-	-	12,691	-
VIM 5	-	-	6,291	-
Otros	1,685	-	685	-
Total	1,685	-	19,667	-

Notas:

- (1) La producción diaria se toma del Informe de BGEC a diciembre 31 de 2018.
(2) Los números en estas tablas pueden no coincidir con los totales corporativos debido a las aproximaciones.

DESCRIPCIÓN DE LA ESTRUCTURA DE CAPITAL

Acciones Ordinarias

La Compañía está autorizada para emitir un número ilimitado de Acciones Ordinarias. A marzo 20 de 2019 había 177,503,472 Acciones Ordinarias emitidas y en circulación (177,461,643 Acciones Ordinarias a diciembre 31 de 2018). Los titulares de las Acciones Ordinarias tienen derecho a ser convocados y a asistir a toda reunión de la Asamblea de Accionistas y tienen derecho a un voto por cada Acción Ordinaria que tengan (salvo en reuniones en las cuales solo los titulares de otra clase de acciones tengan derecho a votar). Con sujeción a los derechos correspondientes a cualquier otra clase de acciones, los titulares de las Acciones Ordinarias tienen derecho a recibir dividendos, en la oportunidad y la forma en que sean decretados por la Junta Directiva, y tienen derecho a recibir la propiedad que quede en caso de liquidación de la Compañía.

En junio 8 de 2017, la Junta Directiva aprobó la adopción de un plan de derechos de los accionistas, el cual fue aprobado por los Accionistas en julio 12 de 2017 (el “**Plan de Derechos**”). Conforme al Plan de Derechos, un derecho se adhiere a cada Acción Ordinaria. Por favor, consulte el resumen del Plan de Derechos en el Anexo “B” a la circular de poderes e información de la administración de la Compañía de fecha junio 6 de 2017, disponible en el perfil de SEDAR de la Compañía en www.sedar.com. También está disponible una copia del Plan de Derechos en el perfil de SEDAR de la Compañía.

Acciones Preferenciales

La Compañía está autorizada para emitir un número ilimitado de acciones preferenciales (“**Acciones Preferenciales**”), que pueden ser emitidas en series. A marzo 20 de 2019 no había Acciones Preferenciales emitidas y en circulación. Las Acciones Preferenciales pueden ser emitidas en cualquier momento en una o más series, cada serie consistente en un número de Acciones Preferenciales determinado por la Junta Directiva, la cual puede establecer las designaciones, los derechos, los privilegios, las restricciones y las condiciones correspondientes a las acciones de cada serie de Acciones Preferenciales. Las Acciones Preferenciales de cada serie, con respecto a los dividendos, o la liquidación, disolución o cancelación de la Compañía, sea voluntaria o involuntaria, o cualquier otra distribución de activos de la Compañía entre sus Accionistas con el fin de liquidar sus asuntos, tendrá derecho preferencial sobre las Acciones Ordinarias y las acciones de cualquier otra clase que tenga preferencia inferior a la de las Acciones Preferenciales. Las Acciones Preferenciales de cualquier serie también pueden tener otras preferencias y prioridades sobre las Acciones Ordinarias y cualquier otra acción de la Compañía con preferencia inferior a esa serie de Acciones Preferenciales.

Unidades de acciones restringidas

En diciembre 31 de 2018, la Compañía tenía 723.806 unidades de acciones restringidas en circulación. Estas unidades de acciones restringidas fueron otorgadas conforme al plan de unidades de acciones restringidas de la compañía a miembros de junta directiva, directivos y empleados de la Compañía. Una porción de las unidades de acciones restringidas madura en una mitad en 12 meses y en otra mitad en 24 meses desde la fecha de otorgamiento, y una porción madura en una mitad en seis meses y en otra mitad en 12 meses desde la fecha de otorgamiento. Las unidades de acciones restringidas se liquidarán en efectivo, Acciones Ordinarias compradas en el mercado abierto o Acciones Ordinarias de tesorería, en las fechas de maduración, según lo determinado por la Junta Directiva.

Deuda de largo plazo

Durante el año financiero terminado en diciembre 31 de 2018, la Compañía tuvo la Línea de Crédito de 2017, un préstamo a término, preferencial y garantizado, con un sindicato de bancos, con un monto de capital adeudado de \$305 millones. En mayo 3 de 2018, la Compañía culminó una oferta privada de los Títulos Preferenciales de 2018 por el monto total de capital de \$320 millones. La Compañía usó los recursos netos de la oferta para pagar todos los montos pendientes obtenidos en préstamo bajo la Línea de Crédito de 2017.

Títulos Preferenciales de 2018

General

Los Títulos Preferenciales de 2018 por \$320 millones son obligaciones preferenciales no garantizadas directas de la Compañía y se clasifican *pari passu* en derecho de pago con todo el otro endeudamiento preferencial futuro existente de la Compañía. Los Títulos Preferenciales de 2018 están solidariamente respaldados en forma general preferencial no garantizada por algunas subsidiarias de la Compañía. Los Títulos Preferenciales de 2018 vencerán en mayo 3 de 2018, a menos que previamente sean redimidos o recomprados de acuerdo con los términos de los Títulos Preferenciales de 2018. Los Títulos Preferenciales

de 2018 causan intereses a la tasa 7,25% anual, pagaderos por semestre vencido en cada 3 de mayo y 3 de noviembre de cada año.

Con sujeción a algunas excepciones, el Contrato de los Títulos Preferenciales de 2018, el cual rige a los Títulos Preferenciales de 2018, contiene una serie de compromisos basados en la ocurrencia de algunos eventos, los cuales, entre otras cosas, restringen la capacidad de la Compañía y de algunas de sus subsidiarias de: asumir o garantizar endeudamiento adicional; pagar dividendos o hacer otras distribuciones o recomprar o redimir sus acciones de capital; hacer préstamos e inversiones; vender activos; asumir gravámenes; realizar transacciones con filiales; celebrar acuerdos que restrinjan la capacidad de algunas subsidiarias de pagar dividendos; y consolidar, fusionar o vender todos o sustancialmente todos sus activos. Estos compromisos están sujetos a una serie de excepciones y limitaciones importantes conforme a lo establecido en el Contrato de los Títulos Preferenciales de 2018.

Redención

La Compañía puede redimir los Títulos Preferenciales de 2018, en todo o en parte, en cualquier momento antes del 3 de mayo de 2022, a un precio de redención igual al 100% del monto de capital de los Títulos Preferenciales de 2018 más una prima compensatoria, en cada caso más intereses causados y no pagados a, pero excluyendo, la fecha de redención. En cualquier momento en o después del 3 de mayo de 2022, la Compañía podrá redimir los Títulos Preferenciales de 2018, en todo o en parte, al precio de redención establecido en el Contrato de los Títulos Preferenciales de 2018, más intereses causados y no pagados a, pero excluyendo, la fecha de redención.

Además, antes del 3 de mayo de 2021, la Compañía podrá redimir hasta el 35% de los Títulos Preferenciales de 2018 con recursos netos en efectivo de una oferta de capital, al precio de redención establecido en el Contrato de los Títulos Preferenciales de 2018, más intereses causados y no pagados sobre ellos a, pero excluyendo, la fecha de redención. La Compañía también podrá redimir los Títulos Preferenciales de 2018, en todo pero no en parte, a un precio igual al 100% del monto de capital más los intereses causados y no pagados a, pero excluyendo, la fecha de redención y cualquier monto adicional, a la ocurrencia de algunos cambios en la ley tributaria.

Cambio de control

Ante la ocurrencia de un cambio de control (según lo definido en el Contrato de los Títulos Preferenciales de 2018), los titulares podrán exigir a la Compañía que recompre los Títulos Preferenciales de 2018 de tales titulares, en todo o en parte, a un precio de compra en efectivo igual al 101% del monto de capital de los mismos, más intereses causados y no pagados, si los hubiere, a la fecha de la compra.

Ver también “Factores de riesgo – Asuntos de deuda”.

Línea de Crédito de 2018

La Línea de Crédito de 2018 es un préstamo de \$30 millones, a término y garantizado, con un banco importante. La Línea de Crédito de 2018 vence en diciembre 11 de 2022, con interés pagadero trimestralmente y capital pagadero en 11 cuotas trimestrales iguales a partir de junio 30 de 2020, luego de un período de gracia inicial. La Línea de Crédito de 2018 causa intereses a una tasa fija de 6,875% anual y está garantizada con la instalación de procesamiento de gas natural Jobo 2 de la Compañía. La Línea de Crédito de 2018 incluye varios pactos no financieros relacionados con endeudamiento, operaciones, inversiones, ventas de activos, gastos de capital y otros pactos estándares de operación del negocio. La Línea de Crédito de 2018 también está sujeta a varios compromisos financieros, incluida una razón máxima de apalancamiento consolidado de 3,50:1,00, y una razón mínima de EBITDAX consolidado a gasto de interés consolidado de 2,50:1,00. A la fecha del presente documento, la Compañía estaba en cumplimiento de estos pactos financieros. Para más información sobre el cálculo de los pactos

financieros vea el documento de discusión y análisis de la administración que acompaña a los estados financieros anuales auditados más recientes de la Compañía, los cuales están disponibles en SEDAR en www.sedar.com. Ver también “Factores de riesgo – Asuntos de deuda”.

DIVIDENDOS Y DISTRIBUCIONES

Registro y política de dividendos

Canacol no ha pagado dividendos con respecto a sus Acciones Ordinarias en circulación en los tres años financieros terminados más recientes. Toda decisión de pagar dividendos con respecto a las Acciones Ordinarias en el futuro dependerá de las necesidades financieras de Canacol de financiar su crecimiento futuro, la situación financiera de Canacol, y otros factores que la Junta Directiva pueda considerar apropiados en las circunstancias.

Canacol no tiene restricciones legales que pudieran evitar que pague dividendos o distribuciones, si los hubiere, con sujeción al cumplimiento de pactos contenidos de tiempo en tiempo en sus líneas de crédito.

Distribuciones

Durante el año financiero terminado en diciembre 31 de 2018, la Compañía culminó una distribución a los Accionistas de 22.598.870 Acciones de Arrow mediante un reembolso de capital efectivo en noviembre 6 de 2018. A través del reembolso de capital, los Accionistas registrados recibieron 0,12720671913 Acciones de Arrow por cada Acción Ordinaria poseída a la fecha de registro, octubre 3 de 2018. Ver también en “Desarrollo general del negocio – Historia de tres años – Período de enero 1 de 2018 a diciembre 31 de 2018” información adicional con respecto a la transacción con Arrow.

PRECIO Y VOLUMEN DE NEGOCIACIÓN

Acciones ordinarias

Las Acciones Ordinarias se negocian en la TSX bajo el símbolo “CNE”. La siguiente tabla presenta el rango de precios (precios de cierre mensuales alto y bajo) de las Acciones Ordinarias y los volúmenes consolidados negociados en la TSX para los períodos indicados (según lo reportado por la TSX).

Período	Alto (C\$)	Bajo (C\$)	Volumen
2018			
Enero	4.76	4.23	3,876,729
Febrero	4.42	4.13	2,473,153
Marzo	4.53	4.15	1,914,298
Abril	4.52	4.04	3,500,442
Mayo	4.40	4.11	2,881,916
Junio	4.36	4.02	3,607,664
Julio	4.32	4.14	1,603,210
Agosto	4.31	3.83	2,148,862
Septiembre	4.17	3.99	1,850,345
Octubre	4.07	3.54	3,720,290
Noviembre	4.39	3.60	5,203,098
Diciembre	4.32	3.73	3,524,355
2019			
Enero	4.50	3.90	3,406,156
Febrero	4.50	4.19	3,931,708
Marzo 1-20	4.64	4.44	6,956,217

VENTAS PREVIAS

La siguiente tabla resume las emisiones de valores no inscritos para el año terminado en diciembre 31 de 2018:

Fecha de emisión	Valores	Número de acciones ordinarias emitidas/que se pueden emitir o monto total	Precio/precio de ejercicio por valor (C\$)
Enero 26 de 2018	Opciones ⁽¹⁾	2.774.000	4,42
Enero 26 de 2018	UAR ⁽²⁾	637.812	4,42
Agosto 16 de 2018	Opciones ⁽¹⁾	1.007.000	4,12
Agosto 16 de 2018	UAR ⁽²⁾	400.718	4,12

Notas:

- (1) Emitidas conforme al plan de opción de compra de acciones de la Compañía. Las opciones expiran a los cinco años de la fecha de emisión.
- (2) Emitidas conforme al plan de unidades de acciones restringidas de la Compañía.

VALORES EN CUSTODIA

La Compañía no tiene valores en custodia.

MIEMBROS DE JUNTA DIRECTIVA Y DIRECTIVOS

La tabla siguiente indica los nombres y municipios de residencia de los actuales miembros de junta directiva y ejecutivos directivos de la Compañía, sus respectivos cargos en la Compañía y la fecha en que fueron inicialmente nombrados o elegidos como miembros de junta directiva y/o directivos, y su(s) ocupación(es) principal(es) en los pasados cinco años.

Nombre y municipio de residencia y cargo en Canacol	Miembro de junta directiva/Directivo desde	Ocupación principal durante los últimos cinco años
Charle Gamba ⁽⁴⁾ Presidente de la Junta Directiva, Presidente Ejecutivo y Miembro de Junta Directiva Bogotá, Colombia	Octubre 30 de 2008	Presidente Ejecutivo de Canacol. Actual miembro de junta directiva de Horizon Petroleum plc, Miramar Hydrocarbons Ltd. e Ikkuma Resources Corp. Anterior Vicepresidente de Exploración de Occidental Oil and Gas Company (“ Occidental ”) en Colombia. Geólogo en Jefe de Occidental en Ecuador y Geocientífico en Jefe de Occidental en Catar. Geólogo con más de 21 años de experiencia multidisciplinaria en la industria de petróleo y gas en Latinoamérica, el Medio Oriente, Norteamérica y el Sudeste Asiático, en Occidental Petroleum Corporation, Alberta Energy Company (EnCana), Canadian Occidental (Nexen), e Imperial Oil.

Nombre y municipio de residencia y cargo en Canacol	Miembro de junta directiva/Directivo desde	Ocupación principal durante los últimos cinco años
Michael Hibberd ⁽¹⁾⁽²⁾⁽³⁾ Presidente y Miembro de Junta Directiva Calgary, Alberta, Canadá	Octubre 30 de 2008	<p>Presidente de Junta Directiva y Presidente Ejecutivo de MJH Services Inc., una empresa de asesoría financiera corporativa establecida en 1995. Presidente de Junta Directiva de Greenfields Petroleum Corporation y Vicepresidente de Junta Directiva de Sunshine Oilsands Ltd. Actual miembro de junta directiva de Montana Exploration Corp., PanOrient Energy Corp. y PetroFrontier Corp.</p> <p>A través de MJH Services Inc., el Sr. Hibberd se ha involucrado en proyectos de privatización y desarrollo en Norteamérica, África, el Medio Oriente, Latinoamérica y Asia. Antes de 1995, el Sr. Hibberd trabajó 12 años en finanzas corporativas en ScotiaMcLeod y fue Vicepresidente Sénior de Finanzas Corporativas y Miembro de la Junta Directiva.</p>
David Winter ⁽²⁾⁽³⁾⁽⁴⁾ Miembro de Junta Directiva Calgary, Alberta, Canadá	Febrero 6 de 2009	<p>Presidente Ejecutivo y Miembro de Junta Directiva de Miramar Hydrocarbons Ltd. y de Horizon Petroleum plc. Fue cofundador de Canacol. El Dr. Winter trae una experiencia internacional de 32 años en una variedad de cargos técnicos, administrativos y de liderazgo en Latinoamérica, el Medio Oriente, el Sudeste Asiático y el Mar del Norte del Reino Unido. Su experiencia fue obtenida al trabajar con British Petroleum, Sun Oil, Canadian Occidental (hoy Nexen), Alberta Energy Company (hoy EnCana), Calvalley Petroleum y Excelsior Energy Limited. El Dr. Winter tiene un título universitario en ciencias, una maestría de ciencias y un doctorado en Geología de las Universidades de Londres y Edimburgo.</p>
Gregory D. Elliott ⁽²⁾⁽⁴⁾ Miembro de Junta Directiva Oakdale, Luisiana, EE. UU.	Diciembre 21 de 2012	<p>Presidente y Fundador de Workstrings International, una compañía Superior Energy Services Inc. (NYSE-SPN). El Sr. Elliott comenzó su carrera en 1981 en Chevron desempeñándose en varios cargos de ingeniería tanto nacionales en EE. UU. como internacionales, hasta 1996. Se desempeñó como ingeniero de prueba de pozos y viajó con frecuencia a África, Europa y el Sudeste Asiático antes de unirse al equipo de Perforación Internacional de Chevron en 1989, donde planeó y perforó pozos en África, Europa, el Sudeste Asiático, Kazajistán y Suramérica. El Sr. Elliott continúa dirigiendo y haciendo crecer a Workstrings International, actualmente la segunda compañía más grande de renta de herramientas para campos petroleros en el mundo. El Sr. Elliott fue un miembro fundador de Geoproduction Oil & Gas Company, constituida en 2001. El Sr. Elliott obtuvo su título en Ingeniería de Petróleos en 1981 en la Universidad Estatal de Luisiana.</p>

Nombre y municipio de residencia y cargo en Canacol	Miembro de junta directiva/Directivo desde	Ocupación principal durante los últimos cinco años
Francisco Díaz Salazar ⁽¹⁾⁽³⁾ Miembro de Junta Directiva Bogotá, Colombia	Enero 16 de 2015	<p>Socio Directivo en Evolvere Capital, una firma de Capital Privado que maneja varias compañías de portafolio en Colombia y Latinoamérica. El Sr. Díaz también se desempeña en la junta de varias compañías de portafolio y que cotizan en bolsa en Latinoamérica. De 2004 a 2011, el Sr. Díaz fue Presidente y Director Ejecutivo de la Organización Corona, uno de los grupos privados más grandes en Colombia. Antes de su vinculación con Corona, trabajó en la Compañía Monsanto en San Luis, Misuri (1991 a 2003), donde ocupó varios cargos ejecutivos, entre ellos el de Presidente de la División Global de Ingredientes de Alimentos, Vicepresidente Corporativo de Estrategia Global en Chicago, Illinois, y Vicepresidente y Gerente General para Latinoamérica en Buenos Aires, Argentina.</p> <p>El Sr. Díaz recibió un título universitario de ciencias en Ingeniería Química de la Universidad Northeastern en Boston, Massachusetts, y tiene una maestría de ciencias en Administración de Negocios de la Escuela de Administración Arthur D. Little de Cambridge, Massachusetts. También es graduado del Programa Avanzado de Administración Ejecutiva de la Escuela de Administración J. L. Kellogg de la Universidad Northwestern.</p>
Oswaldo Cisneros ⁽¹⁾⁽²⁾ Miembro de Junta Directiva Caracas, Venezuela	Octubre 16 de 2015	<p>Directivo de Cavengas Holdings S.R.L. y Presidente de Corporación Digitel, una compañía de telecomunicaciones, Maritime Contractors de Venezuela, una compañía de servicios de perforación de petróleo, Fábrica Nacional de Vidrios, una empresa fabricante de botellas de vidrio, y Central Azucarero Portuguesa, un ingenio azucarero. Previamente, el Sr. Cisneros prestó sus servicios como Presidente de Pepsi Cola Venezuela y de Telcel Celular, C.A., una socia de Bellsouth International. Actualmente se desempeña como miembro de junta directiva de Harvest Natural Resources Inc., una compañía de energía inscrita en la Bolsa de Valores de Nueva York dedicada a la adquisición, el desarrollo, la producción y la disposición de propiedades de petróleo y gas natural.</p>

Nombre y municipio de residencia y cargo en Canacol	Miembro de junta directiva/Directivo desde	Ocupación principal durante los últimos cinco años
Gonzalo Fernández-Tinoco ⁽³⁾ Miembro de Junta Directiva Caracas, Venezuela	Noviembre 8 de 2018	Miembro de Junta Directiva de Fundación Venezuela Sin Límites, una organización sin ánimo de lucro; Corporación Digitel, una compañía de telecomunicaciones; Produvisa, un fabricante de botellas de vidrio; Maritime Contractors de Venezuela, una compañía de perforación de petróleo; DP Delta Servicios, una compañía de servicios petroleros; Petrodelta, una empresa conjunta; Delta Finance y Escuela Campo Alegre. Previamente, el Sr. Fernández-Tinoco se desempeñó como Gerente General de Microsoft Venezuela, Vicepresidente de Telecel, un socio local de Bellsouth; Farmahorro, Grupo Mistral, Televen, YPO y otros. El Sr. Fernández-Tinoco recibió un grado en derecho de la Universidad Católica Andrés Bello, UCAB; y estudió gerencia en IESA.
Jason Bednar Vicepresidente Financiero Calgary, Alberta, Canadá	Diciembre 1 de 2015	El Sr. Bednar es Contador Público con más de 20 años de experiencia profesional directa en la gestión financiera y regulatoria de compañías de petróleo y gas que cotizan en la Bolsa de Valores de Toronto, la Bolsa de Valores TSX Venture (TSXV) y la Bolsa de Valores Americana. El Sr. Bednar ha sido el Vicepresidente Financiero de varias compañías internacionales de exploración de petróleo y gas, en particular el Vicepresidente Financiero fundador de Pan Orient Energy Corp, una compañía de exploración del sudeste asiático que durante su cargo creció orgánicamente para operar 15.000 bbl/d y llegar a una capitalización de mercado de \$700 millones. Previamente formó parte de la junta directiva de varias compañías de E&P internacionalmente enfocadas, incluso como ex Presidente de la Junta Directiva de Gallic Energy Ltd. El Sr. Bednar empezó su carrera en la firma de contaduría de Brown Smith Owen en 1993 antes de pasar a roles de contralor financiero en compañías de producción de petróleo. El Sr. Bednar tiene un título universitario en Comercio de la Universidad de Saskatchewan.
Ravi Sharma Vicepresidente de Operaciones Bogotá, Colombia	Octubre 1 de 2015	El Sr. Ravi Sharma tiene 30 años de experiencia en petróleo y gas natural en las Américas, el Medio Oriente, Rusia, Australasia y África. Ha ocupado cargos en el equipo directivo de importantes compañías de E&P en el mundo. Fue Líder de Producción y Operaciones de Afren Plc., Gerente Global de Ingeniería de Petróleos de BHP Billiton Petroleum, e Ingeniero Jefe Global de Yacimientos de Occidental. El Sr. Sharma tiene un título universitario de ciencias y una maestría de ciencias en Ingeniería Mecánica de la Universidad de Alberta.

Nombre y municipio de residencia y cargo en Canacol	Miembro de junta directiva/Directivo desde	Ocupación principal durante los últimos cinco años
Mark Teare Vicepresidente Sénior de Exploración Calgary, Alberta, Canadá	Enero 12 de 2009	El Sr. Teare tiene 30 años de experiencia en una serie de compañías internacionales importantes del sector energético en Brasil, Ecuador, Colombia, Argentina, Australia y Canadá. En el período de nueve años previo a vincularse a Canacol, el Sr. Teare tuvo una serie de cargos en la alta gerencia de EnCana Corporation, incluido el de Gerente de País para Brasil, y Vicepresidente de Exploración y Empresas Conjuntas en Ecuador. El Sr. Teare también ocupó una variedad de cargos técnicos de liderazgo en Alberta Energy Company en Australia, y Home Oil Company en Argentina y Canadá. El Sr. Teare tiene un título de maestría de ciencias en Geología de la Universidad de McGill, y tiene su base en la oficina principal de la Compañía en Calgary.
Luis Baena Vicepresidente Ejecutivo, Desarrollo de Negocios, Bogotá, Colombia	Febrero 6 de 2009	Fundador y actual Vicepresidente Ejecutivo de Desarrollo de Negocios, de Canacol. Fue Presidente, Director Ejecutivo y Miembro de Junta Directiva de Superview S.A., una compañía colombiana de telecomunicaciones vendida a Telmex. Fue representante colombiano de BGP, una compañía china de sísmica. El Sr. Baena es Doctor en Medicina, con título de Maestría en Asuntos Internacionales en Finanzas y Negocios de la Universidad de Columbia de Nueva York, y estudios doctorales en la Universidad Nova Southeastern en Administración de Negocios Internacionales.
Anthony Zaidi Vicepresidente de Desarrollo de Negocios, Asesor Legal y Secretario Corporativo Bogotá, Colombia	Noviembre 29 de 2011	El Sr. Zaidi es un abogado y hombre de negocios con significativa experiencia en finanzas corporativas y en el sector minero y energético en Colombia. Antes de vincularse a Canacol, el Sr. Zaidi fue el Presidente y Asesor Legal de Carrao Energy Ltd., una compañía privada de exploración de petróleo y gas de la cual fue cofundador y cogerente hasta su adquisición por la Compañía en 2011. Antes de Carrao, fue directivo o miembro de junta directiva de varias compañías privadas e inscritas en bolsa, incluidas Integral Oil Services, Pacific Rubiales Energy, Petromagdalena Energy, Medoro Resources y otras, así como abogado de valores en Blake, Cassels & Graydon LLP. El Sr. Zaidi tiene un título de Juris Doctor de la Universidad de Toronto así como un título universitario en Comercio (Finanzas) de la Universidad de McGill.

Nombre y municipio de residencia y cargo en Canacol	Miembro de junta directiva/Directivo desde	Ocupación principal durante los últimos cinco años
Diego Carvajal Vicepresidente de Nuevas Empresas Bogotá, Colombia	Noviembre 29 de 2011	El Sr. Carvajal es geólogo con más de 33 años de experiencia en actividades de E&P, principalmente en Colombia, pero también internacionalmente. Antes de vincularse a Canacol, el Sr. Carvajal fue Presidente Ejecutivo de Carrao Energy Ltd., una compañía privada de exploración de petróleo y gas de la cual fue cofundador y cogerente hasta su adquisición por la Compañía en 2011. Previamente fue Vicepresidente de Exploración de Ecopetrol (la compañía petrolera estatal de Colombia), responsable de todas las actividades de exploración en el país y en el extranjero. Antes de esto, el Sr. Carvajal trabajó para TEXACO y BP, tanto en Colombia como en el extranjero. El Sr. Carvajal ha sido Presidente de la Asociación Colombiana de Geólogos y Geofísicos de Petróleos (afiliada a la AAPG) y profesor del posgrado de Geociencia en la Universidad Nacional de Colombia.
Kevin Flick Vicepresidente de Mercados de Capital y Relaciones con Inversionistas Dallas, Texas, EE. UU.	Junio 1 de 2010	El Sr. Flick tiene 16 años de experiencia multidisciplinaria en inversiones industriales y de capital. Antes de Canacol, fue VP de Desarrollo de Negocios y Relaciones con Inversionistas de TransAtlantic Petroleum, una compañía inscrita en la Bolsa de Valores de Nueva York, con operaciones en Turquía. Antes de la industria de petróleo y gas, el Sr. Flick fue Directivo de Desarrollo de Negocios y VP Financiero para una compañía de internet inscrita en la NASDAQ y enfocada en América Latina. También fue miembro de junta directiva y asesor en reestructuraciones de varias empresas privadas en los sectores inmobiliario y de tecnología. Antes de pasar a la industria, el Sr. Flick fue Analista Financiero en Hicks, Muse, Tate & Furst, una gran compañía internacional de capital privado. Comenzó su carrera como Analista Financiero en Goldman Sachs y después como Consultor Financiero Sénior en Ernst & Young Transaction Advisory Services. Tiene un título de BBA en Finanzas.

Notas:

- (1) Indica que se trata de miembros del Comité de Auditoría.
- (2) Indica que se trata de miembros del Comité de Remuneración.
- (3) Indica que se trata de miembros del Comité de Gobierno Corporativo y Nominación.
- (4) Indica que se trata de miembros del Comité de Reservas.
- (5) Cada miembro de junta directiva debe ocupar su cargo hasta la siguiente asamblea general anual de Accionistas o hasta que su sucesor sea elegido o nombrado.

A marzo 20 de 2019, los miembros de junta directiva y directivos de Canacol, como grupo, son usufructuarios, directa o indirectamente, de aproximadamente 4.196.046 de las Acciones Ordinarias en circulación (aproximadamente 2,4%). Oswaldo Cisneros, un miembro de junta directiva de la Compañía, es Directivo de Cavengas Holdings S.R.L, la cual es propietaria de 32.613.072 Acciones Ordinarias (18,4%) a marzo 20 de 2019.

Orden de cese de actividades corporativas o quiebras

Salvo por lo indicado más adelante, ningún miembro de junta directiva, directivo o Accionista con un número de valores de la Compañía suficiente para afectar significativamente el control de la Compañía, dentro de los 10 años anteriores a la fecha de este Formulario de Información Anual, ha sido miembro de junta directiva o directivo ejecutivo de una compañía que, mientras la persona hubiere actuado en tal cargo,

- (a) haya sido objeto de una orden de cese de actividades o una orden similar, o una orden que negara a la Compañía en cuestión el acceso a alguna exención conforme a la legislación de valores, por un período de más de 30 días consecutivos;
- (b) haya estado sometida a un evento que haya tenido como resultado, después de que el miembro de junta directiva o directivo ejecutivo hubiere dejado de tener tal calidad, que la Compañía haya quedado sujeta a una orden de cese de actividades o una orden similar, o una orden que negara a la Compañía en cuestión el acceso a alguna exención conforme a la legislación de valores, por un período de más de 30 días consecutivos; o
- (c) haya quebrado, o haya hecho una propuesta conforme a cualquier legislación relacionada con quiebra o insolvencia, o haya estado sujeta a algún proceso, arreglo o compromiso con acreedores o lo haya iniciado, o haya tenido un administrador judicial, administrador de quiebra o síndico nombrado para tener sus activos, dentro del año siguiente a que la persona hubiere dejado de actuar en esa calidad.

Michael Hibberd fue un miembro de junta directiva independiente de Challenger Energy Corp. (“**Challenger**”) de diciembre 1 de 2005 a septiembre 16 de 2009. Challenger obtuvo una orden de protección de acreedores conforme a la *Ley sobre acuerdos de acreedores de sociedades* (Canadá), emitida por la Corte de la Reina, de Alberta, Distrito Judicial de Calgary, en febrero 27 de 2009. En junio 19 de 2009, Challenger anunció que había celebrado un arreglo que establecía la adquisición por parte de Canadian Superior Energy Inc. (“**Canadian Superior**”) de Challenger (0,51 de una acción ordinaria de Canadian Superior por cada acción ordinaria de Challenger).

El Sr. Hibberd fue previamente miembro de junta de Skope Energy Inc. (una compañía de petróleo y gas inscrita en la TSX), la cual comenzó un proceso ante la Corte de la Reina en Alberta bajo la *Ley de Acuerdos de Acreedores para Compañías (Canadá)* con el fin de implementar una reestructuración en noviembre de 2012, la cual culminó en febrero 19 de 2013.

El Sr. Hibberd fue miembro de junta directiva de Montana Exploration Corp. al momento en que fue emitida una orden para suspender negociaciones hasta que se presentaran los estados financieros y el MD&A a fin de año de 2017 y se confirmara el cumplimiento de los requerimientos de la Bolsa de Valores TSX Venture Exchange. La orden fue emitida por la Comisión de Valores de Alberta en mayo 4 de 2018.

Charle Gamba y Jason Bednar fueron previamente miembros de junta directiva de Solimar Energy Limited (“**Solimar**”), de septiembre 12 de 2011 y octubre 10 de 2011, respectivamente, a diciembre 12 de 2014, fecha en la cual todos los miembros de junta directiva y directivos renunciaron. En diciembre 3 de 2015, diciembre 8 de 2015 y diciembre 21 de 2015, se declaró la cesación de la negociación de las acciones ordinarias de Solimar por la Comisión de Valores de Alberta, la Comisión de Valores de Columbia Británica y la Comisión de Valores de Ontario, respectivamente, como consecuencia de la incapacidad de Solimar de radicar varios documentos continuos de revelación, incluidos los estados financieros intermedios y los informes relacionados de discusión y análisis de la administración para el período de tres meses terminado en septiembre 30 de 2014, junto con la certificación relacionada de las radicaciones.

Quiebras personales

En los 10 años anteriores a la fecha de este Formulario de Información Anual, ningún miembro de junta directiva, directivo o Accionista titular de un número de valores de la Compañía suficiente para afectar significativamente el control de la misma, ha quebrado, ni hecho una propuesta conforme a una legislación relativa a quiebras o insolvencia, ni ha sido sometido o ha iniciado un proceso, arreglo o compromiso con acreedores, ni le ha sido nombrado un administrador judicial, administrador de quiebra o síndico para tener los activos de esa persona.

Penalidades o sanciones

Ningún miembro de junta directiva, directivo o Accionista titular de un número de valores de la Compañía suficiente para afectar significativamente el control de la misma ha sido sujeto de:

- (a) penalidades o sanciones impuestas por una corte en relación con leyes bursátiles o por una autoridad reguladora de valores, o un acuerdo de transacción celebrado con una autoridad reguladora de valores; o
- (b) alguna otra penalidad o sanción impuesta por una corte o un cuerpo regulador que probablemente sería considerada importante por parte de un inversionista razonable al tomar una decisión de inversión.

Conflictos de interés

Algunos miembros de junta directiva y directivos de la Compañía y sus subsidiarias están relacionados con otros emisores reportantes u otras Compañías lo cual puede dar lugar a conflictos de interés. De acuerdo con las leyes de sociedades, los miembros de junta directiva que tengan un interés importante o cualquier persona que sea parte en un contrato importante o un contrato importante propuesto con la Compañía deben, con sujeción a ciertas excepciones, revelar tal interés y en general abstenerse de votar en relación con cualquier resolución para aprobar el contrato. Además, los miembros de junta directiva deben actuar honestamente y de buena fe, con los mejores intereses de la Compañía en la mira. Algunos miembros de junta directiva de la Compañía tienen otro empleo u otras restricciones de tiempo o de negocio a las que están sujetos y, en consecuencia, solo pueden dedicar parte de su tiempo a los asuntos de la Compañía. En especial, algunos miembros de junta directiva y directivos ocupan cargos gerenciales y/o como miembros de junta directiva en otras compañías de petróleo y gas cuyas operaciones pueden en algún momento proveer financiación o hacer inversiones de capital en competidores de la Compañía. Los conflictos, si los hay estarán sujetos a los procedimientos y recursos disponibles conforme a la ABCA. La ABCA establece que en el evento de que un miembro de junta directiva tenga un interés en un contrato o un contrato o acuerdo propuesto, deberá revelar su interés en tal contrato o acuerdo y deberá abstenerse de votar sobre todo asunto con respecto a tal contrato o acuerdo, a menos que la ABCA disponga otra cosa.

INFORMACIÓN DEL COMITÉ DE AUDITORÍA

El Comité de Auditoría es un comité de la Junta Directiva al cual la Junta Directiva delega su responsabilidad de supervisar el proceso de reporte financiero. El Comité de Auditoría también es responsable de administrar, en nombre de los Accionistas, la relación entre la Compañía y el auditor externo.

Conforme al NI 52-110, la Compañía debe revelar cierta información con respecto a su Comité de Auditoría, según se resume a continuación.

Términos de referencia del Comité de Auditoría

La Compañía, conforme al NI 52-110, debe tener un documento de creación escrito que determine los deberes y las responsabilidades de su Comité de Auditoría. Los términos de referencia del Comité de Auditoría se adjuntan a este documento como Apéndice C.

Composición del Comité de Auditoría

Los siguientes son los miembros del Comité de Auditoría:

Michael Hibberd ⁽¹⁾	Independiente ⁽²⁾	Financieramente letrado ⁽²⁾
Francisco Díaz	Independiente ⁽²⁾	Financieramente letrado ⁽²⁾
Oswaldo Cisneros	Independiente ⁽²⁾	Financieramente letrado ⁽²⁾

Notas:

- (1) Presidente del Comité de Auditoría.
- (2) Según la definición del NI 52-110.

Educación y experiencia pertinentes

Todos los miembros del Comité de Auditoría han estado directamente involucrados en la preparación de los estados financieros, o la radicación de estados financieros trimestrales y anuales, o la relación con auditores, o han sido miembros del Comité de Auditoría. Todos los miembros tienen la capacidad de leer, analizar y entender las complejidades que rodean la emisión de estados financieros.

Michael Hibberd, B.A., M.B.A. y LL.B

El Sr. Hibberd es Presidente de Junta Directiva y Presidente Ejecutivo de MJH Services Inc., una empresa de asesoría financiera corporativa establecida en 1995; Presidente de Junta Directiva de Greenfields Petroleum Corporation; Vicepresidente de Junta Directiva de Sunshine Oilsands Ltd; miembro de junta directiva de Montana Exploración Corp., PanOrient Energy Corp. y PetroFrontier Corp.; ex Presidente de Junta Directiva de Heritage Oil Plc y Heritage Oil Corporation; y ex miembro de junta directiva de Avalite Inc., Challenger Energy Corp., Deer Creek Energy, Iteration Energy Ltd., Rally Energy Corp., Sagres Energy, Skope Energy Inc. y Zapata Energy Company. El Sr. Hibberd dedicó 12 años a las finanzas corporativas en ScotiaMcLeod y fue Vicepresidente de Finanzas Corporativas y Miembro de Junta Directiva.

Francisco Díaz, B.Sc., M.Sc.

El Sr. Díaz es Socio Directivo en Evolvere Capital, una firma de Capital Privado que maneja varias compañías de portafolio en Colombia y Latinoamérica. El Sr. Díaz también se desempeña en la junta de varias compañías de portafolio y que cotizan en bolsa en Latinoamérica. Desde 2004 hasta 2011 el Sr. Díaz fue Presidente y Director Ejecutivo de la Organización Corona, uno de los grupos privados más grandes en Colombia. Antes de su vinculación con Corona, trabajó en la Compañía Monsanto en San Luis, Misuri (1991 a 2003), donde ocupó varios cargos ejecutivos, entre ellos el de Presidente de la División Global de Ingredientes de Alimentos, Vicepresidente Corporativo de Estrategia Global en Chicago, Illinois, y Vicepresidente y Gerente General para Latinoamérica en Buenos Aires, Argentina. El Sr. Díaz recibió un título universitario de ciencias en Ingeniería Química de la Universidad Northeastern en Boston, Massachusetts, y tiene una maestría de ciencias en Administración de Negocios de la Escuela de Administración Arthur D. Little de Cambridge, Massachusetts. También es graduado del Programa Avanzado de Administración Ejecutiva de la Escuela de Administración J. L. Kellogg de la Universidad Northeastern.

Oswaldo Cisneros

El Sr. Cisneros es el Presidente de Corporación Digitel, una compañía de telecomunicaciones, Maritime Contractors de Venezuela, una compañía de servicios de perforación de petróleo, Fábrica Nacional de Vidrios, un fabricante de botellas de vidrio, y Central Azucarero Portuguesa, un ingenio azucarero. Previamente, el Sr. Cisneros se desempeñó como Presidente de Pepsi Cola Venezuela y de Telcel Celular, C.A., un socio de Bellsouth International. Actualmente se desempeña como miembro de junta directiva de Harvest Natural Resources Inc., una compañía de energía que cotiza en la NYSE, dedicada a la adquisición, el desarrollo, la producción y la disposición de propiedades de petróleo y gas natural.

Uso de ciertas exenciones

La Compañía en ningún momento, desde el inicio de su año financiero terminado más recientemente, ha recurrido al uso de:

- (a) la exención en la sección 2.4 del NI 52-110 (Servicios menores que no son de auditoría);
- (b) la exención en la sección 3.2 del NI 52-110 (Ofertas públicas iniciales);
- (c) la exención en la sección 3.4 del NI 52-110 (Eventos fuera del control de los miembros);
- (d) la exención en la sección 3.5 del NI 52-110 (Muerte, incapacidad o renuncia de miembros del Comité de Auditoría); o
- (e) una exención al NI 52-110, en todo o en parte, otorgada conforme a la Parte 8 del NI 52-110.

Uso de la exención de la subsección 3.3(2) o la sección 3.6

La Compañía en ningún momento, desde el inicio de su año financiero terminado más recientemente, ha recurrido al uso de:

- (a) la exención en la subsección 3.3(2) del NI 52-110 (Compañías controladas); o
- (b) la exención en la sección 3.6 del NI 52-110 (Exención temporal para circunstancias limitadas y excepcionales).

Uso de la sección 3.8

La Compañía en ningún momento, desde el inicio de su año financiero terminado más recientemente, ha recurrido al uso de la sección 3.8 del NI 52-110 (Adquisición de conocimiento financiero).

Supervisión del Comité de Auditoría

En ningún momento, desde el inicio del año financiero más recientemente terminado de la Compañía, la Junta Directiva ha dejado de adoptar una recomendación del Comité de Auditoría sobre el nombramiento o la remuneración de un auditor externo.

Políticas y procedimientos de preaprobación

El Comité de Auditoría ha adoptado políticas y procedimientos específicos para la contratación de servicios distintos a auditoría según lo descrito bajo el encabezado “Audidores externos” en los términos de referencia del Comité de Auditoría adjuntos a este documento como Apéndice C.

Cargos por servicios de los auditores externos

Los cargos totales facturados por los auditores externos de la Compañía en cada uno de los dos últimos años fiscales, por auditoría y otros conceptos, son los siguientes:

Año financiero terminado en	Honorarios de auditoría ⁽¹⁾	Honorarios relacionados con auditoría ⁽²⁾	Honorarios por impuestos ⁽³⁾	Otros honorarios ⁽⁴⁾
	(\$)	(\$)	(\$)	(\$)
Diciembre 31 de 2018	789.267	Nil	801.754	Nil
Diciembre 31 de 2017	567.399	Nil	662.482	Nil

Notas:

- (1) Los honorarios de auditoría incluyen los honorarios necesarios para realizar la auditoría anual y las revisiones trimestrales de los estados financieros consolidados de la Compañía. Los honorarios de auditoría incluyen los honorarios por la revisión de normas tributarias y consultas contables en materias reflejadas en los estados financieros. Los honorarios de auditoría también incluyen auditoría y otros servicios de verificación requeridos por la ley o la reglamentación, tales como cartas de afirmación de ausencia de variaciones sustanciales, consentimientos, revisiones relativas a trámites bursátiles y auditorías de revisoría fiscal.
- (2) Los honorarios relacionados con auditoría incluyen los servicios que son tradicionalmente prestados por el auditor. Estos servicios relacionados con auditoría incluyen auditorías de beneficios de empleados, asistencia en procesos de investigación con debida diligencia, consultas contables sobre transacciones proyectadas, revisiones de control interno y servicios de auditoría o verificación no requeridos por la ley o la reglamentación.
- (3) Los honorarios por impuestos incluyen los honorarios por todos los servicios tributarios distintos a los incluidos en los honorarios de auditoría y los honorarios relacionados con la auditoría. Esta categoría incluye honorarios por cumplimiento tributario, planeación tributaria y asesoría tributaria.
- (4) Los otros honorarios incluyen los honorarios por productos y servicios prestados por el Auditor distintos a los indicados arriba.

PROCESOS LEGALES Y ACCIONES DE ENTES REGULADORES

No hay procesos legales importantes en los cuales la Compañía sea parte o en los que alguna de sus propiedades sea el objeto y no hay procesos conocidos por la Compañía por considerar. Además, no hubo penalidades ni sanciones impuestas a la Compañía por una corte en relación con la legislación bursátil o por una autoridad reguladora de valores durante el año terminado en diciembre 31 de 2018; no fueron impuestas otras penalidades o sanciones por una corte o un cuerpo regulador a la Compañía, las cuales pudieran probablemente ser consideradas importantes para un inversionista razonable al tomar su decisión de inversión; y no se celebraron acuerdos de transacción por parte de la Compañía con una corte en relación con la legislación bursátil o con una autoridad reguladora de valores durante el año terminado en diciembre 31 de 2018.

INTERÉS DE LA ADMINISTRACIÓN Y OTROS EN TRANSACCIONES SIGNIFICATIVAS

Salvo por lo indicado en este documento, o lo previamente revelado, la Compañía no tiene conocimiento de ningún interés importante, directo o indirecto, mediante el usufructo de valores o de otra forma, de un miembro de junta directiva o un directivo ejecutivo o cualquier Accionista que posea más del 10% de las Acciones Ordinarias o cualquier asociado o filial de cualquiera de los anteriores, en una transacción dentro de los tres años financieros más recientemente terminados o durante el año financiero corriente, o cualquier transacción propuesta o en curso de la Compañía que la haya afectado o que vaya a afectarla significativamente.

AGENTE DE TRANSFERENCIA Y REGISTRADORES

El agente de transferencia y registrador de las Acciones Ordinarias es Computershare Trust Company de Canadá en sus oficinas principales en Calgary, Alberta, y Toronto, Ontario.

CONTRATOS SIGNIFICATIVOS

No hay contratos significativos celebrados por Canacol en el año financiero más recientemente terminado o antes del año financiero más recientemente terminado que estén aún en efecto, distintos a los contratos celebrados en el curso ordinario del negocio.

PARTICIPACIÓN DE EXPERTOS

No hay una persona o compañía cuya profesión o cuyo negocio dé autoridad a una declaración hecha por tal persona o compañía, nombrada como involucrada en la preparación o certificación de un estado, informe o valoración que se describa, incluya o señale como referencia en una radicación hecha conforme al NI 51-102 por parte de la Compañía durante o en relación con el año financiero más recientemente terminado de la Compañía, distinta a BGEN, el evaluador de ingeniería independiente de la Compañía, y Deloitte LLP, el auditor de la Compañía.

A la fecha de este documento, los principales evaluadores de reservas de BGEN, como grupo, son usufructuarios, directos o indirectos, de menos de un 1% de las Acciones Ordinarias en circulación.

Deloitte LLP, Contadores Públicos Profesionales, es el auditor externo de Canacol y es independiente de acuerdo con las Reglas de Conducta Profesional del Instituto de Contadores Públicos Profesionales de Alberta, Canadá.

FACTORES DE RIESGO

Un inversionista potencial debe considerar cuidadosamente los factores que se indican a continuación al decidir si invierte en los valores de Canacol. La inversión en valores de Canacol es apropiada solamente para aquellos inversionistas que están dispuestos a arriesgar la pérdida de toda su inversión. Los inversionistas deben confiar en la habilidad, el conocimiento, el juicio, la discreción, la integridad y la buena fe de la administración de Canacol. La inversión en los valores de Canacol es especulativa e involucra un alto grado de riesgo debido a la naturaleza de la participación de Canacol en el negocio de exploración de petróleo y gas natural. A continuación se señalan ciertos factores de riesgo relacionados con el negocio de Canacol, los cuales deben ser considerados cuidadosamente por potenciales inversionistas antes de decidir sobre la compra de valores de Canacol. El siguiente es solo un resumen de ciertos factores de riesgo, está sujeto en su integridad a reservas en referencia a la información detallada que se incluye en otras partes de este Formulario de Información Anual, y debe ser leído en conjunto con dicha información.

Riesgos relacionados con la industria y el negocio de Canacol

Riesgo político

Los proyectos principales de la Compañía están situados en Colombia. En esa medida, la Compañía está sujeta a ciertos riesgos, incluidas las fluctuaciones de monedas y la posible inestabilidad política o económica. Además, las actividades de exploración y producción de la Compañía pueden verse afectadas en varios grados por la estabilidad política y las regulaciones gubernamentales para la industria.

Un conflicto armado de 50 años entre fuerzas del gobierno y grupos insurgentes contrarios al gobierno y grupos paramilitares ilegales, ambos presuntamente financiados por el narcotráfico, continúa en Colombia. Los insurgentes continúan atacando a civiles y la actividad violenta de la guerrilla continúa en varias partes del país.

En septiembre 26 de 2016, el gobierno colombiano y las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (“FARC”) firmaron un acuerdo de paz (el “Acuerdo de Paz”), y en noviembre 30 de 2016 el Acuerdo de Paz fue ratificado por el gobierno colombiano. Conforme al Acuerdo de Paz, las FARC acordaron desmovilizar sus tropas y miembros de milicias urbanas y entregar sus armas a una misión de las Naciones Unidas en 180 días. Una vez desmovilizadas y desarmadas, las FARC pueden volverse un partido político legal. Bajo el Acuerdo de Paz, a las FARC se les garantizan al menos cinco curules en el Senado y otras cinco curules en la Cámara de Representantes en las elecciones de Congreso de 2018. El gobierno colombiano también ha iniciado negociaciones de paz con el Ejército de Liberación Nacional (“ELN”). Las negociaciones de paz pretenden traer mayor fortalecimiento institucional y desarrollo, especialmente a regiones rurales. Se percibe como el mayor reto del gobierno el asegurar que las negociaciones lleven a una paz duradera y que los miembros desmovilizados de las FARC y el ELN vuelvan a la vida civil, en vez de que se reagrupen en bandas criminales.

Los intentos continuados de reducir o prevenir la actividad de la guerrilla pueden no ser exitosos y la actividad de la guerrilla puede perturbar las operaciones de la Compañía en el futuro. La Compañía puede no ser capaz de establecer o mantener la seguridad de sus operaciones y su personal en Colombia y esta violencia puede afectar las operaciones en el futuro. Las inquietudes continuadas o aumentadas en materia de seguridad en Colombia también pueden tener como efecto una pérdida significativa para Canacol y/o los costos pueden superar las expectativas actuales. La percepción de que los problemas no han mejorado en Colombia puede obstruir la capacidad de la Compañía para acceder a capital en forma oportuna o rentable. Todos los cambios de regulación o de actitudes políticas están más allá del control de la Compañía y pueden afectar adversamente su negocio. La exploración puede verse afectada en varios grados por las regulaciones del gobierno con respecto a restricciones en la explotación y producción futura, controles de precios, controles de exportaciones, controles de cambios de divisas, impuestos de renta, expropiación de bienes, ley ambiental y seguridad de los sitios.

Las operaciones de la Compañía también pueden ser adversamente afectadas por leyes y políticas de Canadá que afecten el comercio, los impuestos y la inversión extranjeros. En el evento de una controversia surgida en relación con las operaciones de la Compañía en el extranjero, la Compañía puede quedar sujeta a la jurisdicción exclusiva de tribunales extranjeros o puede no tener éxito en someter a personas extranjeras a la jurisdicción de las cortes de Canadá o en hacer efectivos los fallos canadienses en otras jurisdicciones. La Compañía también puede verse impedida o imposibilitada para hacer cumplir sus derechos frente a un organismo gubernamental debido a la doctrina de inmunidad soberana. De acuerdo con ello, las actividades de exploración, desarrollo y producción de la Compañía en jurisdicciones extranjeras en las cuales opera podrían verse sustancialmente afectadas por factores más allá del control de la Compañía, cualquiera de los cuales podría tener un efecto adverso significativo para la Compañía.

Relaciones de Estados Unidos con Colombia

Colombia está entre varias naciones cuyo progreso en reprimir la producción y el tránsito de drogas ilegales está sujeto a una certificación anual del Presidente de Estados Unidos de América. Aunque Colombia tiene vigente la certificación, no hay seguridad de que en el futuro recibirá la certificación o una dispensa en interés nacional. El no recibo de la certificación o la dispensa en interés nacional puede llevar a cualquiera de los siguientes resultados: toda ayuda bilateral, salvo la ayuda antidrogas y la ayuda humanitaria, sería suspendida; el Banco Export-Import de Estados Unidos y la Corporación de Inversión Privada en el Exterior podrían no aprobar la financiación de nuevos proyectos en Colombia; a los representantes de Estados Unidos en instituciones crediticias multilaterales se les exigiría votar en

contra de todas las solicitudes de préstamos de Colombia, aunque tales votos no constituirían vetos, y el Presidente de Estados Unidos y el Congreso conservarían el derecho de aplicar sanciones comerciales futuras.

Cada una de estas consecuencias podría tener como resultado consecuencias económicas adversas en Colombia y además podría aumentar los riesgos políticos y económicos relacionados con las operaciones allí. Todo cambio en los titulares de cargos importantes en el gobierno podría tener consecuencias adversas para la relación de la Compañía con la ANH y la capacidad del gobierno colombiano de controlar las actividades de la guerrilla y podría exacerbar los factores relacionados con las operaciones extranjeras de la Compañía. Toda sanción impuesta a Colombia por el gobierno de Estados Unidos podría amenazar la capacidad de la Compañía de obtener la financiación necesaria para desarrollar sus propiedades en Colombia. No hay seguridad de que Estados Unidos no impondrá sanciones a Colombia en el futuro, ni puede predecirse el efecto que puedan tener estas sanciones en Colombia.

Relaciones de Canadá con Colombia

El Acuerdo de Libre Comercio entre Canadá y Colombia entró en efecto en agosto 15 de 2011. Mediante el acuerdo, los productores y exportadores de Canadá se benefician con tarifas reducidas o suprimidas en caso todas las exportaciones de Canadá a Colombia. El acuerdo también establece un entorno más predecible, transparente y basado en reglas para los inversionistas y negocios canadienses.

Perturbación e inestabilidad social

Las operaciones importantes de la Compañía están en Colombia. Las Compañías que operan en la industria del petróleo y el gas en Colombia han experimentado diversos grados de interrupciones a sus operaciones como resultado de la inestabilidad social y las interrupciones laborales.

La Compañía no puede dar seguridad de que este tipo de inestabilidad social o interrupción laboral no se experimentará en el futuro. En este momento no se sabe cuál puede ser el impacto potencial de la inestabilidad social, las interrupciones laborales y la falta de orden público en el futuro para la industria del petróleo y el gas en Colombia, y para las operaciones de la Compañía en especial. La incertidumbre puede afectar las operaciones en formas impredecibles, incluidas las interrupciones de insumos de combustibles y mercados, la capacidad para trasladar equipos tales como torres de perforación de un sitio al otro, o la interrupción de instalaciones de infraestructura, incluidos los oleoductos, las instalaciones de producción, las vías públicas, y las estaciones de descargue pueden ser blancos o experimentar efectos colaterales como consecuencia de la inestabilidad social, las disputas laborales o las protestas. La Compañía puede sufrir pérdida de producción, o puede tener que asumir costos significativos en el futuro para proteger los activos de la Compañía contra tales actividades, asumir cargos de mantenimiento de equipos varados o inactivos, o remediar daños potenciales a las instalaciones de la Compañía. No hay seguridad de que la Compañía tendrá éxito en protegerse contra estos riesgos y las consecuencias financieras relacionadas con ellos. Además, estos riesgos pueden no ser asegurable en ninguna medida en el evento de que la Compañía sufra daños.

Estimados de reservas

Hay numerosas incertidumbres inherentes a la estimación de las cantidades de reservas probadas, probables y posibles y los flujos de caja que se derivarán de ellas, incluidos varios factores por fuera del control de Canacol. La información de reservas y flujos de caja incluida en este Formulario de Información Anual representa estimados solamente. Las reservas y los flujos de caja netos futuros estimados de las propiedades de Canacol han sido evaluados independientemente por BGEC a la fecha efectiva de diciembre 31 de 2018. Estas evaluaciones incluyen una serie de supuestos relacionados con factores tales como tasas iniciales de producción, tasas de disminución de producción, obtención final

de las reservas, oportunidad y monto de los gastos de capital, posibilidad de comercializar la producción, precios futuros del petróleo y el gas natural, costos operacionales, valores de abandono y salvamento, regalías y otras cargas gubernamentales que pueden imponerse por toda la vida productiva de las reservas. Estos supuestos se basaron en proyecciones de precios en uso a la fecha en que se prepararon las respectivas evaluaciones y varios de estos supuestos están sujetos a cambios y están fuera del control de Canacol. La producción real y los flujos de caja derivados de ella variarán con respecto a estas evaluaciones, y tales variaciones pueden ser significativas. Debido a la historia limitada de los pozos productivos de Canacol, las reservas han sido estimadas sobre una base volumétrica.

El valor presente de los flujos de caja netos futuros estimados a que se hace referencia en este documento no debe ser interpretado como el valor corriente de mercado de las reservas estimadas de petróleo y gas natural atribuibles a las propiedades de Canacol. Los flujos de caja futuros descontados estimados provenientes de las reservas se basan en estimados de precios y costos que pueden variar frente a los precios y costos reales, y tal variación puede ser significativa. Los flujos de caja futuros reales también se verán afectados por factores tales como el monto y la oportunidad de la producción real, la oferta y la demanda de petróleo y gas natural, reducciones o aumentos de consumo por parte de los compradores y cambios en regulaciones gubernamentales o en la tributación.

Financiación adicional

Dependiendo de los planes futuros de exploración, desarrollo, adquisición y desinversión, Canacol puede requerir financiación adicional. La capacidad de Canacol de hacer arreglos para tal financiación en el futuro dependerá en parte de las condiciones predominantes del mercado de capitales, los riesgos vinculados a las operaciones internacionales, y el desempeño empresarial de Canacol. Las fluctuaciones periódicas de los precios de la energía pueden afectar las políticas de préstamo de las entidades crediticias de Canacol para nuevos préstamos, si estuvieren disponibles. Esto a su turno puede limitar los prospectos de crecimiento en el corto plazo o incluso puede hacer que Canacol destine flujo de caja o disponga de propiedades o consiga nuevo capital para continuar sus operaciones en circunstancias de precios de energía decrecientes, resultados de perforaciones decepcionantes, o trastornos económicos o políticos en países extranjeros. No hay garantía de que Canacol tendrá éxito en sus esfuerzos de obtener financiación adicional en condiciones satisfactorias para ella. Esto puede complicarse además por una liquidez limitada en el mercado para acciones de compañías más pequeñas, lo cual puede restringir el acceso a algunos inversionistas institucionales. Si se obtiene financiación adicional mediante la emisión de acciones en reserva de Canacol, el control de Canacol puede cambiar y los Accionistas pueden sufrir una dilución adicional.

De vez en cuando Canacol puede celebrar transacciones para adquirir activos o acciones de otras compañías. Estas transacciones pueden ser financiadas parcial o totalmente mediante deuda, lo cual puede incrementar temporalmente los niveles de deuda de Canacol por encima de los estándares de la industria.

Asuntos de deuda

La Compañía se basa en la financiación de deuda para algunas de sus actividades de negocio, incluidos los gastos de capital y operacionales. No hay seguridad de que la Compañía estará en capacidad de refinanciar alguno o todos sus préstamos al vencimiento de los mismos. Además, no hay seguridad de que la Compañía estará en capacidad de cumplir en todo momento con los pactos aplicables bajo sus préstamos actuales; ni hay seguridad de que la Compañía estará en capacidad de asegurar nueva financiación que sea necesaria para financiar sus operaciones y programa de crecimiento de capital. Toda falla de la Compañía en asegurar financiación, obtener nueva financiación o cumplir con los pactos aplicables bajo sus préstamos puede tener un efecto adverso significativo en los resultados financieros de la compañía. Además, toda incapacidad de la Compañía para obtener nueva financiación puede limitar su capacidad de soportar crecimiento futuro.

La Compañía cree que sus acuerdos de crédito existentes serán suficientes para sus requerimientos inmediatos y no tiene razón para creer que no estará en capacidad de obtener refinanciación en términos comercialmente razonables. Sin embargo, la continua incertidumbre de la situación económica global significa que la Compañía, así como otras compañías de petróleo y gas, puede tener acceso restringido a capital y costos de préstamo mayores. La capacidad de la Compañía de endeudarse depende, entre otros factores, del estado general de los mercados de capital y el apetito del inversionista en relación con inversiones en la industria de la energía en general y en los valores de la Compañía en particular. La capacidad de hacer pagos programados o refinanciar obligaciones de deuda depende de la situación financiera y el desempeño operacional de la Compañía, los cuales están sujetos a las condiciones económicas y competitivas prevalecientes y a ciertos factores financieros, de negocios y otros más allá de su control. En consecuencia, la Compañía puede no estar en capacidad de mantener un nivel de flujo de caja derivado de sus operaciones suficiente para permitir el pago de capital, prima, si la hubiere, e intereses sobre su endeudamiento. Estas condiciones pueden tener un efecto adverso en la industria en la cual opera la Compañía y su negocio, incluidos resultados operacionales y financieros futuros. No puede haber seguridad de que los flujos de caja de la Compañía serán adecuados para obligaciones financieras futuras o que se podrán obtener fondos adicionales.

Limitaciones operativas debido a la deuda

La Compañía tiene un monto de endeudamiento significativo, particularmente con respecto a los Títulos Preferenciales de 2018 y la Línea de Crédito de 2018, y este nivel de endeudamiento puede afectarla adversa y significativamente en varias formas. Por ejemplo, podría:

1. Hacer más difícil para la Compañía realizar sus operaciones.
2. Aumentar la vulnerabilidad de la Compañía frente a condiciones generales adversas de la economía o de la industria.
3. Hacer necesario que la Compañía dedique una porción de su flujo de caja futuro proveniente de las operaciones a la realización de pagos de su endeudamiento, reduciendo de ese modo la disponibilidad del flujo de caja futuro de la Compañía proveniente de sus operaciones para financiar capital de trabajo, gastos de capital y otros propósitos corporativos generales.
4. Limitar la flexibilidad de la Compañía para la planeación o la reacción ante cambios en su negocio y en la industria en que opera.
5. Poner a la Compañía en una desventaja competitiva en comparación con sus competidores que tengan menos deuda; y
6. limitar la capacidad de la Compañía para pedir prestados fondos adicionales en condiciones comercialmente razonables, si acaso, para cubrir sus gastos operacionales y para otros fines.

Riesgos de industria

Entre los factores competitivos en la distribución y la comercialización de petróleo y gas están los métodos de fijación de precios y la confiabilidad en la entrega. La industria del petróleo y el gas natural es intensamente competitiva y Canacol compite con otras compañías que tienen más recursos técnicos y financieros. Varios de estos competidores no solo exploran y producen petróleo y gas natural, sino que también llevan a cabo operaciones de refinación y comercialización de petróleo y otros productos a nivel internacional. Generalmente hay competencia intensa por la adquisición de propiedades con recursos que se considera que tienen potencial comercial. Los precios pagados tanto por el petróleo y el gas natural producidos están sujetos a fluctuaciones de mercado y afectan directamente la rentabilidad de la

producción de las reservas de petróleo y gas natural que puedan ser adquiridas o desarrolladas por Canacol. No hay seguridad de que Canacol podrá competir exitosamente contra sus competidores.

El impacto de la volatilidad de los precios de productos básicos en la industria de petróleo y gas natural es significativo. Durante períodos de altos precios, los productores generan flujos de caja suficientes para adelantar programas activos de exploración sin capital externo. El aumento de los precios de productos básicos con frecuencia se traduce en períodos muy atareados para los proveedores de servicios y costos disparados por sus servicios. La compra de tierras y propiedades igualmente aumenta en precio durante estos períodos. Durante períodos de precios de productos básicos bajos, los costos de adquisición caen, así como los fondos internamente generados para actividades de exploración y desarrollo. Con una demanda disminuida, los precios de los distintos proveedores de servicios también pueden declinar.

La exploración de petróleo y gas natural involucra un alto grado de riesgo y no hay garantía de que los gastos en actividades futuras de exploración o desarrollo hechos por parte de Canacol tendrán como resultado descubrimientos de petróleo o gas natural comercial o económicamente viables. Es difícil proyectar los costos de implementación de cualquier programa de perforación exploratoria debido a las incertidumbres inherentes de la exploración en formaciones desconocidas, los costos relacionados con el hallazgo de diversas condiciones de perforación tales como zonas con sobrepresión y herramientas perdidas en el agujero, y cambios en planes y lugares de perforación como resultado de pozos exploratorios previos o datos sísmicos adicionales e interpretaciones de los mismos.

Las operaciones de Canacol están sujetas a todos los riesgos normalmente vinculados a la exploración, el desarrollo y la operación de propiedades de petróleo y gas natural y la perforación de pozos de petróleo y gas natural, los cuales incluyen el hallazgo de formaciones o presiones inesperadas, las disminuciones prematuras de yacimientos, el daño ambiental potencial, los reventones, la formación de cráteres, los incendios y derrames, todo lo cual puede tener como resultado lesiones personales, pérdida de vidas y daños a propiedades de Canacol y de terceros. De conformidad con la práctica habitual de la industria, Canacol tiene cobertura de seguro, pero no está totalmente cubierta contra todos los riesgos, y no todos los riesgos son asegurables.

Las actividades de exploración y desarrollo de petróleo y gas natural dependen de la disponibilidad de equipo de sísmica, perforación y otro equipo especializado en las áreas específicas en que tales actividades deben ser llevadas a cabo. La demanda de ese equipo limitado o las restricciones de acceso pueden afectar la disponibilidad de ese equipo para Canacol y pueden demorar las actividades de exploración y desarrollo.

Exploración y desarrollo

Canacol se dedica a la exploración de petróleo y gas natural, la cual es una empresa de alto riesgo con prospectos cuyo éxito es incierto, y para la cual incluso una combinación de experiencia, conocimiento y cuidadosa evaluación puede no ser suficiente para mantenerse. No hay garantía de que los gastos hechos en actividades futuras de exploración o desarrollo por parte de Canacol tendrán como resultado descubrimientos de petróleo o gas natural comercial o económicamente posibles. Es difícil proyectar los costos de implementación de un programa de perforación exploratoria debido a las incertidumbres inherentes a la perforación en formaciones desconocidas, los costos relacionados con el hallazgo de áreas con diversas condiciones de perforación como zonas con sobrepresión y herramientas perdidas en el pozo, y cambios en los planes y lugares de perforación como resultado de pozos exploratorios previos o datos sísmicos adicionales y la interpretación de los mismos. Incluso si se descubren cantidades comerciales de petróleo o gas natural, no hay seguridad de que la producción o el desarrollo de las mismas tendrán lugar o serán rentables. Los precios de los recursos naturales fluctúan ampliamente y están afectados por numerosos factores tales como inflación, tasas de interés, demanda, crisis económicas y políticas globales o regionales y costos de producción en regiones productoras importantes. El efecto total de estos factores, los cuales están más allá del control de Canacol, es

imposible de predecir. No se puede asegurar que se descubrirán acumulaciones comerciales de petróleo y gas natural como resultado de los esfuerzos de Canacol, y los potenciales inversionistas deben confiar en la habilidad, pericia, juicio, discreción, integridad y buena fe de la administración de Canacol.

El valor futuro de Canacol depende del éxito u otro resultado de las actividades de Canacol, las cuales están dirigidas a la mayor exploración, evaluación y explotación de sus activos en Colombia. Canacol tiene el derecho de explorar y evaluar tales activos, pero no tiene el derecho de producir hasta que se determine que las reservas son de nivel comercial. La exploración, evaluación y explotación de reservas de petróleo y gas es especulativa e involucra un grado significativo de riesgo. No hay garantía de que la exploración o evaluación de las propiedades en las cuales Canacol tiene derechos llevará a un descubrimiento comercial, o, si hay un descubrimiento comercial, que Canacol estará en capacidad de realizar tales reservas según lo pretendido. Pocas propiedades exploradas son en últimas explotadas para obtener nuevas reservas. Si en algún momento a Canacol se le impide continuar sus programas de exploración o explotación, o tales programas por otra razón no continúan, el negocio de Canacol, su situación financiera y/o los resultados de sus operaciones y, por lo mismo, el precio de negociación de las Acciones Ordinarias, probablemente se verán adversamente afectados.

Las tecnologías avanzadas relacionadas con el petróleo y el gas natural, como la sismografía tridimensional, los estudios de simulación de depósitos, los estudios geoquímicos y la perforación horizontal, pueden ser usadas por Canacol para mejorar su capacidad para encontrar, desarrollar y producir petróleo y gas natural.

Las actividades de exploración y desarrollo de petróleo y gas natural dependen de la disponibilidad de personal idóneo, equipo de perforación y otro equipo relacionado en las áreas específicas donde tales actividades serán desarrolladas. La demanda de ese personal y equipo, o las restricciones de acceso, pueden afectar la disponibilidad de tal equipo para Canacol y pueden demorar las actividades de exploración y explotación.

Operaciones

La posibilidad de comercializar el petróleo y el gas natural adquirido o descubierto se ve afectada por numerosos factores que están más allá del control de Canacol. Entre estos factores están las características de los yacimientos, las fluctuaciones del mercado, la proximidad y capacidad de los ductos de petróleo y gas natural y el equipo de procesamiento, y la regulación del gobierno. No hay garantía de que existirá un mercado para las reservas de petróleo o gas natural descubiertas en las propiedades de Canacol. Aunque recientes estudios sugieren que en Colombia existen mercados preparados y crecientes de petróleo y gas, el acceso a tales mercados no puede asegurarse. No hay garantía de que Canacol podrá acceder al sistema de transporte por ductos para el transporte al mercado de cualquier petróleo o gas que pueda ser producido en las propiedades de Canacol, debido a su capacidad u otras razones.

Las operaciones de petróleo y gas natural (exploración, producción, fijación de precios, mercadeo y transporte) están sujetas a controles y regulaciones exhaustivos impuestos por varios niveles del gobierno, los cuales pueden ser modificados en cualquier momento. Las operaciones de petróleo y gas natural se ven afectadas en diversos grados por regulaciones gubernamentales tales como restricciones de producción, controles de precios, aumentos de impuestos, expropiación de bienes, controles a la contaminación o cambios a las condiciones conforme a las cuales deba ser mercadeado el petróleo o el gas natural. Las operaciones de petróleo y gas natural de Canacol también pueden estar sujetas al cumplimiento de leyes y regulaciones federales, provinciales y locales que controlan la descarga de materiales en el medio ambiente o de otro modo se relacionan con la protección del medio ambiente.

La producción continuada de una propiedad, y en alguna medida el mercadeo de la producción proveniente de ella, dependen en gran medida de la capacidad del operador de la propiedad. Canacol actualmente no es operadora de varias de sus propiedades y en esa medida depende de los operadores

para programar en el tiempo las actividades relacionadas con tales propiedades y es en gran medida incapaz de dirigir o controlar las actividades de los operadores. En la medida en que el operador no desempeñe sus funciones adecuadamente, los ingresos podrán reducirse. Los pagos por producción por lo general fluyen a través del operador y hay un riesgo de demora y gastos adicionales para recibir tales ingresos si el operador queda insolvente. Aunque se realizan estudios de títulos satisfactorios de acuerdo con los estándares de la industria, tales estudios no garantizan ni certifican que no surgirá un defecto en la tradición que frustre la pretensión de Canacol sobre ciertas propiedades. Además, el éxito de Canacol en buena medida depende del desempeño de sus directivos claves.

Debilidad de la industria de petróleo y gas

Recientes eventos y condiciones de mercado, incluido el exceso global de suministro de petróleo y gas natural, recientes acciones tomadas por la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), el crecimiento lento en China y otras economías emergentes, la volatilidad del mercado y las perturbaciones en Asia, y los niveles de deuda soberana en varios países, han generado una significativa debilidad y volatilidad en los precios de productos básicos. Estos eventos y condiciones han causado una significativa reducción en la valoración de las compañías de petróleo y gas y una disminución de la confianza en la industria de petróleo y gas. Los menores precios de productos básicos también pueden afectar el volumen y valor de las reservas de la Compañía, especialmente en la medida en que ciertas reservas se vuelvan no rentables. Además, los precios más bajos de los productos básicos han restringido, y se anticipa que continúen restringiendo, el flujo de caja de la Compañía, resultando en un presupuesto de gastos de capital reducido. En consecuencia, la Compañía puede no estar en capacidad de reemplazar su producción con reservas adicionales y tanto la producción como las reservas de la Compañía pueden disminuir de un año a otro. Toda disminución de valor de las reservas de la compañía puede reducir la base de préstamo bajo sus líneas de crédito, lo cual, dependiendo de su nivel de endeudamiento, puede resultar en que la Compañía tenga que pagar una porción de su deuda. Dadas las condiciones actuales del mercado y la falta de confianza en la industria de petróleo y gas natural de Canadá, la Compañía puede tener dificultad para conseguir fondos adicionales o, si es capaz de hacerlo, puede ser en términos desfavorables y altamente dilusivos.

Precios fluctuantes

Los precios del petróleo y el gas tienen un impacto directo en los ingresos de la Compañía y están sujetos a fluctuaciones volátiles de precios. Se espera que los ingresos de la Compañía deriven en buena parte de la extracción y venta de petróleo y gas natural. El precio del petróleo o del gas natural es afectado por numerosos factores que están más allá del control de la Compañía, entre los cuales están las tendencias políticas y económicas internacionales, las expectativas de inflación, las guerras, las fluctuaciones de cambios de divisas, las tasas de interés, los patrones de consumo globales o regionales, las actividades especulativas y el incremento de la producción debido a nuevos desarrollos para extracción y métodos mejorados de extracción y producción. Toda caída sustancial en los precios del petróleo o el gas natural puede tener un efecto adverso significativo en la Compañía y el nivel de sus reservas de petróleo y gas natural.

De tiempo en tiempo la Compañía ha celebrado y puede celebrar en el futuro acuerdos para recibir precios fijos por su producción de petróleo y gas natural para compensar el riesgo de pérdida de ingresos si los precios de productos básicos caen; sin embargo, si los precios de productos básicos aumentan más allá de los niveles establecidos en tales acuerdos, la Compañía no se beneficiará de tales aumentos. Además, en la medida en que Canacol se dedique a actividades de administración de riesgos relacionadas con los precios de productos básicos, estará sujeta a riesgos de crédito relacionados con las contrapartes con las cuales contrate. Además, no hay garantía de que algunos gobiernos no renegocien los precios de tarifa en ciertos contratos de precio fijo en un ambiente de bajos precios del petróleo o del gas natural.

Incapacidad para comercializar la producción de gas y cambio en el precio de venta de gas

La comerciabilidad de la producción de gas de los proyectos de Canacol puede verse afectada por numerosos factores más allá del control de Canacol, los cuales incluyen, sin que se limite a ello, las fluctuaciones de precios de mercado, las exigencias de compromisos de volúmenes mínimos, la proximidad y capacidad de los gasoductos, una mayor competencia, la disponibilidad de instalaciones de mejoramiento y procesamiento, la disponibilidad de equipos y las regulaciones del gobierno colombiano (incluidas, sin limitación, las regulaciones relacionadas con precios, impuestos, regalías, producción permitida, importación y exportación de petróleo, gas natural y protección ambiental). Canacol actualmente vende la gran mayoría del gas que produce en desarrollo del Contrato de E&E de Esperanza, el Contrato de E&P de VIM 5 y el Contrato de E&P de VIM 21, a nueve terceros conforme a contratos de venta de gas. Si estos contratos de venta de gas terminaran por alguna razón, Canacol podría hallarse en incapacidad para formalizar una relación con otros compradores de dicho gas en una forma oportuna o en términos similares o aceptables. Los resultados de las operaciones y la situación financiera de Canacol dependen de su capacidad de mercadear su producción y de los precios recibidos por su gas y cualquier cambio en el precio o los contratos de venta de gas de la Compañía pueden tener impacto en las ganancias.

Alternativas a la demanda o demanda cambiante de productos del petróleo

Las medidas de conservación de combustibles, las exigencias de combustibles alternativos, la demanda creciente por parte de los consumidores de alternativas al petróleo y el gas natural, y los avances tecnológicos en la economía de combustibles y los aparatos de generación de energía reducirán la demanda de petróleo crudo y otros hidrocarburos líquidos. Canacol no puede predecir el impacto de la demanda cambiante de productos de petróleo y gas natural y todo cambio importante puede tener un efecto adverso significativo en el negocio, la situación financiera, el resultado de las operaciones y los flujos de caja de Canacol.

Interrupciones de producción

Otros factores que afectan la producción y venta de petróleo y gas natural que podrían tener como resultado disminuciones en la rentabilidad son, entre otros: (i) expiración o terminación de arrendamientos, permisos o licencias, o redeterminaciones de precios de venta o suspensión de entregas; (ii) litigios futuros; (iii) la oportunidad y el monto de recuperaciones por seguros; (iv) paros u otras dificultades laborales; (v) programación de vacaciones de empleados y actividades de mantenimiento relacionadas; y (vi) cambios en el mercado y las condiciones económicas generales. Las condiciones de clima, el reemplazo o la reparación de equipos, los incendios, las cantidades de roca y otros materiales naturales, y otras condiciones geológicas pueden tener un impacto significativo en los resultados operacionales.

Instalaciones de recolección y procesamiento y sistemas de oleoductos

La Compañía entrega sus productos a través de sistemas de recolección, procesamiento y oleoductos, algunos de los cuales no son de su propiedad. La cantidad de petróleo y gas natural que la Compañía puede producir y vender está sujeta a la accesibilidad, disponibilidad, proximidad y capacidad de estos sistemas de recolección, procesamiento y oleoductos. La falta de disponibilidad de capacidad en cualquiera de los sistemas de recolección, procesamiento y oleoductos puede tener como resultado la incapacidad de la Compañía de hacer efectivo todo el potencial económico de su producción o la reducción del precio ofrecido por la producción de la Compañía. Aunque las expansiones de oleoductos en Colombia se están dando, la falta de una capacidad firme de oleoductos continúa afectando a la industria de petróleo y gas natural y limita la capacidad de producir y comercializar la producción de petróleo y gas natural. Todo cambio significativo en los factores de mercado u otras condiciones que

afectan estos sistemas e instalaciones de infraestructura, así como toda demora en la construcción de nuevos sistemas e instalaciones puede afectar el negocio de la Compañía y, a su vez, la situación financiera de la Compañía, los resultados de sus operaciones y sus flujos de caja. Por ejemplo, la Compañía ha celebrado un acuerdo con Promigás para expandir su red existente de distribución de gas así como contratos de venta en firme con consumidores existentes y nuevos para cubrir la capacidad de gasoducto adicional; sin embargo, en el evento de que la Compañía esté en incapacidad de cumplir con sus obligaciones bajo el acuerdo con Promigás debido a falta de ventas o sus obligaciones bajo los contratos de venta en firme por una demora en la construcción de la red de distribución, a la Compañía se le podría exigir el pago de cargos bajo estos acuerdos, lo cual resultaría en una disminución de la rentabilidad.

Toda la producción de la Compañía es entregada para su envío en instalaciones de propiedad de terceros, sobre las cuales no tiene control. En cualquier momento estas instalaciones pueden discontinuar o disminuir sus operaciones como resultado de exigencias normales de mantenimiento o como resultado de eventos inesperados. La discontinuación o disminución de operaciones puede afectar adversa y significativamente la capacidad de la Compañía de procesar su producción y entregarla para su venta.

Riesgos operacionales con ductos

Los riesgos operacionales incluyen: fugas de ductos, rotura o falla del equipo, los ductos y las instalaciones, los sistemas de información o los procesos; compromiso de información y sistemas de control; desempeño de equipos a niveles por debajo de los originalmente previstos (sea debido a mal uso, deterioro inesperado o defecto de diseño, construcción o fabricación); derrames en terminales y centrales de camiones; derrames asociados con carga y descarga de sustancias dañinas en vagones y camiones; falla en mantener suministros adecuados de repuestos; error de operador; disputas laborales; disputas con instalaciones interconectadas y operadores; interrupciones operacionales o división de sistemas o refinerías de terceros que impidan la plena utilización del ducto; y eventos catastróficos, incluyendo, pero sin limitarse a ellos, desastres naturales, incendios, inundaciones, explosiones, descarrilamiento de trenes, terremotos, actos de terroristas y saboteadores, y otros eventos similares, varios de los cuales están más allá del control de la Compañía. Canacol también puede estar expuesta, de tiempo en tiempo, a riesgos operacionales adicionales no indicados en las frases inmediatamente precedentes. La ocurrencia o continuación de cualquiera de estos eventos puede aumentar el costo de operación de los ductos de la Compañía o reducir los ingresos, impactando con ello las ganancias.

Disponibilidad de equipo de perforación y restricciones de acceso

Las actividades de exploración y desarrollo de petróleo dependen de la disponibilidad de equipo de perforación y equipo relacionado en las áreas específicas donde esas actividades deban ser realizadas. La demanda de ese equipo limitado o las restricciones de acceso pueden afectar la disponibilidad de dicho equipo para Canacol y pueden demorar las actividades de exploración y desarrollo. No hay garantía de que se tendrá disponibilidad, según se requiera, de equipos, servicios y suministros suficientes para perforación y completamientos. La escasez puede demorar las actividades de exploración, desarrollo y ventas que Canacol se proponga llevar a cabo y puede tener un efecto adverso significativo en la situación financiera de Canacol. Si la demanda y las tasas de salarios del personal calificado de torres de perforación aumentan en la industria de perforación, entonces la industria petrolera podrá experimentar escasez de personal calificado para el funcionamiento de torres de perforación. Esto puede demorar las operaciones de perforación de Canacol y afectar adversamente la situación financiera y los resultados de las operaciones de Canacol. En la medida en que Canacol no sea la operadora de sus propiedades petroleras, dependerá de los operadores para la programación de actividades relacionadas con tales propiedades y será en buena medida incapaz de dirigir o controlar las actividades de los operadores.

Desastres naturales y riesgos relacionados con el clima

Canacol está sujeta a peligros operativos normalmente vinculados a la exploración y producción de petróleo y gas natural, incluidos reventones, explosiones, derrames de petróleo, formación de cráteres, contaminación, terremotos, huracanes e incendios. La ocurrencia de cualquiera de estos peligros operativos puede tener como resultado pérdidas sustanciales para Canacol debidas a lesiones o pérdidas de vidas y daño o destrucción de pozos de petróleo o gas natural, formaciones, instalaciones de producción u otras propiedades.

Riesgos inasegurables

En el curso de la exploración, el desarrollo y la producción de propiedades de petróleo y gas, pueden ocurrir ciertos riesgos, en particular reventones, contaminación, formación de cráteres, incendios, derrames de petróleo, disminución prematura de depósitos e invasión de agua en formaciones productivas, y pueden tener como resultado lesiones personales, pérdida de vidas y daños a propiedades de Canacol y de terceros. Peligros tales como formaciones geológicas inusuales o inesperadas, presiones u otras condiciones pueden presentarse en la perforación y operación de pozos. En tanto Canacol inicialmente tendrá participaciones en un número limitado de propiedades, ese riesgo es más significativo que si se disemina en un número de propiedades. No siempre es posible asegurarse completamente contra tales riesgos y Canacol puede decidir no tomar seguros contra los mismos debido a las altas primas u otras razones. Si tales pasivos surgen, pueden reducir o eliminar cualquier rentabilidad futura y tener como consecuencia un aumento de los costos y una disminución del valor de los títulos emitidos por Canacol.

Aunque Canacol procura obtener seguros para cubrir tales riesgos, esos seguros tienen limitaciones de responsabilidad que pueden hacer que no sean suficientes para cubrir el alcance total de tales pasivos. Además, dichos riesgos pueden no ser asegurables en ninguna circunstancia, o en ciertas circunstancias Canacol puede optar por no obtener seguros para cubrir riesgos específicos debido a las altas primas correspondientes a tales seguros o por otras razones. El pago de tales pasivos no asegurados podría reducir los fondos disponibles para Canacol. La ocurrencia de un evento significativo contra el cual Canacol no esté completamente asegurada, o la insolvencia del asegurador de tal evento, puede tener un efecto adverso significativo en la situación financiera, los resultados de las operaciones o los prospectos de Canacol. No hay garantía de que habrá seguros disponibles en el futuro.

Seguridad

Colombia tiene una historia publicitada de problemas de seguridad relacionados con algunos grupos narcoterroristas. Canacol y su personal están sujetos a estos riesgos, pero a través de programas sociales y de seguridad efectivos Canacol cree que estos riesgos pueden ser efectivamente manejados. Es difícil obtener cobertura de seguro para protegerse contra incidentes terroristas y como resultado de ello el programa de seguros de Canacol excluye ciertas coberturas. En consecuencia, incidentes como estos en el futuro podrían tener un impacto adverso significativo en las operaciones de Canacol. Además del efecto potencial de las actividades terroristas directas contra las instalaciones Canacol, el aumento general de los secuestros y la actividad terrorista en Colombia puede interrumpir las cadenas de suministro y desalentar la participación de personas idóneas en las operaciones de Canacol.

Reemplazo de reservas

Las reservas y la producción de petróleo y gas natural de Canacol, y por tanto sus flujos de caja e ingresos derivados de ellas, dependen en alto grado de que Canacol desarrolle y aumente su base actual de reservas y descubra o adquiera reservas adicionales. Sin la adición de reservas mediante las actividades de exploración, adquisición o desarrollo, las reservas y la producción de Canacol disminuirán con el

tiempo en la medida en que las reservas se agoten. En la medida en que el flujo de caja o el ingreso neto de las operaciones sea insuficiente y las fuentes externas de capital se vuelvan limitadas o no disponibles, se afectará la capacidad de Canacol de hacer las inversiones de capital necesarias para mantener y expandir sus reservas de petróleo y gas natural. No hay garantía de que Canacol podrá encontrar y desarrollar o adquirir reservas adicionales para reemplazar la producción a costos comercialmente viables.

Competencia en la obtención de derechos para explorar y desarrollar reservas de petróleo y gas

La industria de petróleo y gas es altamente competitiva. Otras compañías de petróleo y gas competirán con la Compañía en licitaciones para licencias de exploración y producción y otras propiedades y servicios que la Compañía necesitará para desarrollar su negocio en los países en los cuales espera operar. Adicionalmente, otras compañías dedicadas a la línea de negocio de la Compañía pueden competir con esta de tiempo en tiempo para obtener capital de los inversionistas. Los competidores incluyen compañías de mayor tamaño, las cuales, en particular, pueden tener acceso a mayores recursos que la Compañía, pueden ser más exitosas en el reclutamiento y la retención de empleados calificados y pueden realizar sus propias operaciones de refinación y mercadeo de petróleo, lo cual puede darles una ventaja competitiva. Además, los competidores reales o potenciales pueden verse fortalecidos por la adquisición de activos y participaciones adicionales. En el evento de que la Compañía no tenga éxito en negociar adquisiciones de propiedades adicionales, sus prospectos futuros probablemente serán sustancialmente limitados, y su situación financiera y los resultados de sus operaciones pueden deteriorarse.

Permisos y licencias

Las operaciones de Canacol pueden requerir licencias y permisos de varias autoridades gubernamentales. No hay garantía de que Canacol logrará obtener todos los permisos y licencias necesarios que puedan ser exigidos para llevar a cabo la exploración, el desarrollo y las operaciones de sus proyectos.

Compromisos mínimos de trabajo en bloques de exploración

Canacol debe cumplir con ciertos compromisos mínimos de trabajo en ciertos proyectos que se tienen en Colombia, según se indica en este documento. No hay garantía de que todos esos compromisos serán cumplidos en el tiempo permitido. En esa medida, Canacol podría perder ciertos derechos de exploración en los bloques afectados y podría estar sujeta a ciertas penalidades financieras que podrían ser impuestas por la respectiva autoridad gubernamental. Sin embargo, la Compañía tiene el derecho de solicitar suspensiones o prórrogas debido a eventos de fuerza mayor.

Ausencia de garantía de título

Los títulos o los derechos con respecto al petróleo y al gas con frecuencia no son susceptibles de determinación sin entrar en gastos considerables. Los títulos sobre propiedades con petróleo y gas pueden involucrar ciertos riesgos inherentes por problemas surgidos de la tradición ambigua característica de varias de tales propiedades. Aunque antes de la compra de muchas propiedades productivas de petróleo y gas natural o la iniciación de la perforación de pozos se realizan estudios de títulos de acuerdo con los estándares de la industria, tales estudios no garantizan ni certifican que no surgirá un defecto imprevisto en la tradición que frustre la pretensión de Canacol, el cual pueda tener como efecto una reducción del ingreso recibido por Canacol. En jurisdicciones de derecho civil como Colombia, el título legal no se perfecciona hasta el momento en que las autoridades gubernamentales apropiadas y la Rama Ejecutiva aprueban la cesión de un derecho de participación, inscriben al titular en el registro correspondiente y emiten un decreto. Este proceso puede tomar tiempo, incluso varios años. En consecuencia, es práctica común en el negocio que las partes comerciales sigan adelante con la culminación de la transacción de compraventa, no obstante el hecho de que la aprobación

gubernamental puede tomar años para reflejar apropiadamente esos tratos comerciales. En estos casos, el estudio de títulos comprende asegurarse de que el titular actual haya iniciado los distintos procedimientos de autorización, y también comprende una actualización del estado de las autorizaciones requeridas.

Preocupaciones ambientales

La Compañía está sujeta a leyes y normas ambientales que afectan aspectos de las operaciones pasadas, presentes y futuras de la Compañía. Las amplias leyes y normas nacionales, provinciales y locales en Colombia afectan y afectarán casi todas las operaciones de la Compañía. Estas leyes y normas establecen varios estándares que regulan ciertos aspectos de salud y calidad ambiental, incluidas las emisiones a la atmósfera, la calidad del agua, las descargas de aguas residuales y la generación, el transporte y la disposición de desechos y sustancias peligrosas; establecen penas y otras obligaciones por la violación de tales estándares; y en ciertas circunstancias establecen obligaciones de remediación de instalaciones y sedes actuales y antiguas donde se realizan o se realizaron operaciones. Adicionalmente, puede haber disposiciones especiales apropiadas o necesarias para áreas de operación ambientalmente sensibles.

Hay incertidumbre sobre el impacto de las leyes y normas ambientales, incluidas aquellas que actualmente están en vigor y las leyes y normas propuestas, y la Compañía no puede predecir cuál legislación o regulación ambiental será promulgada en el futuro, ni cómo serán administradas, interpretadas en cualquier momento o hechas efectivas las leyes o normas existentes o futuras. No es posible predecir el resultado y la naturaleza de algunas de estas exigencias para la Compañía y su negocio en el momento actual; sin embargo, la inobservancia de normas vigentes y propuestas puede tener un impacto adverso significativo en el negocio de la Compañía y los resultados de sus operaciones por el aumento significativo de sus gastos de capital y sus costos de cumplimiento, su capacidad de cumplir sus obligaciones financieras, incluidos los pagos de deuda. También puede llevar a la modificación o cancelación de licencias y permisos de operación, penas y otras acciones correctivas. Además, el cumplimiento de leyes y normas más estrictas, o políticas más vigorosas de aplicación por parte de cualquier autoridad reguladora, pueden hacer que en el futuro la Compañía deba hacer gastos importantes para la instalación y operación de sistemas y equipos para medidas remediales, lo cual puede tener un efecto adverso significativo en la Compañía.

La regulación ambiental se está volviendo progresivamente estricta y los costos y gastos del cumplimiento normativo están en aumento. Las actividades de la Compañía tienen el potencial de deteriorar el hábitat natural, dañar plantas y vida silvestre, o causar contaminación a la tierra o al agua que puede requerir remediación con base en leyes y normas aplicables. Estas leyes y normas exigen que la Compañía obtenga y cumpla con una variedad de registros ambientales, licencias, permisos y otras aprobaciones. Las regulaciones ambientales imponen restricciones y prohibiciones a las emisiones de varias sustancias producidas en forma concurrente con petróleo y gas natural y pueden tener un impacto en la selección de sitios de perforación y la ubicación de instalaciones, lo cual puede tener como resultado mayores gastos de capital. Tanto los funcionarios públicos como las personas privadas pueden buscar que se hagan efectivas las leyes y normas ambientales contra la Compañía.

A la Compañía se le puede imponer una responsabilidad significativa por los costos derivados de impactos ambientales desconocidos e imprevistos que surjan de las operaciones de la Compañía, incluidos perjuicios, costos de limpieza o penas en el evento de ciertas descargas al ambiente, daño ambiental causado por anteriores dueños de las propiedades compradas por la Compañía, o inobservancia de leyes o normas ambientales. Si bien estos costos no han sido significativos para la Compañía en el pasado, no hay garantía que este continuará siendo el caso en el futuro.

Dada la naturaleza del negocio de la Compañía, hay riesgos inherentes de derrames de petróleo ocurridos en los sitios de perforación y operaciones de la Compañía. Los grandes derrames de petróleo y productos del petróleo pueden tener como efecto significativos costos de limpieza. Los derrames de

petróleo pueden ocurrir por problemas operacionales, tales como fallas operacionales, accidentes o deterioro o mal funcionamiento de equipos. Los derrames de petróleo también pueden ocurrir como resultado de sabotaje y daño a los oleoductos. Además, la Compañía vende petróleo en varias estaciones de entrega y el petróleo es transportado en camiones. Hay un riesgo inherente de derrames de petróleo causados por accidentes en carretera de los cuales la Compañía puede ser considerada responsable por parte del propietario del petróleo crudo. Todo esto puede llevar a potenciales y significativos pasivos ambientales, como costos de limpieza y de litigio, los cuales pueden afectar adversa y significativamente la situación financiera de la Compañía, sus flujos de caja y el resultado de sus operaciones. Dependiendo de la causa y la severidad del derrame de petróleo, la reputación de la Compañía también puede verse afectada adversamente, lo cual puede limitar la capacidad de la Compañía de obtener permisos y afectar sus operaciones futuras.

Para evitar y/o mitigar los potenciales pasivos ambientales, la Compañía tiene políticas y procedimientos diseñados para prevenir y contener derrames de petróleo. La Compañía trabaja para minimizar los derrames a través de un programa de instalaciones bien diseñadas que sean operadas de manera segura, una efectiva administración de la integridad de las operaciones, continuo entrenamiento a empleados, actualizaciones habituales a instalaciones y equipos, e implementación de una inspección comprensiva y un sistema de vigilancia. También, las instalaciones y operaciones de la Compañía están sujetas a inspecciones de rutina por parte de varias autoridades federales y provinciales en Colombia para evaluar el cumplimiento por parte de la Compañía de las distintas leyes y normas.

Regulaciones pendientes relativas a emisiones

Los gobiernos alrededor del mundo se están enfocando cada vez más en regular las emisiones de gases de efecto invernadero (“GEI”) y atender los impactos del cambio climático de alguna manera. Colombia ha promulgado legislación relacionada con las emisiones de GEI y también ha aprobado legislación que exige que el país genere 77% de su energía con recursos renovables y reduzca la deforestación en el Amazonas a cero en 2020. Además, Colombia ha establecido el Programa Nacional de Eficiencia Energética, el cual exige que las compañías de energía eléctrica, petróleo y gas, y otras compañías de servicio de energía, desarrollen Planes de Eficiencia Energética para cumplir las metas establecidas por el Ministerio y la Unidad de Planeación Minero Energética.

Está surgiendo legislación sobre emisiones de GEI, y la misma está sujeta a cambios. Por ejemplo, a nivel internacional, casi 200 naciones acordaron en diciembre de 2015 un convenio internacional sobre cambio climático en París, Francia (el “**Convenio de París**”) el cual exige que los países establezcan sus propias metas de emisión de GEI y sean transparentes en cuanto a las medidas que cada país usará para lograr sus metas de emisión de GEI. Colombia suscribió el Convenio de París. Aunque no es posible en este momento predecir cómo se verá impactado el negocio de la Compañía con la legislación o las nuevas regulaciones que sean adoptadas en relación con las emisiones de GEI, las leyes y regulaciones futuras que limiten las emisiones de GEI pueden afectar adversamente la demanda de petróleo y gas natural producido por la Compañía.

La legislación actual de emisiones de GEI no ha resultado en costos de cumplimiento sustanciales. Sin embargo, no es posible en este momento predecir si la legislación o las regulaciones propuestas serán adoptadas, y si tales leyes y regulaciones futuras resultarán en costos de cumplimiento adicionales o restricciones operativas adicionales. Si la Compañía no puede recuperar un nivel significativo de sus costos relacionados con el cumplimiento de exigencias regulatorias con respecto al cambio climático impuestas a la Compañía, esto puede tener un efecto adverso significativo en el negocio de la Compañía, su situación financiera y el resultado de sus operaciones. Además, las restricciones significativas a las emisiones de GEI pueden resultar en una menor demanda del petróleo producido por la Compañía, con la consecuente disminución en el valor de las reservas de la Compañía. Además, en la medida en que los mercados financieros vean el cambio climático y las emisiones de GEI como un riesgo financiero, esto puede impactar negativamente el costo del capital o el acceso al capital para la

Compañía. Finalmente, algunos científicos han concluido que las mayores concentraciones de GEI en la atmósfera de la Tierra pueden producir cambios climáticos que pueden tener efectos físicos significativos, como mayor frecuencia y severidad de tormentas, sequías e inundaciones y otros eventos climáticos extremos; si tales efectos se dieran, podrían tener un efecto adverso en las operaciones de la Compañía.

Sanciones

Las operaciones de exploración, desarrollo, producción y mercadeo de la Compañía están reguladas ampliamente por leyes y regulaciones extranjeras, federales, estatales y locales. Bajo estas leyes y regulaciones, la Compañía podría ser tenida como responsable de lesiones personales, daños a propiedades, obligaciones o costos de limpieza y restauración de sitios y otros perjuicios y responsabilidades. A la Compañía también se le podrían imponer acciones correctivas, como la instalación de equipo adicional ambiental o de seguridad, lo cual podría requerir incurrir en significativos gastos de capital. El no cumplimiento de estas leyes y regulaciones también podría resultar en la suspensión o terminación de las operaciones de la Compañía y la sujeción de la misma a sanciones administrativas, civiles y penales, incluida la liquidación de daños a los recursos naturales. A la Compañía podría exigírsele la indemnización a sus empleados en relación con algún gasto o responsabilidad en que ellos puedan incurrir individualmente en relación con acciones regulatorias contra ellos. Como consecuencia de estas leyes y regulaciones, los prospectos de negocios futuros de la Compañía podrían deteriorarse y la rentabilidad podría verse afectada por costos de cumplimiento, compensación o indemnización a los empleados.

Dependencia de relaciones estratégicas

El negocio actual de Canacol depende de relaciones estratégicas en la forma de empresas conjuntas con organismos de los gobiernos locales, otras compañías de petróleo y gas y otras compañías en el extranjero. Específicamente en relación con las relaciones estratégicas con otras compañías de petróleo y gas, Canacol es en cierta medida dependiente, entre otras, de ConocoPhillips Colombia, el operador del Contrato de E&P de VMM-2 y el Contrato de E&P de VMM-3. No hay garantía de que ConocoPhillips Colombia o las otras compañías con las cuales Canacol tiene una relación estratégica tendrán la posibilidad de continuar o que continuarán financiando su parte de los gastos. Además, no hay garantía de que todas estas relaciones estratégicas continuarán siendo mantenidas. Sin embargo, actualmente la administración no tiene conocimiento de problemas relacionados con sus relaciones estratégicas.

Conflicto de intereses con socios en negocios conjuntos

La administración de la Compañía puede intentar identificar participantes en la industria y negociar transacciones por virtud de las cuales otras empresas se vinculen con la Compañía para llevar a cabo actividades de negocios conjuntos con el fin de explorar o desarrollar distintos proyectos. Las condiciones actuales del mercado de capitales hacen que este proceso sea más desafiante y consume más tiempo que cuando las circunstancias económicas son más boyantes, lo cual hace que la Compañía posiblemente tenga que traer participantes a sus actividades planeadas en condiciones menos atractivas que las que de otro modo hubiera negociado. No hay seguridad en relación con la oportunidad o la definición de las condiciones de posibles acuerdos de negocios conjuntos.

Los acuerdos de negocios conjuntos deben ser negociados con terceros que en general tengan objetivos o intereses que no coincidan con los intereses de Canacol ni que puedan entrar en conflicto con estos. A menos que las partes tengan la capacidad de transigir en relación con estos objetivos e intereses en conflicto en una forma mutuamente aceptable, los convenios con estos terceros no se llevarán a cabo.

En ciertas circunstancias, la concurrencia de socios en empresa conjunta puede ser necesaria para varias actividades. Otras partes con influencia en los tiempos pueden tener prioridades que difieran de aquellas

de Canacol, incluso si en general comparten los objetivos de Canacol. Las exigencias o expectativas de los socios en empresas conjunta y otros pueden afectar la participación de Canacol en esos proyectos o su capacidad para obtener o mantener las licencias necesarias u otras aprobaciones, o el tiempo de realización de varias actividades u operaciones.

Riesgos de crédito de terceros

La Compañía puede estar expuesta al riesgo de crédito de terceros por sus acuerdos contractuales con sus socios actuales o futuros en empresas conjuntas. En el evento de que tales entidades no cumplan con sus obligaciones contractuales, tales incumplimientos tendrán un efecto adverso significativo en la Compañía y su flujo de caja proveniente de las operaciones. Además, una pobre condición de crédito en la industria y de un socio potencial en empresa conjunta puede tener impacto en la disposición del socio potencial en empresa conjunta para participar en un programa futuro de capital de Canacol.

Violación de confidencialidad

Al debatir sobre posibles relaciones comerciales con terceros, la Compañía puede revelar información confidencial sobre resultados operativos o propiedad intelectual registrada. Aunque los terceros firman acuerdos de confidencialidad antes de la revelación de cualquier información confidencial, una violación de esos acuerdos puede poner a la Compañía en un riesgo competitivo y puede causar un daño significativo a su negocio. El daño a los negocios de la Compañía derivado de una violación de confidencialidad no puede ser cuantificado en este momento, pero puede ser considerable y puede no ser reparable con una indemnización de perjuicios. En el evento de una violación de confidencialidad, no hay seguridad de que la Compañía podrá contar con un recurso en equidad, como una medida cautelar ordenada por una corte de jurisdicción competente en forma oportuna, si acaso, para evitar o mitigar el daño que esa violación de confidencialidad pueda causar a su negocio.

Subsidiarias extranjeras

La Compañía realizara todas sus operaciones a través de subsidiarias extranjeras y sucursales extranjeras. Por lo tanto, en la medida de estas inversiones, Canacol dependerá de los flujos de caja de estas subsidiarias para cumplir con sus obligaciones, excluido todo capital o deuda adicional que Canacol pueda emitir de tiempo en tiempo. La capacidad de sus subsidiarias de pagar y transferir efectivo a Canacol puede verse limitada por, entre otras cosas, el nivel de tributación, especialmente ganancias corporativas y retención de impuestos, en las jurisdicciones donde opere; y la introducción de controles de cambios de divisas y/o monetarios o restricciones de repatriación, o la disponibilidad de moneda de cambio para repatriar.

Riesgos de operaciones en el extranjero, en general

Las propiedades y operaciones de petróleo y gas natural de Canacol están situadas en jurisdicciones extranjeras. En esa medida, las operaciones de Canacol pueden ser adversamente afectadas por cambios en políticas y legislación de gobiernos extranjeros o la inestabilidad social u otros factores que no están bajo control de Canacol, incluidos, sin limitación, la nacionalización, la expropiación de bienes sin justa compensación, la renegociación o anulación de concesiones y contratos existentes, la imposición de obligaciones específicas de perforación y desarrollo y abandono de campos, los cambios en políticas energéticas o en el personal que las administra, los cambios en políticas de fijación de precios del petróleo y el gas natural, las acciones de sindicatos nacionales de trabajadores, las fluctuaciones y devaluaciones de monedas, los controles al cambio de divisas, las sanciones económicas, los aumentos de regalías e impuestos, y otros riesgos que surjan de la soberanía gubernamental extranjera sobre las áreas en las cuales se llevan a cabo las operaciones de Canacol, así como los riesgos de pérdida por guerra civil, actos de guerra, terrorismo, actividades guerrilleras e insurrecciones. Las operaciones de Canacol también pueden ser adversamente afectadas por leyes y políticas de Colombia

y Canadá que afecten el comercio exterior, los impuestos y la inversión. Si las operaciones de Canacol son interrumpidas y/o la integridad económica de sus proyectos es amenazada por razones inesperadas, su negocio puede verse afectado. Los problemas prolongados pueden amenazar la viabilidad comercial de sus operaciones.

Además, no se puede asegurar que los contratos, licencias, solicitudes de licencias u otros acuerdos legales no se verán adversamente afectados por cambios de gobierno en jurisdicciones foráneas, acciones de autoridades gubernamentales u otros, o la efectividad y la exigencia del cumplimiento de tales acuerdos.

En el evento de una controversia surgida en relación con las operaciones de Canacol en Colombia, Canacol puede estar sujeta a la jurisdicción exclusiva de tribunales extranjeros o no tener éxito en someter a personas extranjeras a las jurisdicciones de las cortes de Canadá o en hacer cumplir las sentencias canadienses en otras jurisdicciones. Canacol también puede verse impedida o imposibilitada para hacer cumplir sus derechos frente a un organismo gubernamental debido a la doctrina de inmunidad soberana. En consecuencia, las actividades de exploración, desarrollo y producción de Canacol en Colombia podrían ser sustancialmente afectadas por factores que están más allá del control de la Compañía, cualquiera de los cuales podría tener un efecto adverso significativo para Canacol.

La adquisición de participaciones y la realización de operaciones de exploración y desarrollo en jurisdicciones extranjeras por lo general exigen cumplir con numerosos y exhaustivos procedimientos y formalidades. Estos procedimientos y formalidades pueden tener como efecto demoras inesperadas o prolongadas en el comienzo de importantes actividades del negocio. En algunos casos, el incumplimiento de tales formalidades o la no obtención de evidencia pertinente pueden hacer que se cuestione la validez de la entidad o de las medidas tomadas. La administración no puede predecir el efecto de formalidades corporativas y de regulación adicionales que sean adoptadas en el futuro, ni si tales leyes o regulaciones pueden aumentar significativamente el costo para Canacol de hacer negocios o afectar sus operaciones en algún área.

Canacol en el futuro puede adquirir propiedades y operaciones de petróleo y gas natural fuera de Colombia, expansión la cual puede plantear desafíos y riesgos que Canacol no haya afrontado en el pasado, cualquiera de los cuales puede afectar adversamente los resultados de las operaciones y/o la situación financiera de Canacol. La Compañía es un operador experimentado en Suramérica.

Para ayudar a mitigar los riesgos relacionados con la operación en jurisdicciones extranjeras, Canacol busca operar en regiones donde la industria petrolera es un componente clave de la economía. Canacol cree que la experiencia de la administración en la operación tanto en Colombia como en otras jurisdicciones internacionales ayuda a reducir estos riesgos. Algunos países en los cuales Canacol puede operar pueden ser considerados política y económicamente inestables. En Colombia, el gobierno tiene una larga historia de democracia y un marco legal establecido que, en opinión de Canacol, minimiza los riesgos políticos.

Ubicación de activos en el extranjero

Salvo por los depósitos en efectivo, casi todos los activos de Canacol están situados en países distintos a Canadá (cuyas leyes pueden diferir significativamente de aquellas en Canadá), lo cual puede impedir o afectar adversamente la capacidad de Canacol y de sus miembros de junta directiva y su administración para manejar sus operaciones y proteger sus activos. Una porción del efectivo en depósito está situada en países distintos a Canadá.

Impuestos de renta

La Compañía y sus subsidiarias presentan todas las declaraciones de renta exigidas y la Compañía considera que está cumpliendo sustancialmente las normas tributarias aplicables de Canadá, Colombia, Perú, Panamá, Brasil, Estados Unidos, España, Ecuador, Barbados, Islas Vírgenes Británicas, Suiza, Países Bajos y México; sin embargo, tales declaraciones están sujetas a reliquidaciones por parte de la respectiva autoridad tributaria. En el evento de una reliquidación exitosa de la Compañía, sea por la recaracterización de gastos de exploración y desarrollo o por otra razón, tal reliquidación puede tener un impacto en los impuestos actuales y futuros por pagar.

Las leyes de impuesto de renta relacionadas con la industria del petróleo y el gas, como el tratamiento de impuestos de los recursos o los dividendos, pueden cambiar en el futuro o ser interpretadas de una manera que afecte adversamente a la Compañía. Además, las autoridades tributarias con jurisdicción sobre la Compañía pueden no estar de acuerdo con la forma en que la Compañía calcule su renta para efectos de impuestos o pueden cambiar prácticas administrativas en detrimento de la Compañía.

Riesgos de divisas

Algunas porciones de los gastos de la Compañía están denominadas en pesos colombianos y dólares canadienses. En la medida en que los ingresos y los gastos no estén denominados en dólares de Estados Unidos o no estén fuertemente ligados a esa moneda, la Compañía estará expuesta al riesgo de tasa de cambio. Canacol actualmente no está usando derivados de tasa de cambio para administrar tales riesgos.

Repatriación de ganancias

Actualmente no hay restricciones significativas a la repatriación de ganancias desde Colombia a favor de entidades extranjeras. Sin embargo, no hay garantía de que en el futuro no se impongan restricciones a la repatriación de ganancias.

Sistemas legales

Canacol está sujeta a los sistemas legales y requisitos de regulación de una serie de jurisdicciones con una variedad de requisitos e implicaciones para sus Accionistas. Las actividades internacionales de exploración y desarrollo pueden demandar negociaciones prolongadas con gobiernos anfitriones, compañías petroleras estatales y terceros. Las regulaciones de gobiernos extranjeros pueden favorecer o exigir la adjudicación de contratos de perforación a contratos locales o exigir que los contratistas extranjeros empleen a ciudadanos de una jurisdicción específica o les compren suministros. Si surge una controversia en relación con operaciones extranjeras, Canacol puede quedar sujeta a la jurisdicción exclusiva de tribunales extranjeros o puede no tener éxito en someter a personas extranjeras, especialmente ministros de petróleos extranjeros y compañías petroleras estatales, a la jurisdicción de Canadá.

Colombia es una jurisdicción de derecho civil, lo cual puede generar riesgos tales como: (i) reparación legal efectiva más difícil de obtener en los tribunales de tales jurisdicciones, sea con respecto a una violación de la ley o la regulación o en una controversia de propiedad; (ii) un grado más alto de discrecionalidad de las autoridades gubernamentales; (iii) la ausencia de orientación judicial o administrativa en la interpretación de reglas y regulaciones aplicables; (iv) las inconsistencias de leyes, reglamentaciones, decisiones, órdenes y resoluciones o los conflictos entre ellas; o (v) la relativa inexperiencia de jueces y tribunales en esos asuntos. El compromiso de la comunidad empresarial local, los funcionarios y las agencias del gobierno y el sistema judicial para observar los requisitos legales y los acuerdos negociados puede ser más incierto en las jurisdicciones donde la Compañía opera, lo cual plantea preocupaciones específicas con respecto a licencias y acuerdos de negocios. Estos pueden ser

susceptibles de revisión o cancelación y la reparación legal puede ser incierta o lenta. No hay garantía de que las empresas conjuntas, las licencias, las solicitudes de licencias u otros trámites legales no se verán adversamente afectados por las acciones de autoridades gubernamentales u otros y la efectividad y exigibilidad de tales acuerdos no puede ser garantizada.

Cambios en la legislación

La industria de petróleo y gas natural en Colombia está sujeta a regulaciones y controles exhaustivos impuestos por diversos niveles del gobierno. Toda la legislación actual es objeto de registro público y la Compañía es incapaz de predecir cuál legislación adicional o cuáles reformas serán promulgadas. Las reformas a las leyes, las reglamentaciones y los permisos actuales que regulan las operaciones y las actividades de las compañías de petróleo y gas natural, incluidas las leyes y reglamentaciones ambientales, las cuales están evolucionando en Colombia, o una implementación más estricta de las mismas, pueden tener un efecto adverso significativo para la Compañía y generar aumentos en gastos y costos, afectar la capacidad de la Compañía de expandir o transferir las operaciones existentes, o hacer necesario que la Compañía abandone o demore el desarrollo de nuevas propiedades de petróleo y gas natural.

Igualmente, las leyes tributarias canadienses, federales y provinciales, y los programas de incentivos del gobierno relacionados con la industria de petróleo y gas tienen un efecto significativo en la conveniencia de invertir en las Acciones Ordinarias. El retorno de una inversión en valores de Canacol está sujeto a cambios en tales leyes y programas de incentivos y no hay garantía de que tales leyes o programas no cambiarán en una forma que afecte adversamente a Canacol o la tenencia o disposición de las Acciones Ordinarias.

Regulación gubernamental

El negocio de petróleo y gas está sujeto a la regulación e intervención por parte de los gobiernos en materias tales como la adjudicación de derechos de exploración y producción, la imposición de obligaciones de perforación específicas, los controles para la protección del medio ambiente, el control sobre el desarrollo y el abandono de campos (incluidas las restricciones a la producción) y la posible expropiación o cancelación de derechos contractuales, así como con respecto a precios, impuestos, cuotas de exportación, regalías y exportación de petróleo y gas natural. Tales regulaciones pueden ser cambiadas en cualquier momento en respuesta a condiciones económicas o políticas. La implementación de nuevas regulaciones y la modificación de regulaciones existentes que afecten la industria del petróleo y gas pueden reducir la demanda de petróleo y gas natural, aumentar los costos de Canacol y tener un efecto adverso significativo para Canacol.

Procesos legales

Canacol de tiempo en tiempo se ve envuelta en litigios en el curso ordinario de sus negocios. Canacol no es parte en proceso legal importante alguno salvo lo aquí indicado; sin embargo, otros procesos legales podrían ser iniciados contra Canacol en el futuro. No puede asumirse nada en relación con el resultado final de un proceso legal, ni puede asumirse que la decisión final no tendrá un efecto adverso significativo para Canacol.

Expansión a nuevas actividades

Las operaciones y el conocimiento de la administración de la Compañía están actualmente enfocados principalmente en la producción, exploración y desarrollo de petróleo y gas en Colombia. En el futuro, la Compañía puede adquirir o incursionar en nuevas actividades relacionadas con la industria, o nuevas áreas geográficas, o puede adquirir activos distintos relacionados con energía, y en consecuencia puede enfrentar riesgos inesperados o, en forma alternativa, aumentar significativamente la exposición de la

Compañía a uno o más factores de riesgo existentes, lo cual a su vez puede tener como efecto que las condiciones operacionales y financieras futuras de la Compañía se vean adversamente afectadas.

Falla en lograr los beneficios esperados en adquisiciones y disposiciones

La Compañía considera adquisiciones y disposiciones de negocios y activos en el curso ordinario del negocio. El logro de los beneficios de las adquisiciones depende de la consolidación exitosa de las funciones y la integración de las operaciones y los procedimientos en una forma oportuna y eficiente, y la capacidad de la Compañía de hacer realidad las oportunidades de crecimiento y sinergias esperadas al combinar las operaciones y los negocios adquiridos con los de la Compañía. La integración de los negocios adquiridos puede requerir esfuerzo, tiempo y recursos significativos de la administración, desviando el foco de la administración de otras oportunidades estratégicas y otros asuntos operacionales. La administración continuamente evalúa el valor y la contribución de servicios prestados por terceros y los activos requeridos para la prestación de tales servicios. A este respecto, pueden darse disposiciones periódicas de activos no esenciales de modo que la Compañía pueda enfocar sus esfuerzos y recursos más eficientemente. Dependiendo del estado del mercado para tales activos no esenciales, algunos de los activos no esenciales de la Compañía pueden obtener menos en la disposición que su valor en libros en los estados financieros de la Compañía.

Informática o ciberseguridad

Canacol depende de la confiabilidad y seguridad de sus sistemas informáticos para realizar ciertas actividades de exploración, desarrollo y producción, procesar registros financieros y datos operativos, comunicarse con sus empleados y socios de negocios, y para muchas otras actividades relacionadas con su negocio. Los sistemas informáticos de Canacol pueden fallar o tener otras limitaciones significativas debido a defectos del sistema operativo o uso inapropiado, alteración o manipulación por parte de los empleados. Además, Canacol puede convertirse en el objetivo de ciberataques o violaciones de seguridad de la información que pueden resultar en la emisión, la recopilación, el seguimiento, el uso inapropiado, la pérdida o la destrucción de información privada u otra información. Cualquiera de estos eventos puede perturbar el negocio, resultar en posibles responsabilidades o daño a la reputación o de otro modo tener un efecto adverso en los resultados financieros de Canacol.

Costo de nuevas tecnologías

La industria petrolera se caracteriza por avances tecnológicos rápidos y significativos y la introducción de nuevos productos y servicios que usan nuevas tecnologías. Otras compañías petroleras pueden tener más recursos financieros, técnicos y de personal que les permitan disfrutar ventajas tecnológicas y pueden en el futuro permitirles implementar nuevas tecnologías antes de que lo haga Canacol. No hay garantía de que Canacol podrá responder a tales presiones competitivas e implementar tales tecnologías de forma oportuna o a un costo aceptable. Una o más de las tecnologías actualmente utilizadas por Canacol o que se implementen en el futuro pueden volverse obsoletas. En ese caso, el negocio, la situación financiera y los resultados de las operaciones de Canacol podrían ser adversamente afectados en forma significativa. Si Canacol no puede usar la tecnología más avanzada comercialmente disponible, el negocio, la situación financiera y los resultados de las operaciones de Canacol pueden ser adversamente afectados en forma significativa.

Dependencia de personal clave

El éxito de Canacol depende de los servicios de un número de miembros de la alta gerencia. La experiencia de estas personas será un factor que contribuya al crecimiento y éxito continuado de Canacol, y existe el riesgo de que la muerte o la salida de una o más de estas personas puedan tener un efecto adverso significativo en Canacol. La capacidad de Canacol de adelantar sus operaciones también es altamente dependiente de la disponibilidad de trabajadores calificados.

Conflictos de interés

Hay conflictos de interés potenciales a los cuales podrán estar sujetos algunos miembros de junta y directivos de Canacol en relación con las operaciones de Canacol. Algunos de los miembros de junta directiva y directivos están dedicados y continuarán estando dedicados a la búsqueda de derechos de participación en petróleo y gas natural por su propia cuenta y por cuenta de otras compañías, y podrán darse situaciones en las cuales los miembros de junta y directivos estarán en competencia directa con Canacol. Los conflictos de interés que surjan, si los hay, estarán sujetos a los procedimientos establecidos por la ABCA y estarán regidos por tales procedimientos, los cuales exigen que el miembro de junta o directivo de una compañía que sea parte en un contrato importante o un contrato importante propuesto con Canacol, o que sea miembro de junta o directivo de una persona o que tenga un interés importante en esa persona la cual sea parte en un contrato importante o un contrato importante propuesto con Canacol, revele su interés y se abstenga de votar en asuntos relativos a dicho contrato a menos que ello sea permitido conforme a la ABCA. Ver también “*Miembros de junta directiva y directivos – Conflictos de interés*”.

Corrupción

Las operaciones de la Compañía están regidas por las leyes de varias jurisdicciones, las cuales generalmente prohíben los sobornos y otras formas de corrupción. La Compañía tiene políticas en operación para prevenir toda forma de corrupción o soborno, lo cual incluye la exigencia de que todos los empleados participen en un seminario de concientización ética, la aplicación de políticas contra la entrega o aceptación de dineros o regalos en ciertas circunstancias y una certificación anual de cada empleado en la cual cada empleado confirme que ha recibido y entendido las políticas anticorrupción de la Compañía. Es posible que la Compañía o alguna de sus subsidiarias, o alguno de sus empleados o contratistas, sean acusados de soborno o corrupción como resultado de las acciones no autorizadas de sus empleados o contratistas. Si la Compañía es hallada culpable de tal violación, lo cual puede involucrar la falla en tomar medidas efectivas para prevenir o enfrentar la corrupción de sus empleados o contratistas, la Compañía podría verse sometida a onerosas penas y daño a su reputación. Una simple investigación por sí misma podría generar una significativa perturbación corporativa, altos costos legales y arreglos forzados (como la imposición de un vigilante interno). Además, las acusaciones de soborno o las condenas de soborno o corrupción pueden deteriorar la capacidad de la Compañía de trabajar con gobiernos o con organizaciones no gubernamentales. Tales condenas o acusaciones pueden tener como resultado la exclusión formal de la Compañía de un país o un área, demandas nacionales o internacionales, sanciones o multas de gobiernos, suspensión o demoras de proyectos, capitalización de mercado reducida y mayor inquietud de los inversionistas.

Dividendos

El pago futuro de dividendos sobre las Acciones Ordinarias dependerá de las necesidades financieras de Canacol para financiar el crecimiento futuro, la situación financiera y otros factores que la Junta Directiva considere apropiados en las circunstancias.

Los enunciados con proyecciones a futuro pueden resultar inexactos

A los Accionistas e inversionistas se les advierte que no deben basarse indebidamente en los enunciados con proyecciones a futuro y otra información financiera a futuro. Por su naturaleza, los enunciados y la información con proyecciones a futuro involucran varios supuestos, riesgos conocidos y desconocidos e incertidumbres, tanto de naturaleza general como específica, que pueden hacer que los resultados reales difieran sustancialmente de aquellos sugeridos por los enunciados o la información con proyecciones a

futuro, o contribuyan a la posibilidad de que las predicciones, estimaciones o proyecciones resulten sustancialmente inexactas.

Riesgos relacionados con las Acciones Ordinarias

El precio de mercado de las Acciones Ordinarias puede ser altamente volátil y puede estar sujeto a amplias fluctuaciones en respuesta a una serie de factores que están más allá del control de la Compañía, incluidos, pero sin que se limite a ellos, los siguientes:

- Dilución causada por la emisión de Acciones Ordinarias adicionales y otras formas de valores de participación.
- Anuncios de nuevas adquisiciones, descubrimientos de reservas u otras iniciativas de negocio por parte de los competidores de la Compañía.
- Fluctuaciones en ingresos del negocio de petróleo y gas natural de la Compañía.
- Cambios en el precio de mercado para productos básicos de petróleo y gas natural, incluidos cambios resultantes de la introducción o expansión de combustibles alternativos.
- Cambios en el clima social, político y/o legal en las regiones donde operará la Compañía.
- Cambios en la valoración de compañías similarmente situadas, tanto en la industria de la Compañía como en otras industrias.
- Cambios en los estimados de los analistas que afectan a la Compañía, a sus competidores y/o su industria.
- Cambios en los métodos contables usados en la industria de la Compañía o que de otro modo la afecten.
- Cambios en estimados independientes de reservas relacionados con las propiedades de petróleo y gas de la Compañía.
- Anuncios de innovaciones tecnológicas o nuevos productos disponibles para la industria del petróleo y el gas natural.
- Anuncios de gobiernos relevantes en relación con incentivos a programas de desarrollo de energías alternativas.
- Fluctuaciones en tasas de interés, tasas de cambio y la disponibilidad de capital en mercados de capital; y
- Ventas significativas de Acciones Ordinarias, incluidas ventas por futuros inversionistas en ofertas futuras de la Compañía.

Además, el precio de mercado de las Acciones Ordinarias puede estar sujeto a amplias fluctuaciones en respuesta a varios factores, los cuales pueden incluir los siguientes, entre otros:

- Variaciones trimestrales de ingresos y gastos operacionales de la Compañía.
- Adiciones y salidas de personal clave; y
- Estimados de reservas actualizados por partes independientes.

Estos y otros factores están en gran medida fuera del control de la Compañía, y el impacto de estos riesgos, individualmente o en total, pueden resultar en cambios adversos significativos para el precio de mercado de las Acciones Ordinarias y/o los resultados de las operaciones y la situación financiera de la Compañía.

INFORMACIÓN ADICIONAL, FINANCIERA Y DE OTRA CLASE

En SEDAR, en www.SEDAR.com, se puede encontrar información adicional relacionada con la Compañía.

Información adicional, como la remuneración y el endeudamiento de miembros de junta directiva y directivos, los titulares principales de valores de Canacol y valores autorizados para emisión bajo planes de remuneración con acciones, cuando fuere aplicable, será incluida en la circular de información de

Canacol para la próxima asamblea anual de Accionistas que contemple la elección de miembros de junta directiva y la información adicional requerida según lo previsto en los estados financieros comparativos de Canacol para su año financiero terminado más reciente. Canacol puede suministrar esta información a cualquier persona mediante petición hecha al Vicepresidente Financiero de Canacol en la dirección Suite 2650, 585 - 8th Avenue S.W., Calgary, Alberta, T2P 1G1. Los documentos también serán incluidos en SEDAR, en www.sedar.com.

En los estados financieros comparativos de la Compañía y el informe de discusión y análisis de la administración para el período terminado en diciembre 31 de 2018, los cuales también están disponibles en SEDAR, se suministra información financiera adicional.

APÉNDICE A

INFORME SOBRE DATOS DE RESERVAS POR PARTE DE EVALUADOR DE RESERVAS INDEPENDIENTE Y CALIFICADO (FORMULARIO 51-101F2)

[Logo:]

BOURY

Consultores Globales de Energía

FORMULARIO DEL INSTRUMENTO NACIONAL 51-101F2 INFORME SOBRE DATOS DE RESERVAS

A la Junta Directiva de Canacol Energy Ltd. (la “Compañía”):

1. Hemos evaluado los datos de reservas de la Compañía a diciembre 31 de 2018. Los datos de reservas son estimados de reservas probadas, reservas probables y reservas posibles y el ingreso neto futuro relacionado a diciembre 31 de 2018, estimados usando precios y costos proyectados.
2. Los datos de reservas son responsabilidad de la administración de la Compañía. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre los datos de reservas con base en nuestra evaluación.
3. Realizamos nuestra evaluación de acuerdo con estándares establecidos en el Manual Canadiense de Evaluación de Petróleo y Gas (el “Manual COGE” [por sus siglas en inglés]) elaborado en conjunto por la Sociedad de Ingenieros de Evaluación de Petróleos (Capítulo de Calgary) y el Instituto de Minería, Metalurgia y Petróleo de EE. UU. (Sociedad de Petróleo).
4. Tales estándares exigen que planeemos y realicemos una evaluación para obtener razonable seguridad sobre que los datos de reservas están libres de errores significativos. La evaluación también incluye estimar si los datos de reservas están de acuerdo con los principios y definiciones presentados en el Manual COGE.
5. La siguiente tabla indica el ingreso neto futuro estimado (antes de la deducción de impuestos de renta) atribuido a las reservas probadas más probables totales, estimado usando precios y costos proyectados y calculado usando una tasa de descuento del 10%, incluido en los datos de reservas de la Compañía evaluados por nosotros a diciembre 31 de 2018, e identifica las respectivas porciones del mismo que hemos evaluado y reportado a la administración de la Compañía:

Evaluador de Reservas Calificado Independiente	Fecha de Descripción y Elaboración del Informe de Evaluación	Ubicación de las Reservas	Valor Presente Neto de Ingreso Neto Futuro (antes de impuesto de renta, tasa de descuento del 10%)			
			Auditado (M \$ US)	Evaluado (M \$ US)	Revisado (M \$ US)	Total (M \$ US)
Boury Global Energy Consultants Limited	Informe de Evaluación de Reservas a Diciembre 31 de 2018 sobre Ciertas Propiedades de propiedad de Canacol Energy Ltd. de fecha febrero 13 de 2019	Colombia	-	1.523.538	-	1.523.538

BOURY GLOBAL ENERGY CONSULTANT LTD.

6. En nuestra opinión, los datos de reservas respectivamente evaluados por nosotros, en todos los aspectos significativos, han sido determinados y están de acuerdo con el Manual COGE. No expresamos opinión sobre los datos de reservas que recibimos pero no auditamos o evaluamos.
7. No tenemos responsabilidad de actualizar nuestros informes mencionados en el parágrafo 5 por eventos o circunstancias ocurridos después de sus respectivas fechas de elaboración.
8. Debido a que los datos de reservas se basan en juicios sobre eventos futuros, los resultados reales variarán y las variaciones pueden ser significativas. Sin embargo, todas las variaciones deben ser consistentes con el hecho de que las reservas se categorizan de acuerdo con la probabilidad de su obtención.

Firmado como nuestro informe indicado arriba:

Boury Global Energy Consultants Ltd., Calgary, Alberta, de fecha febrero 13 de 2019.

BOURY GLOBAL ENERGY
CONSULTANTS LTD.

[Firma]

Nahla Boury, Ing. P. ICD.D

<p>PERMISO DE EJERCICIO BOURY GLOBAL ENERGY CONSULTANTS LTD.</p> <p>[Firma]</p> <p>Firma _____ Fecha ____ Febrero 13 de 2019 ____ PERMISO NÚMERO: P 14020 La Asociación de Ingenieros, Geólogos y Geofísicos Profesionales de Alberta</p>

APÉNDICE B

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN Y LA JUNTA DIRECTIVA SOBRE LAS REVELACIONES DE PETRÓLEO Y GAS (FORMULARIO 51-101F3)

**INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN Y LA JUNTA DIRECTIVA
SOBRE LAS REVELACIONES DE PETRÓLEO Y GAS
(FORMULARIO 51-101F3)**

La administración de Canacol Energy Ltd. (la “Compañía”) es responsable de la preparación y revelación de información con respecto a las actividades de petróleo y gas de la Compañía de acuerdo con las exigencias de la regulación bursátil. Esta información incluye los datos de reservas.

Un evaluador de reservas calificado e independiente ha evaluado los datos de reservas de la Compañía. El informe del evaluador de reservas calificado e independiente será radicado ante las autoridades de regulación bursátil junto con este informe.

El Comité de Reservas de la junta directiva de la Compañía ha

- (a) revisado los procedimientos de la Compañía para suministrar información al evaluador de reservas calificado e independiente;
- (b) tenido reuniones con el evaluador de reservas calificado e independiente para determinar si algunas restricciones han afectado la capacidad del evaluador para informar sin reservas; y
- (c) revisado los datos de reservas con la administración y el evaluador de reservas calificado e independiente.

El Comité de Reservas de la junta directiva ha revisado los procedimientos de la Compañía para reunir y reportar otra información relacionada con actividades de petróleo y gas y ha revisado esa información con la administración. La junta directiva, por recomendación del Comité de Reservas, ha aprobado:

- (a) el contenido y la radicación ante las autoridades reguladoras de valores del Formulario 51-101F1, el cual contiene datos de reservas y otra información de petróleo y gas;
- (b) la radicación del Formulario 51-101F2, el cual es el informe del evaluador de reservas calificado e independiente sobre los datos de reservas; y
- (c) el contenido y la radicación de este informe.

Debido a que los datos de reservas están basados en juicios relacionados con eventos futuros, los resultados reales variarán y tales variaciones pueden ser significativas.

(firmado) "Charle Gamba"

**Charle Gamba, Presidente Ejecutivo,
Presidente y Miembro de Junta Directiva**

(firmado) "Ravi Sharma"

Ravi Sharma, Vicepresidente de Operaciones

(firmado) "Michael Hibberd"

**Michael Hibberd, Presidente de la Junta Directiva y
Miembro de Junta Directiva**

(firmado) "David Winter"

David Winter, Miembro de Junta Directiva

Fecha: marzo 21 de 2019

APÉNDICE C

CANACOL ENERGY LTD.

TÉRMINOS DE REFERENCIA DEL COMITÉ DE AUDITORÍA

I. Constitución y objeto

El Comité de Auditoría (el “Comité”) será establecido por resolución de la Junta Directiva (la “Junta”) de Canacol Energy Ltd. (“Canacol” o la “Compañía”) con el objeto de asistir a la Junta en el cumplimiento de sus obligaciones de supervisión financiera mediante la revisión de los reportes financieros y otra información financiera suministrada por Canacol a autoridades reguladoras y accionistas, los sistemas de controles internos de Canacol relacionados con finanzas y contabilidad, y los procesos de auditoría, contabilidad y reporte financiero de Canacol. En forma consistente con esta función, el Comité incentivará la mejora continua de las políticas, los procedimientos y las prácticas de Canacol, y deberá impulsar la adhesión a los mismos en todos los niveles. Los roles y responsabilidades principales del Comité son:

- Servir como parte independiente y objetiva para hacer seguimiento a la integridad y calidad del reporte financiero y el sistema de control interno de Canacol y revisar los reportes financieros de Canacol.
- Revisar y evaluar las calificaciones, la independencia, la contratación, la remuneración y el desempeño de los auditores externos de Canacol.
- Brindar una vía abierta de comunicación entre los auditores de Canacol, la gerencia financiera y la alta gerencia, y la Junta.

II. Composición

El Comité estará compuesto por al menos tres personas nombradas por la Junta de entre sus miembros, todos los cuales miembros serán independientes conforme al significado del Instrumento Nacional 52-110 - Comités de Auditoría (“NI 52-110”), a menos que la Junta decida apoyarse en alguna exención del NI 52-110. “Independiente” generalmente significa libre de todo negocio o cualquier otra relación directa o indirecta importante con la Compañía, que en opinión de la Junta pueda razonablemente interferir con el ejercicio del juicio independiente del miembro del Comité.

Todos los miembros del Comité deben ser financieramente letrados conforme al significado del NI 52-110, a menos que la Junta haya decidido apoyarse en alguna exención del NI 52-110. Ser financieramente letrado significa que los miembros tengan la capacidad de leer y entender un conjunto de estados financieros que presenten una amplitud y un nivel de complejidad de asuntos contables que sean comparables en general con la amplitud y la complejidad de los asuntos que razonablemente pueda esperarse que surjan de los estados financieros de la Compañía.

Cada miembro del Comité servirá por voluntad de la Junta hasta que el miembro renuncie, sea removido o deje de ser miembro de la Junta. La Junta llenará las vacantes en el Comité mediante el nombramiento de entre los miembros de la Junta. Si hay una vacancia en el Comité, los miembros restantes ejercerán todas sus facultades en tanto haya quórum. La Junta nombrará a un presidente para el Comité, de entre los miembros del mismo (el “Presidente”). Si el Presidente del Comité no está presente en una reunión del Comité, uno de los otros miembros del Comité que esté presente en la reunión será escogido por el Comité para presidir la reunión.

Ningún Miembro de Junta Directiva que actúe como miembro de junta de otra compañía será elegible para actuar como miembro del Comité a menos que la Junta haya determinado que tal servicio

simultáneo no afectará la capacidad de dicho miembro de servir efectivamente en el Comité. Las determinaciones sobre si un Miembro de Junta Directiva en particular satisface los requerimientos para ser miembro del Comité serán adoptadas por el Comité de Gobierno Corporativo y Nominación.

Ningún miembro del Comité recibirá de la Compañía o cualquiera de sus filiales remuneración distinta a los honorarios a los cuales tenga derecho como Miembro de la Junta Directiva de la Compañía o como miembro de un Comité de la Junta. Tales honorarios serán pagados en efectivo y/o acciones, opciones de compra u otra contraprestación en especie habitualmente disponible para los Miembros de Junta Directiva.

III. Reuniones

El Comité se reunirá al menos cuatro veces al año y/o según lo estime apropiado el Presidente del Comité. El Presidente del Comité, cualquier miembro del Comité, los auditores externos de la Compañía, el Presidente de la Junta, el Presidente Ejecutivo (“CEO”) o el Vicepresidente Financiero (“CFO”) podrán convocar a una reunión del Comité mediante la notificación al secretario corporativo de la Compañía, quien notificará a los miembros del Comité. La mayoría de los miembros del Comité constituirán quórum.

Como parte de su trabajo para incentivar la comunicación abierta, el Comité se reunirá al menos anualmente con la administración y los auditores externos en sesiones separadas. El CEO y el CFO y un representante de los auditores externos de la Compañía podrán, si son invitados por el Presidente del Comité, asistir y hablar en las reuniones del Comité. El Comité también podrá invitar a cualquier otro directivo o empleado de la Compañía, al asesor legal, a los asesores financieros de la Compañía y a cualquier otra persona para que asista a las reuniones y haga presentaciones con respecto a su área de responsabilidad, según lo considere necesario el Comité.

Las actas de las reuniones del Comité registrarán con exactitud las decisiones tomadas y serán distribuidas a los miembros del Comité con copias a la Junta, el CFO o cualquier otro directivo que actúe en tal calidad, y los auditores externos. Los anexos de soporte y la información revisada por el Comité se mantendrán a disposición para examen por parte de cualquier Miembro de Junta Directiva.

El Presidente del Comité estará disponible en la asamblea general anual de la Compañía para dar respuesta a cualquier pregunta de los accionistas sobre las actividades y responsabilidades del Comité.

IV. Autoridad

El Comité está autorizado por la Junta para:

- a) Investigar todo asunto dentro de sus Términos de Referencia.
- b) Tener comunicación directa con los auditores externos de la Compañía.
- c) Solicitar cualquier información que requiera a cualquier empleado de la Compañía.
- d) Contratar, a su discreción, asesores externos legales, contables u otros, a cargo de la Compañía, para obtener asesoría y asistencia en relación con cualquier asunto relacionado con sus deberes, responsabilidades y facultades, según lo dispuesto o impuesto por estos Términos de Referencia, o de otro modo por la ley o por los estatutos de la Compañía.

V. Roles y responsabilidades

El Comité tendrá los roles y responsabilidades indicados a continuación, así como cualquier otra función que sea específicamente delegada al Comité por la Junta y que la Junta esté autorizada a delegar por virtud de leyes y normas aplicables. Para cumplir con sus responsabilidades, el Comité hará lo siguiente:

a) Asuntos contables y de reporte financiero

1. En consulta con los auditores externos, revisará con la administración la integridad de los procesos de reporte financiero de Canacol, tanto internos como externos.
2. Revisará con los auditores externos y la administración la extensión en la cual los cambios y mejoras en las prácticas financieras o contables hayan sido implementados.
3. En cada reunión, consultará con los auditores externos, sin la presencia de la administración, sobre la calidad de los principios contables y los controles internos de Canacol y cuán completos y exactos son los estados financieros de Canacol.
4. Revisará los estados financieros intermedios y anuales de la Compañía y el documento de discusión y análisis de operaciones de la administración (el “MD&A”), los Formularios de Información Anual y los comunicados de prensa sobre ganancias antes de su revelación pública y la aprobación de la Junta, cuando fuere necesaria, y se asegurará de que estén operando los procedimientos adecuados para la revisión de la revelación pública por parte de Canacol de información financiera tomada o derivada de los estados financieros de la Compañía para su inclusión en documentos tales como la Circular de Información de la Administración y los prospectos.
5. Después de tal revisión con la administración y los auditores externos, hará su recomendación a la Junta sobre la aprobación de los estados financieros anuales o intermedios y el MD&A, así como cualquier otra radicación ante las comisiones de valores.
6. Hará seguimiento, en discusión con los auditores externos, de la integridad de los estados financieros de la Compañía antes de su presentación a la Junta, enfocándose especialmente en:
 - (a) Políticas y prácticas contables significativas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), según sean aplicables a Canacol, y todo cambio a tales políticas y prácticas contables según lo requerido por quienes establecen las normas, o según lo sugerido por los auditores externos y la administración.
 - (b) Áreas de juicios importantes, entre ellas las causaciones significativas, los supuestos y estimados claves, y la visión de los auditores externos sobre cuán apropiados son tales juicios.
 - (c) Ajustes significativos derivados de la auditoría.
 - (d) El supuesto de negocio en marcha.
 - (e) Cumplimiento de estándares contables incluidos los efectos en los estados financieros de métodos alternativos dentro de los principios de contabilidad generalmente aceptados.
 - (f) Cumplimiento de requisitos legales y de bolsas de valores.

- (g) Tratamiento contable y revelación de grandes transacciones así como de transacciones no usuales y no recurrentes.
 - (h) Activos y pasivos contingentes y de cuentas de orden que sean significativos y las revelaciones correspondientes.
 - (i) Requerimientos de revelación para los compromisos.
 - (j) Cumplimiento de pactos conforme a convenios de crédito.
 - (k) Hallazgos importantes de auditoría en revisiones intermedias durante el año, incluido el estado de las recomendaciones de auditorías previas.
 - (l) Todas las transacciones con partes relacionadas, con las revelaciones requeridas en los estados financieros.
 - (m) Oportunidad de los pagos de ley.
7. Al menos en forma anual, revisará con el asesor legal y la administración de la Compañía todos los asuntos legales y de regulación y de litigio, los reclamos o contingencias, incluidas las liquidaciones de impuestos, los incumplimientos o notificaciones de licencias o concesiones, las violaciones de salud y seguridad o asuntos ambientales, que puedan tener un efecto importante en la situación financiera de la Compañía, y la forma en que estos asuntos pueden ser o hayan sido revelados en los estados financieros.

b) Audidores Externos

1. Considerará y hará recomendaciones a la Junta para que esta someta a aprobación de los accionistas en asamblea general o especial el nombramiento, la reelección y la remoción de los auditores externos de Canacol y para aprobar la remuneración y los términos de vinculación de los auditores externos para la auditoría anual, las revisiones intermedias y cualquier otro servicio relacionado con la auditoría y no relacionado con la auditoría.
2. Cuando haya de darse un cambio de los auditores, revisará los asuntos relacionados con el cambio y la información por incluir en el aviso que sobre dicho cambio deba darse a los reguladores de valores.
3. Solicitará a los auditores externos que reporten directamente al Comité.
4. Discutirá con los auditores externos, antes de que comience la auditoría, la naturaleza y el alcance de la auditoría y otros asuntos relevantes.
5. Revisará y hará seguimiento al desempeño de los auditores externos y la efectividad del proceso de auditoría, para lo cual tomará en consideración los requisitos profesionales y normativos pertinentes.
6. Obtendrá en forma anual una declaración formal escrita de los auditores externos en que indiquen todas las relaciones entre los auditores externos y Canacol y confirmen su independencia con respecto a Canacol.
7. Revisará y discutirá con los auditores externos todas las relaciones o los servicios revelados que puedan tener impacto en la objetividad e independencia de los auditores externos.
8. Revisará y aprobará las políticas de contratación de Canacol en relación con socios, empleados y exsocios y exempleados de los auditores presentes y pasados de la Compañía.

9. Discutirá los problemas y las reservas surgidas en la auditoría, y todos los asuntos que los auditores externos deseen discutir (en ausencia de la administración cuando sea necesario).
10. A la terminación de la auditoría, revisará el reporte de los auditores externos sobre los estados financieros y las cartas de recomendaciones emitidas a la administración, junto con las respuestas de la administración, incluida la carta de declaración de la administración.
11. Revisará y preaprobará todos los servicios de auditoría y relacionados con la auditoría y los honorarios y otra remuneración relativa a los mismos, y todo servicio que no sea de auditoría prestado por los auditores externos de Canacol, y considerará el impacto en la independencia de los auditores. El requisito de preaprobación se dispensa con respecto a la prestación de servicios que no sean de auditoría cuando:
 - (i) el monto total de todos los servicios prestados a Canacol que no sean de auditoría constituya no más del cinco por ciento del monto total de ingresos pagados por Canacol a sus auditores externos durante el año fiscal en el cual sean prestados los servicios que no sean de auditoría;
 - (ii) tales servicios no hayan sido reconocidos por Canacol en el momento de la contratación como servicios que no son de auditoría;
 - (iii) tales servicios sean rápidamente llevados a la atención del Comité por parte de Canacol y sean aprobados antes de la terminación de la auditoría por parte del Comité o por uno o más miembros del Comité que sean Miembros de Junta Directiva de Canacol a quienes les haya sido delegada la autoridad por el Comité para dar tales aprobaciones.

Siempre que la preaprobación de los servicios que no sean de auditoría se presente en la primera reunión programada del Comité después de tal aprobación, tal autoridad podrá ser delegada por el Comité a uno o más miembros independientes del Comité.

12. Considerará los hallazgos importantes de los auditores externos y las respuestas de la administración, incluida la resolución de desacuerdos entre la administración y los auditores externos en relación con los reportes financieros.
13. Después de la terminación de la auditoría anual, revisará separadamente con la administración y los auditores externos toda dificultad significativa encontrada durante el curso de la auditoría, incluida toda restricción al alcance del trabajo o al acceso a la información requerida.
14. En cada reunión consultará con los auditores externos, sin la presencia de la administración, sobre la calidad, no solamente la aceptabilidad, de los principios contables aplicados en los reportes financieros de la Compañía, la efectividad de los controles internos, y cuán completos y exactos son los reportes financieros de la Compañía.

c) Controles y procedimientos de revelación (“C&PR”) y controles internos sobre información financiera (“CIIF”)

1. Hará seguimiento y revisará la política de revelación de Canacol en forma anual.
2. Al final de cada año fiscal revisará la evaluación de la administración sobre el diseño y la efectividad de los C&PR de Canacol, incluida toda deficiencia de control identificada y los planes de remedio correspondientes para cualquier deficiencia sustancial o significativa.

3. Al final de cada año fiscal revisará la evaluación de la administración sobre el diseño y la efectividad de los CIIF de Canacol, incluida toda deficiencia de control identificada y los planes de remedio correspondientes para cualquier deficiencia sustancial o significativa.
4. Revisará y discutirá todo fraude o supuesto fraude que involucre a la administración o a otros empleados que tengan un papel en los CIIF de Canacol y las correspondientes acciones correctivas y disciplinarias por tomar.
5. Discutirá con la administración todo cambio significativo a los CIIF que sean revelados o considerados para revelación en el MD&A en forma trimestral.
6. Revisará y discutirá con el CEO y el CFO los procedimientos asumidos en relación con las certificaciones del CEO y el CFO para las radicaciones anuales e intermedias ante las comisiones de valores.
7. Revisará la aptitud de los controles y procedimientos internos relacionados con cualquier transacción corporativa en la cual miembros de junta directiva o directivos de Canacol tengan un interés personal, incluidas las cuentas de gastos de altos directivos de Canacol y el uso por parte de los directivos de los activos corporativos.

d) Administración de riesgos

1. Revisará las políticas y los procesos de administración de riesgos de la Compañía establecidos para identificar, evaluar y tratar efectivamente los riesgos principales del negocio de la Compañía y para recibir un reporte anual al respecto.
2. Revisará las exposiciones financieras asumidas por la Compañía junto con toda estrategia de mitigación, incluidas las posiciones física y financiera en mercados de productos básicos, las estrategias con derivados, los compromisos de capital, las exposiciones a riesgo soberano y de tipo de cambio, y las fluctuaciones de tasas de interés.
3. Revisará anualmente cuán adecuadas y efectivas son las pólizas de seguro de la Compañía, incluida la cobertura para daños materiales, lucro cesante, responsabilidad civil y directores y administradores.
4. Revisará las principales financiaciones de la Compañía y sus planes y estrategias futuras de financiación, en consideración de las necesidades actuales y futuras del negocio y la condición de los mercados de capitales.
5. Revisará y aprobará el análisis y la revelación de riesgos en documentos públicos.

e) Procedimientos para la recepción y el tratamiento de quejas relacionadas con asuntos de contabilidad, controles contables internos, o auditoría

1. Establecerá procedimientos para:
 - (a) La recepción, la conservación y el tratamiento de quejas recibidas por Canacol en relación con asuntos de contabilidad, controles contables internos, o auditoría.
 - (b) La presentación anónima y confidencial por parte de los empleados de Canacol de inquietudes en relación con asuntos contables o de auditoría discutibles.
 - (c) La investigación de tales asuntos con apropiadas acciones de seguimiento.

VI. Procedimientos de efectividad del Comité

El Comité revisará sus Términos de Referencia en forma anual, o con mayor frecuencia según se requiera, para asegurarse de que se mantengan adecuados y pertinentes y que incorporen todos los cambios importantes a los requisitos legales y normativos y al entorno de negocios de la Compañía. El Comité hará recomendaciones al Comité de Gobierno Corporativo y Nominación sobre los cambios propuestos, si los hubiere.

Se pretende que los procedimientos descritos en estos Términos de Referencia sirvan como directrices, y el Comité podrá adoptar en cualquier momento los procedimientos diferentes o adicionales que estime necesarios.

Al determinar el orden del día para una reunión, el Presidente del Comité instará a los miembros del Comité, a la administración, a los auditores externos de la Compañía y a otros miembros de la Junta a hacer aportes con el fin de abordar asuntos emergentes.

Antes del inicio del año fiscal, el Comité presentará una planeación anual de las reuniones que se realizarán durante el año fiscal por iniciar, para revisión y aprobación de la Junta, con el fin de asegurar el cumplimiento de los requisitos de los Términos de Referencia del Comité.

Todo material escrito suministrado al Comité será adecuadamente equilibrado (esto es, pertinente y conciso) y será distribuido antes de la reunión respectiva con el tiempo suficiente para permitir que los miembros del Comité revisen y entiendan la información.

El Comité realizará una autoevaluación anual de su desempeño y de estos Términos de Referencia y hará recomendaciones al Comité de Gobierno Corporativo y Nominación con respecto a los mismos.

Los miembros del Comité recibirán entrenamiento adecuado y oportuno para mejorar su entendimiento de asuntos de auditoría, de contabilidad, normativos y de la industria que sean aplicables a Canacol.

Los nuevos miembros del Comité recibirán un programa de orientación para educarlos en el negocio de la Compañía, sus responsabilidades, así como las prácticas contables y de reporte financiero de la Compañía.